



浙江大学 管理学院
SCHOOL OF MANAGEMENT
ZHEJIANG UNIVERSITY

MBA



MBA求是精英 专场招聘会

2022年浙江大学管理学院
春季职业发展嘉年华

职场精英 再起航

4月8日-4月16日（周六）

活动地点：浙江大学管理学院新大楼（或因疫情改为钉钉线上）

主办方：浙江大学MBA教育中心

联合主办方：浙江大学管理学院学生工作与职业发展中心

协办方：浙江大学管理学院发展与联络中心

浙江大学EMBA教育中心

浙江大学管理学院EDP中心

参会手册

联系人：梁贝特

联系电话：0571-88206780

电子邮箱：beiteliang@zju.edu.cn

前 言

为搭建浙大MBA全体学生与用人单位双向选择的平台，为MBA全体学生提供一个就业和职业再选择的机会，推出2022年浙江大学管理学院春季职业发展嘉年华暨MBA求是精英专场招聘会（2022年4月8日-16日）。此活动由浙江大学MBA教育中心主办，浙江大学管理学院学生工作与职业发展中心联合主办，浙江大学管理学院发展与联络中心、浙江大学EMBA教育中心和浙江大学管理学院EDP中心协办。此次招聘会将开展职业分享会、职业咨询面对面、企业参访等活动，为应聘学生提供发展前景可观的岗位以及与资深HR和企业进行面对面交流的宝贵机会。经过此次招聘会，相信同学们对自己未来的职业发展也能拥有更清晰的规划和展望。

招聘岗位

本次招聘会，企业（包括猎头）带来的招聘岗位涵盖金融、科技、服装、房地产、制造、健康医疗、生物技术等二十余个行业，招聘岗位从总监到合伙人，从HRD到CTO，全面覆盖技术序列、职能序列、管理序列、运营销售序列总计260+个岗位。你熟悉的企业，你期待的职位，你想要的报酬，浙里，全都有。



金融



互联网



房地产



制造



参会须知

活动主题一：

职业发展活动周

活动时间：2022年4月8日-4月15日

参与形式：职业分享会、职业咨询面对面、企业参访等

活动地点：浙江大学管理学院新大楼、各企业
(或因疫情改为钉钉线上)

活动主题二：

MBA求是精英专场招聘会

活动时间：2022年4月16日（周六）

参与形式：前期线上投递简历，企业方筛选，
当天一对一招聘面试

活动地点：浙江大学管理学院新大楼（或因
疫情改为钉钉线上）



活动简介

本次招聘会将采用职业发展活动周+现场招聘相结合的形式。其中职业发展活动周以“职业分享会”+“职业咨询面对面”+“企业参访”三种形式来组织呈现。

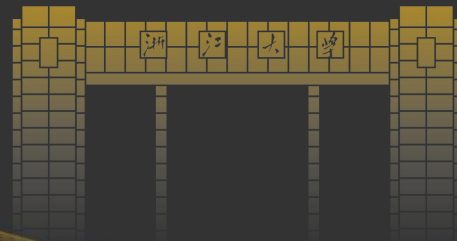
“职享会”每场由一家龙头企业的中高层进行关于所在行业发展现状和公司发展经验的干货类分享；“职业咨询面对面”将由猎头公司或者优秀企业HR为学生提供职业规划、建立咨询的服务；“企业参访”走进现场获得面对面与标杆企业的高层管理人员交流、学习的机会。

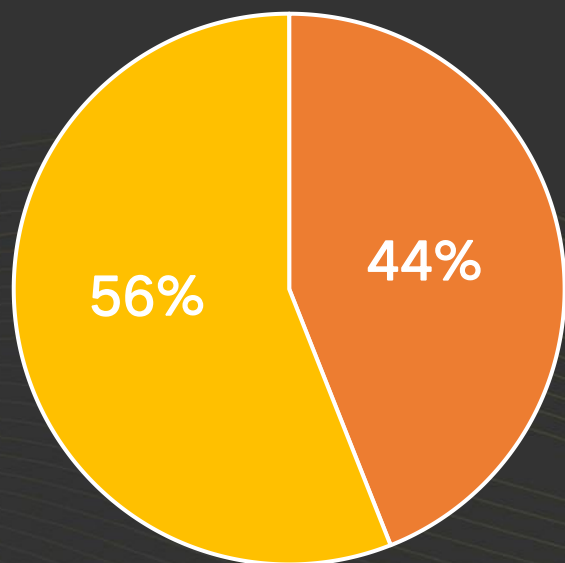
欢迎MBA在校生及希望转行或追求更大职位晋升的MBA校友们参与。

个人简历投递方式：

梁老师：beiteliang@zju.edu.cn

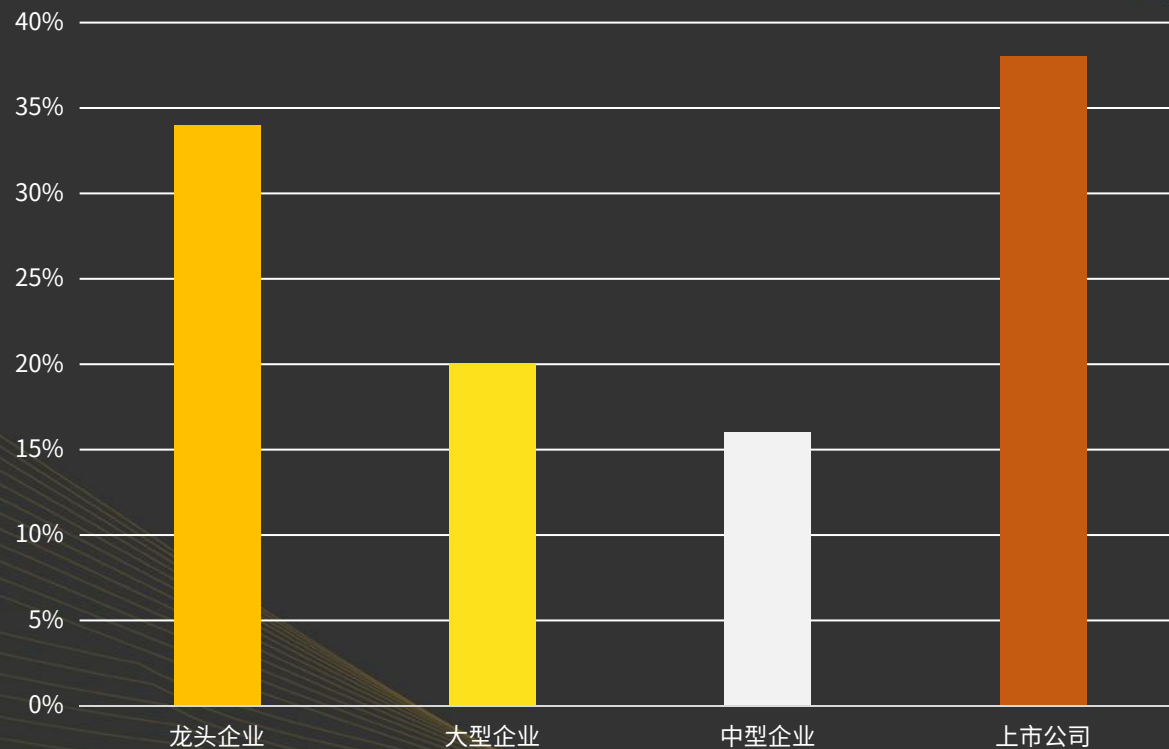
截止时间：4月6日（周日）





校友企业占比 非校友企业占比

此次招聘会校友企业占比



此次招聘会参会企业规模统计



目 录

(按企业名称字母顺序排序, 持续更新中, 实际以招聘当天为准)

参会企业名称

报喜鸟控股股份有限公司	01
北方夜视研究院集团有限公司	02
贝因美股份有限公司	03
长江精工钢结构(集团) 股份有限公司	04
复星国风集团	09
海银财富管理有限公司浙江分公司	10
杭州佰全物业服务集团有限公司	11
杭州博行人力资源有限公司	13
杭州博信投资管理有限公司	15
杭州程天科技发展有限公司	16

参会企业名称

杭州固柢生命科技有限公司	19
杭州海康威视数字技术股份有限公司	20
杭州行致盛房地产服务集团有限公司	21
杭州民生健康药业股份有限公司	22
杭州数梦工场科技有限公司	23
杭州泰尚智能装备有限公司	27
杭州协能科技股份有限公司	29
杭州怡丹生物技术有限公司	30
杭州云深处科技有限公司	32
杭州云哟科技有限责任公司	34



目 录

(按企业名称字母顺序排序, 持续更新中, 实际以招聘当天为准)

参会企业名称

好买财富管理股份有限公司	35
虹软科技股份有限公司	36
华金证券股份有限公司浙江分公司	37
金帝联合控股集团有限公司	38
金石资源集团股份有限公司	40
昆明心霖公社培训学校有限公司	42
陆浦投资集团/陆享基金	43
绿城房地产建设管理集团有限公司	44
美敦力(上海)管理有限公司	45
某国资背景信托公司	46

参会企业名称

山东正凯新材料股份有限公司	47
水富城投开发集团有限公司	48
泰康拜博医疗集团有限公司	51
网新科创产业发展集团有限公司	52
壹心保险代理(浙江)有限公司	54
云南财经大学	55
浙江恒逸集团有限公司	57
浙江吉利控股集团有限公司	59
浙江求是知识产权运营有限公司	60
浙江水晶光电科技股份有限公司	61



目 录

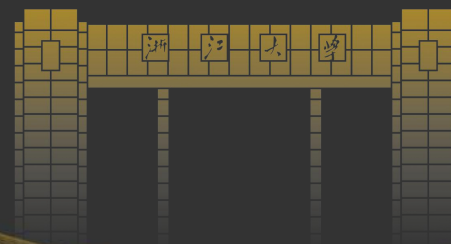
(按企业名称字母顺序排序, 持续更新中, 实际以招聘当天为准)

参会企业名称

浙江天垂科技有限公司	62
浙江未来资产管理有限公司	64
浙江星汉信息技术股份有限公司	66
浙江一鸣食品股份有限公司	69
浙江正凯集团有限公司	74
浙农控股集团有限公司	75
中国银河证券股份有限公司杭州艮山西路证券营业部	76
中国中金财富证券有限公司	77
中科康美医疗科技(浙江)集团有限公司	79
Jet Commerce	80
OPPO	81

猎头公司

杭州名驹企业管理咨询有限公司	82
源泽企业管理咨询(杭州)有限公司	87





报喜鸟控股股份有限公司



报喜鸟控股股份有限公司是一家以服装为主业，涉足地产和投资领域的股份制上市企业。公司拥有1500多家实体销售网点，温州、上海、合肥三大生产基地，年零售收入60多亿元，位列中国服装行业百强企业。

报喜鸟秉承“弘扬服饰文化、妆点美好生活”的企业使命，笃行“以创新者为先，以奋斗者为本”的核心价值观，以服装产业为主业，以互联网金融为副业，纵向做深全品类私人定制，矢志成为国内一流、国际知名的大型多品牌服饰公司！

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平 (年薪17万起)
管理者继任人	高级管理类	浙江温州报喜鸟和田工业园	全职	5	不限	管理者继任人计划是为具备高管理潜质的优秀毕业生准备的快速发展计划，是公司基于未来3-5年的战略层面的管理人才需求，需综合能力突出，具备经理级/总监级管理者潜力。由事业部高管直接帮带、全程带教辅导，经考核合格后，将直接委任相应的业务专家或团队管理者的角色。	20/21/22届本科/硕士双一流院校优先，专业不限	年薪10-30万+



中国兵器工业集团
NORINCO GROUP

北方夜视科技研究院集团有限公司

NORTH NIGHT VISION SCIENCE & TECHNOLOGY RESEARCH INSTITUTE GROUP CO.,LTD

北方夜视研究院集团有限公司

北方夜视科技研究院集团有限公司(简称“夜视院集团”),隶属于中国兵器工业集团有限公司,是国内专业化水平最高、规模最大的以红外、微光技术为主的光电夜视产业集团,产业规模和技术水平居世界前列。夜视院集团由昆明物理研究所、昆明北方红外技术股份有限公司、北方夜视技术股份有限公司、云南北方光电仪器有限公司重组成立,总部设在昆明市,在昆明经开区、昆明海口镇,南京、西安设有科研生产基地。

夜视院集团现有员工3600人,拥有院士,兵器集团级科技带头人、青年科技带头人、技能带头人,夜视院集团级科技带头人、科技骨干、技能带头人,云南省各类专业人才等。正高级工程师200余人,高级工程师380余人,博士100余人,硕士850余人。拥有光学工程硕士、博士一级学科学位授予权和博士后科研工作站、微光重点实验室等,博士、硕士研究生导师共56人。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平(年薪17万起)
纪检监察岗	管理类	昆明	全职	1	应届毕业生	1.根据党中央、集团公司党组的部署以及夜视院集团党委的要求,维护党章和其他党内法规,协助推动公司全面从严治党工作。 2.围绕主责主业,开展党风廉政建设,履行纪检部门监督执纪问责职责,查找、分析、研判经营管理中存在的廉洁风险、管理漏洞、制度缺陷等,并督促做好整改落实。 3.开展党风党纪教育,受理党员、党员领导干部违规违纪信访举报,并按规定调查处理,受理党员、党员领导干部申诉,指导和服务基层党组织纪检工作。	1.全日制硕士及以上学历 2.2022年应届毕业生。 3.中共党员(含预备党员) 4.在校期间参与过社会工作者优先。	17万
主管会计岗	财务类	昆明	全职	2	不限	1、总账主管会计1人,主要负责日常业务的会计核算管理工作;负责开展专项财务分析,定期编写公司财务分析报告;负责会计信息管理工作;负责相关财务制度的编写工作。 2、项目主管会计1人,主要负责项目经费管理,包括项目成本核算、项目预算编制、项目执行情况及分析报表、报告的编制;参与项目财务审计、验收工作。	1、全日制硕士及以上学历,会计学、财务管理、审计学、经济学专业等。 2、年龄在35岁以内。 3、具有3年以上大中型企业会计核算工作经验优先,具有中级会计师及以上职称,有注册会计师执业资格者优先。	17万
规划配置岗	行政管理类	昆明	全职	1	应届毕业生	1.夜视院集团人力资源配置、人才队伍建设。 2.夜视院集团绩效考核。 3.人力资源规划。 4.人力资源信息化建设。	1.全日制硕士及以上学历,专业不限。 2.2022年应届毕业生。 3.中共党员(含预备党员)优先。 4.有人力资源相关实习经验者优先。	17万
审计专员岗	财务类	昆明	全职	1	应届毕业生	1.负责经营管理、经济责任及内部控制等审计工作。 2.负责全面风险管理与内部控制体系建设运行情况评价工作。 3.负责对重大投资与经营决策实施过程、管理状况、运行情况和效果等后评价工作。 4.负责提供内部审计咨询服务。	1.全日制硕士研究生及以上学历。 2.财经类专业本科及以上学历。 (上述条件满足一条即可) 3.具有注册会计师资格证书或相似经历者,或具有高级会计师、高级审计师等高级职称者优先。	17万



贝因美股份有限公司

贝因美创立与1992年，总部位于国家共同富裕示范区——浙江杭州。

公司自创始之日起，始终坚持“因爱而美”的美好信念，始终怀有兼济天下的全球格局，始终聚焦于婴童产业的创新与发展，是业界公认的母婴行业、婴童产业、妈妈经济的发起者、倡导者、领导者和践行者。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	岗位职责	任职要求	薪资水平 (年薪17万起)
品类/品牌经理	市场类	杭州	全职	1	不限	1、制定产品年度市场营销策略，品牌及产品发展规划，产品定位、消费诉求、产品故事； 2、负责产品全生命周期的管理，包括品类开发、上市、升级更新等； 3、负责产品全案策划，并根据市场环境和公司战略发展需要，优化调整产品策略； 4、督促产品分销，支持产品推广计划，跟踪产品生意目标达成情况并评估； 5、负责新产品（含升级）的产品开发、上市方案策划、上市工作组织实施，并跟进上市期表现； 6、完成上级交办的其他工作任务。	1、3年以上工作经验，具备品牌或产品运营经验； 2、具备快消品、家电产品、市场营销、品牌管理、产品线管理、项目管理等专业知识；对市场、价格体系有清晰的认识； 3、有良好的数据能力、市场洞察力、营销规划能力； 4、具备较强的文案和文字运用能力，具备较好的文案创意能力； 5、思维活跃，有创新力，能够熟练地使用PPT、EXCEL等办公软件； 6、具备较强的责任心及团队合作意识，沟通能力，抗压能力，及组织协调能力。	17-30万
婴童渠道经理	销售类	杭州	全职	1	不限	1、组织制定婴童渠道年度发展战略计划及经营目标； 2、制定全国婴童渠道及客户的销售策略，分解年度指标； 3、拟定费用预算及实施计划，合理分配销售费用； 4、关注市场变化、竞品动态，执行婴童渠道各项活动，协调团队合作达成； 5、完成上级交办的其他工作任务。	1、市场营销相关专业优先； 2、乳品行业5年以上全国婴童渠道管理经验； 3、具备较强的谈判能力、组织协调能力和团队管理能力； 4、敏锐的商业敏感性和市场分析能力。	17-30万
省区销售经理	销售类	全国	全职	1	不限	1、结合大区策略指引，制定省区市场发展策略规划并组织推进，不断拓展生意及提升三级销售； 2、依据省区市场发展策略规划，提炼生意拓展策略，协助城市经理制定市场发展计划并支持执行； 3、组织落实公司专项任务，依据指引高效执行，达成任务目标； 4、建立和健全所辖省区的业务管理体系和业务架构，提高业务运作效能； 5、负责所辖省区城市经理招聘、培训、带教及日常管理，打造敢于担当、高效执行、有战斗力的优秀团队； 6、持续跟进各城市市场发展进展，并适时检核、复盘、提升； 7、完成上级交办的其他工作任务。	1、快消品销售经验，零售（食品）行业工作经验，有奶粉工作经验者优先； 2、能够带领团队冲刺业绩，达成省区业绩要求及团队赋能管理； 3、沟通能力强，有团队精神、为人正直诚信，具备良好的区域市场管理和经营意识； 4、具有独立的分析和解决问题的能力，有良好的沟通技巧和组织协调能力。	17-30万
人事经理	HR/行政管理类	杭州	全职	1	不限	1. 根据公司的人力资源战略要求及业务单元战略目标要求，制定相匹配的人力资源规划，包括：人力编制、岗位设置、薪酬绩效方案等； 2. 制订并执行人力资源年度工作计划； 3. 针对各项人力资源管理需求，提供专业的人力资源解决方案并负责在业务单元内推行、实施； 4. 有效贯彻、推行、落实、反馈公司的各项人力资源政策及制度规范； 5. 协助建立人员储备机制、人员培养计划等； 6. 组织开展各项人力资源基础管理工作：招聘、培训、绩效考核、员工关系发展等。 7、完成上级交办的其他工作任务。	1.熟练掌握人力资源管理知识； 2.具备3年以上工作经验，具备1年以上的业务类相关工作经验优先。	17-30万
校园创业合伙人	销售类	全国	兼职	不限	不限	可兼职成为网络分销员	1、乐于分享美好事物及分享产品/商品选购心得 2、具有较好的语言及文字表达能力 3、具有简单的图片及视频制作能力优先；	17-30万



长江精工钢结构(集团) 股份有限公司

长江精工钢结构（集团）股份有限公司成立于1999 年，是一家集国内外大型钢结构建筑的设计、研发、建造于一体的大型上市集团公司。公司在全国钢结构行业排名中连续六年蝉联第一。作为“世纪工程”北京奥运“鸟巢”、“凤凰展翅”北京大兴国际机场、“世界第一高楼”沙特国王塔等一系列国内外地标级工程的缔造者，精工钢构集团不断跨越发展，构建了国家级创新研发平台，拥有多项自有创新技术体系，成功塑造了“精工品牌”。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平 (年薪17万起)
精鹰计划生	高级管理类	浙江绍兴	全职	4	不限	作为管理储备人员，参与公司未来的经营决策管理	硕士及以上学历，本科阶段为985/211高校，毕业时间为2020年3月之后的高校毕业生	20-50万
质量总监	高级管理类	浙江绍兴	全职	1	10-20年	搭建公司质量管控体系，全面管理公司工程和生产管理模块质量管理。	1、本科及以上学历，土木工程、工程安全等建筑类相关专业毕业，性别不限； 2、施工企业10年以上质量管理工作经验，4年以上全面质量管理经验； 3、了解钢结构技术及安全规范、能搭建公司质量管理体系； 4、具体较强的沟通协调能力，团队管理能力，执行力强； 5、持有一级建造师证书，有高级工程师职称优先。 薪资福利：薪资面议，五险一金，提供食宿，单休。	25-45万
光伏系统工程师	技术类	浙江绍兴	全职	1	3-8年	1、技术支持工作 (1) 市场技术支持工作，前期现场勘测，编制预可研报告； (2) 负责EPC施工的技术支持，及时解决施工现场技术问题； (3) 制定设备的技术标准，协助设备采购的选型； (4) 光伏电气系统技术咨询，协助制定工程设计的电气方案； (5) 在项目建设过程中及时确认现场情况，负责实施或联络设计变更事宜。 2、电站设计工作 (1) 光伏项目电气系统技术咨询，制定工程设计的电气方案； (2) 编制电站初步设计方案并审核设计院和设备厂家图纸； (3) 负责实施或联络设计变更事宜。	1、本科及以上学历，电气自动化、光伏发电技术与应用、电气工程及其自动化、光信息科学与技术等专业，具备3年以上光伏行业相关工作经验；熟练掌握行业技术规范、规程； 2、掌握高压、低压电气专业知识和技能，具有光伏/变电站/配网等电力行业或其他工业行业设计经验，有钢结构屋面光伏一体化技术支持经验者优先； 3、具备光伏电站项目现场勘测能力，能够编制电力方案文件、工程投标技术文件等； 4、了解项目管理、现场施工和质量管理等管理知识。 5、有责任心，吃苦耐劳。适应出差。	18-25万
BIPV项目开发经理	技术类	浙江绍兴	全职	1	3-8年	1、协同营销做好太阳能分布式光伏电站（屋顶）项目开发； 2、进行彩钢瓦屋面光伏项目前期开发阶段基础资料的收集； 3、负责协调维持与业主及合作伙伴等相关机构的良好关系，争取项目开发机会； 4、组织并参与项目商务谈判，协调各相关部门和机构，起草各类协议、意向、合同等文件； 5、组织项目签约，制定项目实施计划，组织项目的行政报批工作； 6、负责项目开发及建设过程中需要协调的商务问题。	1、3年以上光伏、风电开发经验； 2、具备独立项目前期投资分析、商务谈判以及编制分析报告能力； 3、熟悉电力相关行业的运行规律，对新能源产业有一定的了解； 4、具备良好沟通协调能力和文字表达能力，能适应出差。	18-25万

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平（年薪 17万起）
人力资源副总监	HR/行政管理类	浙江绍兴	全职	1	5-15年	1、根据公司发展战略及规划，制定企业人力资源规划； 2、完善人力资源管理体系，包括招聘、培训、绩效、薪酬及员工发展等体系的全面建设； 3、及时完成公司人才队伍建设的要求； 4、向公司决策层提供人力资源、组织机构等方面的建议； 5、人才队伍的建设及人力资源成本的有效控制； 6、推进公司企业文化建设，提高团队战斗力； 7、及时处理公司管理过程中的重大人力资源问题。	1、本科以上学历，企业管理、人力资源等相关专业优先； 2、5年以上人力资源从业经验，3年以上大型企业人力资源全面管理经验； 3、熟悉国家有关政策、法规，熟悉人力资源管理的各个职能模块； 4、具有战略策略性思维，强计划性、执行力；	25-35万
信息化产品经理	技术类	浙江绍兴	全职	1	3-8年	1、大学本科及以上学历，计算机类、信息管理与信息系统、财务管理、供应链管理、物流管理等相关专业； 2、能够熟练运用各类工具处理大量数据； 3、能够用文字或图形准确表达方案、流程步骤及关系； 4、能够按规范编写和归档项目方案、测试文档和培训文档； 5、具有较强的组织、沟通能力，能够独立承担项目任务； 6、具有较强的学习能力，能够在短时间内理解和掌握新知识； 7、对鼎捷、sap、用友、浪潮等 ERP 系统精通者优先，有大型集团项目架构设计经验者优先。	1、本科及以上学历，计算机、管理类相关专业，具备计算机软硬件应用技术知识； 2、3年以上硬件运维工作经验，熟悉软件测试和维护优先； 3、熟悉软件测试的流程、方法和工具；具备优秀的沟通表达能力、出色的组织协调能力及分析判断能力； 4、能够承受一定的工作压力，处事冷静，具备良好的团队合作意识。能够独立完成新系统的测试任务和工作。	20-25万
技术开发经理	技术类	浙江绍兴	全职	1	3-8年	1.运用专业相关知识进行BIM咨询、设计、及施工项工作。包括：模型搭建、设计核查、优化建议、管线综合等 2.协调和解决设计及施工过程中的技术问题和矛盾；	1、本科以上学历，给排水专业、建筑近专业； 2、3年以上BIM设计经验，有设计院给排水施工图设计经验的，优先考虑； 3、熟练操作Revit、ACCAD、CAD、Lumion、Fuzor等相关BIM软件； 4、配合协调能力良好，有团队意识； 5、有进取精神和事业心；	20-30万
工业建筑智能化产品经理	产品类	浙江绍兴	全职	1	3-8年	1、组织制定公司智慧工厂、智慧工地的数字化战略，并推动战略落地，不断提高生产制造、项目建设过程的智能化水平； 2、组织制定工业建筑产品、工业互联网的数字化战略，推动战略落地实施； 3、组织研发工业建筑智能化产品，并负责产品的推广、实施工作。	1、本科及以上学历，计算机类、信息管理与信息系统、通讯、数学、工程建筑等相关专业； 2、有丰富的产品设计、产品开发经验，能给予工业建筑智能化产品系统提供创新的思路与技术支持。 3、5年以上工作经验，有国内智能楼宇、智能家居等智能化产品研发的实施经验；对物联网有深刻认知，熟悉云计算、大数据等技术的应用； 4、具备产品设计专业能力，能熟练应用专业工具，具有较好的项目实施经验、沟通协调能力和项目管理能力； 5、有工程建筑、工业建筑行业经验者优先。	20-30万
区域营销经理	销售类	浙江、上海、江苏、江西、陕西、内蒙、甘肃、湖北、成都、重庆、福建、广东等地	全职	4	5-15年	1、负责所辖区域市场信息收集、跟踪和管理，完成所辖区域市场的业务指标； 2、负责招标工程所在地资源的调查分析及对业主的资信度分析，预防各项风险； 3、负责项目投标前后与业主、设计院、协作单位等交流与沟通，负责变更确认工作； 4、熟练掌握公司产品体系，熟悉公司销售工作流程。熟悉信息调研的方法和相关信息来源的途径。熟悉公司相关的管理制度、体系、规范、标准、组织机构和各部门职能、相关工作的运作流程；熟悉分解及分派任务、时间管理、监督与指导工作、考核激励、沟通等方法和技巧；熟悉团队管理的方式与方法；熟悉区域内钢结构市场情况。	1、5年以上销售管理相关工作经验。 2、具有较好的销售管理及操作技能；掌握市场调研分析的方式、方法；熟悉有关法律、法规，掌握合同谈判的方式、方法 3、能较为熟练的使用计算机，并具有较强的阅读能力、写作能力和表达能力； 指导、督促下属人员开展业务，落实该区域业务开拓工作。	18-50万
建筑设计院院长	技术类	浙江绍兴	全职	1	8-15年	1、指导工业建筑设计院的建筑设计研究，提供设计方面的专业建议； 2、完善工业建筑设计领域的基本设计理念，审批概念设计、方案设计的设计任务书，提供设计要求和控制要点； 3、督导各阶段设计成果的评审，参与施工图审查与施工图交底，及评审组织，组织材料设备选型定版，定标封样，现场大样确认和地形测量和地质勘查相关工作，对方案设计阶段的成本进行控制。	1、建筑学专业毕业，本科及以上学历，重点院校优先； 2、8年以上的建筑设计经验，5年以上建筑设计团队管理经验 3、具有系统的建筑设计、房地产专业知识； 4、熟悉各类建筑工程技术及规范和浙江地方法规；	25-35万

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平 (年薪17万起)
董事长/总经理助理	高级管理类	绍兴	全职	1	5年以上	1、协助董事长/总经理召集和主持公司高层管理会议，组织讨论和决定公司的发展规划，经营方针、年度计划以及日常经营工作中的重大事项； 2、组织相关人员审查、督导、考核、检查公司各项发展计划及执行结果； 3、掌握公司整体运营状态，为董事长及时做出经营决策提供第一手材料； 4、做好对外公共关系的协调，协助处理相关的商务接待工作； 5、代表董事长/总经理对公司相关部门的工作进行沟通和协调； 6、协助董事长/总经理进行公司的日常事务管理； 7、处理董事长/总经理授权的其它事务。	1、45周岁以下，形象良好，本科及以上学历，MBA/工商管理类相关专业，有大型企业总经理助理或其他同等级职务工作经验； 2、具备优秀的文字撰写与文案组织能力，精通公文、战略报告、制度流程等； 3、拥有商业思维和经营思维，具备较强的沟通、协调、公关、交际能力，有大局观，较好的计划性和执行推动能力； 4、具备良好的职业素养，保密意识强，熟悉浙江当地习俗文化者优先考虑。	40-70万
营销副总/总监	销售类	绍兴	全职	1	10年以上	1、整合集团资源服务战略客户，带领团队开展市场调研，组织业务公关； 2、关注行业发展形势，敏锐洞悉并把握市场机会；统管销售业务，为各子公司提供项目合作机会，指导各子公司抢占市场份额； 3、营销团队建设、管理与培训指导；	1、本科及以上学历，营销类、管理类相关专业，具有5年以上工程项目营销管理经验； 2、熟悉建筑工程行业营销的管理流程，深刻了解本行业业务模式，熟悉项目承接运营模式，了解合同和风险基本控制点，能有效推进销售管理改善及效率提升； 3、具有较强的计划性和预判能力，能够把握和分析行业动态和市场方向； 4、具有较强的组织协调、沟通表达、决断能力及敬业精神，良好的抗压能力。	70-100万
集团财务副总监/子公司财务总监	财务类	绍兴/上海	全职	1	10年以上	负责EPC总承包事业部的财务核算、财务分析、税务及资金管理，对业务运营提供有效的支持及成本、关键风险点的控制。	1、45周岁以下，全日制本科及以上学历，财会类相关专业，8年以上建筑施工总承包企业财务管理经验，3年以上大型建筑企业同等岗位工作经验，具有注册会计师资格证书者优先； 2、精通财务成本管控、建筑施工项目核算体系，掌握国家会计准则及税收政策； 3、能有效指导和激励团队人员开展财务管理工作，能通过财务报表分析发现企业经营管理中存在的问题并提供合理建议； 4、具有较好的沟通能力、学习能力及团队管理能力，良好的职业道德、严谨的工作作风以及高度的责任心、原则性。	40-70万
办公室主任	HR/行政管理类	绍兴	全职	1	8年以上	各类行政管理工作，包括信息上传下达，指令跟踪落实，会议组织管理，制度报告撰写，企业宣传，商务接待，公共关系处理等。	1、45周岁以下，本科及以上学历，8年以上大中型企业行政管理工作经验； 2、人情通达，有较好的文字功底和行政管理能力，能熟练处理公文写作、制度文件编写和商务接洽工作； 3、具备较强的沟通表达、组织协调能力及灵活应变能力。	30-40万

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平(年薪17万起)
HR总监	HR/行政管理类	绍兴	全职	1	10年以上	1、根据公司整体战略布局和规划, 建立促进企业发展的人力资源战略规划; 2、建立与完善战略性人力资源管理体系, 实现组织战略绩效目标; 3、组织实施人才引进、人才发展与梯队建设、员工考核与评估、激励等各项工作有效开展; 4、优化工作环境, 传承企业文化, 加强团队建设, 打造组织核心竞争力;	1、本科及以上学历, 10年以上大型制造企业或建筑施工企业人力资源管理工作背景, 3年以上集团公司同等岗位经验, 具有系统的人力资源管理知识; 2、掌握人力资源各项管理技能, 较强的人力资源管理体系建设能力, 推动组织变革与创新; 3、具有较强的亲和力、沟通、组织协调能力及高情商, 为人正直, 能认同公司的企业文化;	50-70万
制造总监	其他	绍兴	全职	1	10年以上	1、负责生产制造管理战略发展规划、制度管理体系及政策的制订, 包括生产管理智能化、信息化规划推进、生产管理管控制度体系、生产成本定额体系及考核激励政策的建议、审核审批与监督执行等; 2、负责对各公司生产管理资源的支持, 产能平衡与统筹协调、及公司间冲突与资源调配等工作; 3、负责对各公司精益生产推进、智能化制造的创新及五小项目的实施推广; 4、负责生产线团队建设和人才培养等管理工作; 5、负责对各子公司年度生产管理目标分解下达及完成结果的考核评估, 对各公司月度、季度、年度生产制造结果的统计、分析、建议反馈并跟踪落实。	1、45周岁以下, 本科及以上学历, 建筑、机械或焊接工艺等相关专业, 5年以上大型现代化企业生产管理工作经验, 3年以上生产总监或同等级别岗位经历; 2、熟悉建筑或机械类装配式生产线工艺流程, 能结合信息化手段有效的组织生产管理; 3、精通精益生产管理, 能持续优化生产流程并提高生产效率; 4、具有较强的组织协调、决断能力及沟通能力, 较好的抗压能力及敬业精神、职业操守。	50-70万
工程总监	运营类	绍兴	全职	1	10年以上	1、负责集团工程项目管理战略发展规划、各类工程管理制度体系、流程及政策的制订与修订完善、审核审批等; 2、负责工程管理体系的执行监控及对各公司工程管理资源的支持, 统筹协调公司间冲突与资源调配等工作; 3、负责工程项目线团队建设, 含高级以上专业任职资格职称评审及业务线关键岗位人才培养等管理工作。 4、负责对各子公司年度工程项目管理目标分解下达及完成结果的考核评估, 对各公司月度、季度、年度工程项目管理结果的统计、分析、建议反馈并跟踪落实。	1、本科及以上学历, 工民建、土木工程等相关专业; 10年以上工程施工管理经验, 有大型建筑项目全过程管理经验; 2、了解项目全生命周期管理相关知识, 熟悉建筑工程的流程及相关标准, 掌握总承包项目或钢结构项目的运营及风险评估; 3、具有较强的计划性和预判能力, 能够全面主导多项目的计划组织实施管理工作; 4、具有较强的系统思维与学习能力、分析与解决问题的能力、沟通协调组织能力和抗压力。	60-80万
工程经理	项目管理类	绍兴	全职	1	8年以上	负责工程线日常管理和精品工程战略落实, 创优夺杯计划制定与创建过程监督、数字化建设、制度体系完善、“铁军”项目部建设等工作。	1、土木工程相关专业本科及以上学历, 8年以上工程项目管理工作经验, 持有一级建造师证书; 2、完整经历过1-2个代表性项目并取得良好利润, 能够独立编制工程项目运营计划和管理方案, 指导项目部打造精品工程; 3、熟悉项目数字化管理, 能够结合项目全生命周期专业管理知识, 做好工程条线的数字化建设; 4、有系统思维, 具备良好的沟通协调组织能力、分析与解决问题的能力、学习能力和抗压力。	30-40万

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平（年薪 17万起）
流程管理经理（采购）	其他	绍兴	全职	1	8年以上	1、制定并持续优化公司采购流程，搭建公司采购、供应链IT平台； 2、负责相关采购流程在集团各分子公司范围内的实施，统筹集团内各分子公司制定二级流程； 3、作为采购中台，对接财法税审等部门，识别和发现风险，给出相应优化建议，并推动改进。	1、本科及以上学历，8年及以上采购相关从业经验，其中3年以上采购流程管理经验，有集团公司或大型建筑类企业采购经验者优先； 2、具有项目采购实操经验，熟悉需求、寻源、谈判等全流程采购，能完成采购流程/采购系统的体系搭建； 3、逻辑清晰、抗压能力强，具备产品意识和体系化思维，良好的职业素养和自驱力；	30-40万
供应商管理经理	其他	绍兴	全职	1	8年以上	1、负责建立和完善供应商准入标准、绩效考核规则、发展计划等管理工作； 2、负责制定供应商分级管理体系的设计及规则，以及供应商组合管理和协同策略； 3、结合公司战略规划和年度业务计划，制定供应资源建设规划及供应商发展策略，建立供应商资源池； 4、对内部采购流程的合规性进行检查与纠正，协同集团内各分子公司，对已经中标的供应商进行管理；	1、本科及以上学历，8年以上供应商管理经验，并有团队管理经验； 2、掌握常见质量工具，熟悉流程管理方法论，熟悉建筑业或制造业供应商质量管理体系和法规，能够开展数字化运营管理，达成质量、交付、成本、服务的平衡； 3、具有扎实的文字功底和较强的沟通表达和团队管理能力，抗压力 and 原则性强； 4、至少熟悉如下其中一种行业者为佳：钢结构建筑、EPC总承包、施工总承包、装配式建筑。	30-40万
品类管理经理	其他	绍兴	全职	1	8年以上	一、负责集团及分子公司专业分包场景下的采购品类管理工作，包括外协加工（钢结构）、土建工程、暖通工程、消防工程、建筑智能化、园林绿化等专业： 1、收集和分析采购数据，对业务需求进行总结和预测，根据公司短、中、长期目标和战略，制定采购策略和计划； 2、制定所负责品类的供应商准入标准、绩效考核模板和使用规则，构建benchmark数据库； 3、组织所负责品类的框架采购招标，提高采购流程效率，优化采购成本； 二、在EPC及施工总承包场景下的重大项目，协同集团及各分子公司采购团队，以项目维度主导整个采购全流程： 1、项目的早期介入阶段的概算输出和投标支持； 2、项目计划阶段的采购方案制定； 3、落实品类采购策略，为项目选择TCO最优的供应资源并推动交付执行； 4、在项目实施过程中组织供应商绩效评估和问题解决。	1、本科及以上学历，8年以上采购经验，其中至少5年以上项目型采购岗位经验，独立执行过千万级以上采购项目，有团队管理经验，有制造业工厂背景尤佳； 2、掌握常见质量工具，熟悉流程管理方法论，熟悉制造业或建筑业供应商质量管理体系和法规，对采购专业知识、采购业务主流程及相关业务流程、相关业务接口关系有较好的理解，能够达成质量、交付、成本、服务的平衡； 3、具有扎实的文字功底和较强的沟通表达和团队管理能力，有开拓的思维，对数字敏感，有完备的数理逻辑及问题分析能力，抗压力 and 原则性强； 4、至少熟悉如下采购品类的1-2种：外协工（钢结构）、土建工程、暖通工程、消防工程、建筑智能化、园林绿化。	30-40万

FOSUN ORIENT
复星国风

复星国风集团

复星蜂巢是复星“蜂巢战略”的践行者，以“蜂巢城市+全球布局”为核心战略，致力于成为蜂巢城市实践家，践行深度产业运营、产业投资、坚定把“产业化、全球化、金融化”做深、做透，所辖全球平台团队规模，资产布局持续实现进化、扩张，不断培育、孵化产业发展集团，共同推进蜂巢实践落地。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平 (年薪17万起)
直播基地总经理	高级管理类	金华东阳	全职	1	5	- 负责整体抖音直播团队的搭建与运营管理工作（含渠道推广）团队的建设、培养； - 拓展直播红人，双百主播等渠道资源，发掘潜力电商主播，建立公司主播矩阵； - 根据直播的运营模式制定符合公司发展的孵化战略，负责从产品、内容、用户、推广四个方向把握视频直播产品的整体运营，能够贯彻完成公司下达的战略目标和收入指标； - 以直播为业务核心，做优质直播主播的孵化培养，商业供应链、线上各垂直媒体等为发展势头，更好的开展直播业务； - 通过对合作商户产品数据的研究，制定提升用户量、活跃度、黏度的运营方案； - 负责平台的用户管理工作，对产品功能，内容营销和渠道推广效果进行持续监控，并做数据分析报告，对运营优化做出迅速响应和调整，确保运营效果。	- 本科及以上学历，3年以上平台运营及推广经验，其中至少2年以上等平台运营管理岗位或直播培训机构管理岗位经验； - 精通运营各环节，有丰富的运营策划、营销推广经验，擅长多种多渠道多平台推广手段、并了解自媒体渠道和传统渠道推广方式，以及成功的活动承接能力； - 有团队搭建和管理经验，对视频直播行业有深入了解，对各项数据敏感，有丰富的网站推广能力和数据分析能力； - 对视频直播类产品感兴趣，对行业发展趋势有深刻理解，并热衷于用户行为研究，有创意，思维活跃，对市面上的推广手段有敏感度和见解； - 在一定的直播资源、视频和广播媒体行业有较好的人脉关系者优先；	底薪50W起
渠道推广总监	高级管理类	金华东阳	全职	1	10	- 根据公司发展战略规划，准确把握公司的品牌定位，进行公司产业渠道体系建设，树立良好的形象； - 组织搭建产业渠道管理工作体系，推动产业渠道运营策略的组织实施； - 密切协调配合各部门的宣传推广活动，从渠道管理角度给出合理化建，定期分析市场情况,并提出有效推广的建议； - 负责公司产业品牌整体视觉体系设计及维护； - 渠道建立、维护与管理，负责相关整合营销活动的策划及实施； - 公司产业渠道整合传播管理，包括公关、宣传、广告、媒介等所有涉及到产品的的策划、宣传、推广，建立良好口碑，提升公司社会形象和品牌形象。	- 对产业渠道有较深刻的认识和理解，并在品牌传播、提升品牌形象及知名度方面具备相应的知识体系和方法； 8年以上产业渠道管理经验、5年以上团队管理经验； - 良好的语言表达能力及文字功底，善于沟通协调，具有团队精神； - 较强的决策力、团队领导能力和多任务处理能力及抗压能力。	年薪30W-50W



海银财富管理有限公司浙江分公司

海银财富于2006年在上海陆家嘴成立，历经十余年的稳健发展，截止2021年已在全国87座城市设立177家分公司，在职员工2000余人,95%来自银行等金融机构，累计活跃客户数10万余人。2014年获得基金销售牌照，2015年引进麦肯锡、罗兰贝格、波士顿战略咨询机构，海银香港获得1.4.5.9号牌照及保险经纪牌照，2021年3月26日于美国上市（Nsdq:HYW）。我们使命：专注高净值客户的资产配置，成为客户身边的金融家。愿景：中国领先，国际知名，受人尊重。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平(年薪17万起)
私人银行家	销售	钱江新城平安金融中心A座20楼	全职	5	3-5年	1. 负责高净值客户的开拓、维护及服务工作； 2. 研究高净值人群的消费及理财习惯，通过各种渠道寻找意向客户； 3. 为客户提供专业的投资建议并制订专属的资产配置方案； 4. 组织并参与贵宾理财沙龙活动，提升客户转化率； 5. 通过持续跟进与服务，达成销售目标	1. 教育背景：金融、经济、营销等相关专业专科以上学历； 2. 工作经验：现任银行个金部理财经理、基金公司、证券公司客户经理等职位，3年以上从业经验，有证券、保险、理财师等资格证书优先； 3. 技能要求：具有丰富的金融专业知识，了解国内外投资理财市场的发展，对于该行业有自己的认识与思考，有一定客户资源或销售经验者优先； 4. 性格特质：自信、坚韧、表达与沟通能力强、抗压力强。	年薪：30万-80万
营销副总经理	销售管理	钱江新城平安金融中心A座20楼	全职	3	5-10年	1. 协助分公司总经理制定团队销售策略并有效执行，管理本部门员工，协助员工达成业绩任务； 2. 对团队成员进行专业知识及业务能力的训练和辅导，实行监督考核； 3. 了解团队成员日常工作进度情况及服务客户情况，帮助成员挖掘和维护优质客户； 4. 激发团队士气，培养良好的团队精神； 5. 配合人事部完成优秀理财师入司的推荐工作； 6. 负责营销团队日常管理工作。	1. 教育背景：金融、经济或财经院校专业正规本科学历； 2. 工作经验：现任中资银行理财部门经理、信托公司、第三方财富管理机构等金融机构部门经理级以上，并具有5年以上从业经验，2年以上团队管理经验，有证券、保险、理财师等资格证书优先； 3. 技能要求：具有丰富的金融专业知识，了解国内外投资理财市场的发展，对于该行业有自己的认识与思考，有一定客户资源或销售经验者优先； 4. 性格特质：自信、坚韧、表达与沟通能力强、抗压力强。	年薪：60万-100万



杭州佰全物业服务集团有限公司

杭州佰全物业服务集团有限公司（佰全物业集团）成立于2001年11月，公司服务内容包括物业管理服务、案场服务、顾问咨询服务与增值服务，服务对象涵盖写字楼、办公楼、产业园、综合体、学校、银行、城市公园等多种物业类型，拥有国家物业管理一级资质，是浙江省综合实力最强的独立第三方物业服务企业之一，连续六年被评为“中国物业服务百强企业”。公司现有员工3000人，是浙江省物业管理行业中首家通过ISO9001、ISO14001、OHSAS18001质量、环境和职业健康安全三个管理体系认证的企业。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平 (年薪17万起)
市场经理	市场类	拱墅区中山北路631号10楼	全职	1	3-5年	1、负责市场信息渠道建立，收集市场信息并根据公司市场定位制定切实可行的市场拓展方案； 2、掌握了解所负责区域客户的相关需求，建立并维护良好的合作关系，拓展区域内相关合作资源； 3、配合业务发展需要，搭建市场拓展体系和标准，同时进行公司品牌的市场推广，促进公司广泛的业务合作； 4、新项目的跟踪、接洽、项目勘察，项目情况立项报批等； 5、负责新项目的投标小组组织、标书编制； 6、对目标市场动态信息的收集、汇总，市场信息数据库的建立，同时，负责对市场进行调研，结合公司状况建立市场拓展标准化流程及指导意见等制度；	1、市场营销、管理类及其他相关专业；2、5年以上物业管理行业经验，其中：需至少包含2年以上市场拓展相关工作经验；3、熟悉国家招投标法律法规及政府采购流程，熟悉项目招投标工作流程； 4、具有较强的谈判、协调能力及抗压力，同时，有较好的下属培养能力；5、具有大型写字楼、政府物业、商写物业管理经历或市场拓展经验者优先。	150000-200000
市场总监	高级管理类	拱墅区中山北路631号10楼	全职	1	3-5年	1、负责市场信息渠道建立，收集市场信息并根据公司市场定位制定切实可行的市场拓展方案； 2、掌握了解所负责区域客户的相关需求，建立并维护良好的合作关系，拓展区域内相关合作资源； 3、配合业务发展需要，搭建市场拓展体系和标准，同时进行公司品牌的市场推广，促进公司广泛的业务合作； 4、新项目的跟踪、接洽、项目勘察，项目情况立项报批等； 5、负责新项目的投标小组组织、标书编制； 6、对目标市场动态信息的收集、汇总，市场信息数据库的建立，同时，负责对市场进行调研，结合公司状况建立市场拓展标准化流程及指导意见等制度； 7、负责对外处理公共关系，支持分支结构的市场拓展工作； 8、制订月度、季度及年度市场拓展工作计划，做到坚决执行和落实。	1、市场营销、管理类及其他相关专业； 2、5年以上物业管理行业经验，其中：需至少包含2年以上市场拓展相关工作经验； 3、熟悉国家招投标法律法规及政府采购流程，熟悉项目招投标工作流程； 4、具有较强的谈判、协调能力及抗压力，同时，有较好的下属培养能力； 5、具有大型写字楼、政府物业、商写物业管理经历或市场拓展经验者优先。	150000-200000

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平（年薪 17万起）
市场副总裁	高级管理类	拱墅区中山北路631号10楼	全职	1	3-5年	1.根据公司提出的战略目标，制定公司战略规划、经营目标，配合总裁主持公司的日常经营管理工作，检查、督促和协调各项业务工作进展； 2.主持领导公司各业态项目的市场开发和经营管理工作； 3.建立和健全公司管理体系与组织结构； 4.对内协调本部门与其它部门的联系，对外建立良好的公共关系。 5.上级领导交付的其它类工作。	1.年龄35-50周岁之间，本科及以上学历，工商管理、物业管理、房地产经营管理等相关专业； 2.十年相关行业工作经验以上，有知名品牌物业管理工作经验，熟悉写字楼、综合体、住宅等多业态开发经营模式； 3.具备全局意识和协作精神，有较强的领导能力、沟通协调能力、执行力、商务谈判能力。	300000-400000
标书经理	市场类	拱墅区中山北路631号10楼	全职	1	3-5年	1、负责标书制作、招标文件的整理、审核、封装及相应的工作； 2、负责项目报名、投标保证金办理； 3、负责解读招标公告和招标文件，并根据要求提取投标文件所需各项商务及技术资料； 4、负责与运作部门负责人协调投标文件制作过程中的问题，确保投标文件按时打印装订、盖章、密封，并及时交付； 5、负责公司所有投标文件的归档、管理工作； 6、及时了解行业动态及政府相关部门的政策，并搜集有价值的行业信息及政策信息； 7、部门人员的团队管理及工作安排。	1.熟练操作电脑，娴熟操作Word、Excel软件； 2.熟悉文档排版，能熟练使用页眉页脚、生成文本目录等基本功能；对标书文档制作流程十分熟悉； 3.思路清晰，文字功底强，做事有条理性，善总结； 4.具有良好团队意识、沟通能力及强烈工作责任心； 5.有同行业工作经验优先。	100000-150000
工程经理	技术类	拱墅区中山北路631号10楼	全职	1	3-5年	1、根据公司职能部门要求及项目实际物业运营情况等,做好各项报表的统计、整理、制作, 2、协助项目主任做好项目秩序维护、环境绿化、工程设施维护等工作的落实情况,检查、监督各部门按计划落实各项工作; 3、协助项目主任做好各类工程维修及维护工作; 4、协助做好分公司重点工作的落实、跟进、协调等事务; 5、完成领导安排的其他任务。	1、熟练掌握用电电气各类设备原理及配件; 2、有3-5年的工程维修及人员管理经验; 3、2年以上管理经验。	120000-150000



杭州博行人力资源有限公司

杭州博行人力资源有限公司（boxing）是一家专业的咨询式猎头服务机构，一直秉承着“将合适的人才放在合适的位置”及真诚、专业、服务、创新的价值理念，坚持以真诚求竞争，以专业求生存，以服务求效益、以创新求发展的经营模式，致力于为企业寻访合适的中高端人才，成为行业内的领跑者。Boxing依托创始人十余年人力资源行业从业经验，服务企业达500余家，重复续签率达80%，拥有庞大的中高端人才数据近200万，主要分布在大健康、医药、环保、金融、互联网、人工智能及先进制造业。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平(年薪17万起)
招商总监	销售类	杭州	全职	1	8年以上	1、负责制定辖区各项目招商策略及执行计划； 2、负责主动挖掘目标客户，进行各种招商谈判，带领招商团队完成既定招商任务； 3、负责公司相关招商会议的筹备、执行实施； 4、负责对潜在客户开展咨询、跟踪、洽谈与签约工作； 5、负责招商落位客户交付辅助工作，配合客户交付（开业）； 6、负责记录客户档案、整理客户资料、客户定期走访、回访客户等； 7、负责调查市场动态，及时优化客户品质； 8、负责下属人员日常工作及业务的管理、指挥、监督、检查和落实；	1、35-42岁，全日制本科及以上学历，经济学、营销策划专业方向； 2、写字楼\产业园\商业综合体项目招商至交付全过程成功案例；跨业态、多项目管理经历优先； 3、熟悉招商洽谈各步骤流程工作，具备定制招商策略及执行计划的能力，具备流程指导及监控能力； 4、熟悉写字楼\产业园运作及推广方式，具备自拓资源及导入的能力； 5、具有良好的市场洞察力、市场分析能力及客户维系能力；	40万+
质量总监	高级管理类	杭州	全职	1	8年以上	1、持续完善公司的质量管理水平，负责公司质量体系的推行、维护和监督工作 2、负责制定和完善公司质量方针与目标，产品质量控制策划 3、负责组织分析、处理和解决客户质量问题，满足内/外部客户的质量需求，不断提高产品质量满意度 4、负责现场质量管理及提升，对不良问题提供支持，不合格评审单的签批 5、负责建设并管理质量团队，组织质量管理流程、方法的优化、管控质量成本	1、本科及以上学历，质量、机械等相关专业 2、10年以上相关经验，熟悉生产规程、质量标准、管理体系等 3、具备良好的沟通和团队管理能力，汽车或机械行业优先考虑	30万+

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平 (年薪17万起)
投资总监	高级管理类	杭州	全职	1	5年以上	1、投资研究：独立进行行业或投资项目研究，为投资提供决策依据； 2、项目挖掘：逐步建立地区/行业网络，搜寻项目来源，进行充分的筛选、调研、分析、分类； 3、项目投资：协助完成投资项目的尽职调查，协助完成拟投资项目的投资分析以及收益测算、设计交易结构、交易文件、尽职调查和执行落地； 4、投后管理与退出：参与投资项目后续的管理工作，定期配合对已投资项目的业务跟踪与监控，协助完成对行业动态、投资企业经营情况进行相关分析，对持有或退出提出相关分析建议。	1、学历：985/211研究生及以上； 2、重点院校材料、化学专业优先，相关领域专业毕业优先； 3、3年以上股权投资公司、投资银行、会计师事务所、律师事务所工作经验，业绩优秀，具备扎实的项目分析、判断、运营和管控能力； 4、具有新材料行业投资经验及掌握新材料行业发展状况、行业趋势与竞争趋势，精通财务分析，具备较强的经济宏观动向判断能力； 5、具有撰写商业计划书、策划报告、可行性研究报告、融资报告，制作路演资料的实战经验和能力，具备一定的投资研究能力和分析能力，能独立进行项目评估以及项目管理。	45万+
采购总监	高级管理类	湖州	全职	1	8年以上	1.负责主持采购部的全面工作，规划、指导和协调企业所需物资及相关服务的采购； 2.根据企业经营目标制定采购战略规划，为重大采购决策提供建议和信息支持； 3.密切关注市场原材料价格,根据原材料价格趋势合理控制采购成本,确保采购成本优势； 4.多方面开拓供应渠道，并对供应商进行管理； 5.建立和健全供应商储备，做好市场变化下的预备方案，进行有效的风控管理； 6.制定部门绩效考核机制，年度目标，指导并监督属下开展业务，不断地提高他们的业务能力； 7.流程的建立、完善和优化。	1、全日制本科毕业，十年以上采购经验，担任采购总监3年以上； 2、有过年采购量5亿以上，大型装备、机械、电梯等采购经验； 3、擅长沟通谈判，擅于建立体系	50万+
董事会秘书	高级管理类	杭州/湖州	全职	1	10年以上	1、负责公司治理、信息披露、投资者关系管理、资本运作、内部控制等工作 2、负责公司股东大会和董事会会议的筹备、文件保管以及公司股东资料的管理。 3、负责公司对外投资相关事宜。	1、财务管理、金融或法律、经济管理相关专业本科及以上学历，具备董秘资格证。 2、10年以上大中型上市公司从事董事会秘书/投行工作经验，且5年以上上市公司董事会秘书职务，在以往公司有可考证的突出业绩。 3、掌握董事会管理专业知识与技能技巧，上市公司各项运作程序，有多年实际工作经验。 4、具备公司对外投资、并购实际项目经验。 5、具备先进的管理理念、公关协调能力强具备优秀的职业道德和心理素质，为人正直，性格稳重，原则性强，具有很强的人际能力、沟通协调能力、影响力。 6、与相关政府部门有一定关系，具备解决特殊问题的能力	60万+

杭州博信投资管理有限公司



博信家族办公室创立于2011年3月，由数位来自金融、上市公司及相关领域的资深专业人士发起组建，公司已累计服务超过50家的上市公司及富有家族，累计资产配置与顾问金额超过80亿元。公司是博信价值投资者俱乐部的主发起及运营单位，中国并购公会会员、浙江省股权投资协会会员、西湖大学举办方西湖教育基金会战略合作伙伴等。公司荣获“中国家族管理领袖TOP50”之最值得信赖联合家族办公室”、“2020中国式家族办公室TOP30榜”等荣誉。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平 (年薪17万起)
研究助理	专技岗位	杭州市西湖区 灵隐街道求是 路8号公元大厦 北楼502	全职	3人	1年以上	1、认同公司的发展方向 2、能自主对相关细分行业进行追踪研究 3、协助合伙人进行相关项目的调研 4、对有投资价值的项目源进行开发和维护 5、熟悉资本市场和金融资源，能够结合项目特点，给出最终设计方案 6、主管安排的其他工作	1、身心健康 2、可获得本科及以上学历，包括研究生及MBA等 3、金融、投资、财务、法律、管理等相关专业，对参与家族办公室事业的未来发展具有一定的兴趣 4、具有一定的逻辑分析能力、独立思考及研究能力、协调与沟通能力、办公软件使用及文案能力等 5、某方面特别优秀或突出的，可适当放宽相关条件	薪资面谈



杭州程天科技发展有限公司

程天科技成立于2012年，是一家以技术创新为核心驱动力，集机器人研发、生产和销售为一体的国家级高新技术企业。程天科技致力于外骨骼机器人底层技术的研发与应用，是一家以造福功能障碍者与行动不便者为己任，提升人类机能，实现“人类plus”为目标的机器人技术公司，最终实现“让每个人都享受机器人的服务”的使命。公司已获得自主知识产权150余项，国际工业设计大奖40余项，专业体系认证6项以及科技创新类奖项6项等。扫描下方二维码加入我们。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平 (年薪17万起)
CFO	高级管理类	浙江 杭州市	全职	1	5-10年	1. 根据公司中、长期经营计划，统筹制定公司的财务战略规划、财务年度工作计划，能深入公司业务，组织协调企业财务资源与业务规划的匹配运作； 2. 负责公司的全面预算管理和全面财务分析，制定公司资金运营计划，监督资金管理报告和预、决算，制定公司会计核算方案和税收筹划方案； 3. 建立健全公司内部流程、会计、审计和内控制度，完善财务治理、财务控制和会计机构，对财务部人员进行有效管理； 4. 对不同时期的财务风险进行识别和评估，对公司重大经营决策的税务影响进行分析，提出风险预警和决策建议； 5. 负责公司资本运作和对外融资的设计、论证与组织实施，以及未来IPO规划。	1. 财务管理相关专业本科及以上学历，8年以上大中型科技制造公司财务管理经历，中级会计职称及以上，具备注册会计师CPA、CFA、CMA或ACCA资格者优先； 2. 具有丰富的财务管理（财务计划、成本分析、预算、成本核算等）、资金筹划、融资及资本运作经验，有上市公司或IPO项目经验者优先； 3. 能熟练操作企业成本管理体系和全面预算管理体系，精通国家财税法律规范，精通金蝶实施系统； 4. 具备良好的风险管控意识与商业意识，具备财务项目分析处理经验，能实际解决问题，以结果为导向； 5. 工作仔细严谨，敬业有激情，承压能力强，有具有较强的领导能力、判断与决策能力及快速学习能力。	30k 至 60k
HRD	高级管理类	浙江 杭州市	全职	1	5-10年	1、HR战略及规划：根据公司战略及人力规划，制定人力资源工作规划及目标计划，助力公司实现经营目标； 2、人才招聘及发展：关键岗位人才的引进；赋能各级管理者，做好人才梯队的搭建、人才盘点、开发、培训，员工职业发展引导，通过相应的机制，做好核心人才的选用育留励，有效支持各业务团队目标的达成； 3、绩效薪酬管理：制定公司绩效管理政策，目标分解及实施，跟进各事业部的绩效管理，并对各部门绩效薪酬激励机制提出优化建议； 4、组织效能提升：及时了解行业及对标企业的动态，并定期进行分析和研讨；对公司组织架构、部门职能、岗位职责、人员编制及配备、主要管理流程的优化和资源配置等提出针对性的解决方案，持续推进组织效能的提升； 5、公司企业文化、价值观的建设和落地。	1、全日制本科以上学历，销售市场、机电一体化/人力资源相关专业优先；具有8年以上企业人力资源管理工作经历，3年以上HRVP/HRD/全模块HRBP相关科技型企业工作经验； 2、科技营企业背景，经历过100-500人扩增过程，有500强、先进制造领域独管企业经验者优先（如大疆、优必选、埃斯顿、新时达、遨博、蝶和等）； 3、有系统的HR理论知识和实务操作能力，善于从人力角度解决企业经营存在问题、搭建并经营企业人才生态环境； 4、熟悉科技型企业核心岗位的社会人才地图以及适合的招聘渠道，人力资源战略规划、组织架构优化、高级人才的发现与引进、人才结构优化、薪酬设计、绩效考核、岗位培训、员工激励、企业文化氛围、股权设计等领域具有较丰富的实践经验； 5、性格开朗稳重、有很好的同理心，能够换位思考，同时具备出色的协调能力、冲突管理能力和团队领导力。	30k 至 60k



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平（年薪 17万起）
运营总监	高级管理类	浙江 杭州市	全职	1	5-10年	岗位职责： 1.业务模型搭建：优化核心数据监控体系，具有商业分析能力，梳理和建设业务分析模型，并通过业务实际不断优化业务模型； 2.经营监控：按周期向管理层提供相关数据分析报告，创建并迭代日周报dashboard，对业务进展给出解读，识别关键问题及影响因素，通过专题分析给出策略建议，跟进运营迭代效果，推动整体业绩达成； 3.项目监控：深入接触销售、产品、运营等横向业务团队，对业务关键项目进行定期监控，结合经营结果给出分析建议，推动关键项目策略落地； 4.搜集目标公司信息，剖析策略，结合业务自身发展情况给出针对性的策略建议； 5.团队培训：可以形成团队培训方案，推动业务模型复制工作。	岗位基本需求： 1.医学、营销类专业者本科及以上学历，8年以上互联网医疗健康相关领域工作经验，3年以上销售运营管理经验； 2.具有地推团队运营经验，同时有线上运维经验，以服务为核心的运营而不是运营产品，可以保证用户留存、拉新等实战经验的。 3.制定c端推广拉新方案、用户激励方案等，拓展推广渠道，有效提升用户数量和质量； 4.具备互联网商业分析、战略分析经验或咨询公司经历优先、具备餐饮或电商行业或平台业务的目标管理、供给结构分析、定价等体系化策略经历优先； 5.对数据有较强的敏感度，具备结构化的问题定义、拆解能力，能建立分析模型，撰写分析报告； 6.良好的跨团队沟通能力、系统性的分析思路，具备项目推动能力。	25k 至 50k
销售总监	高级管理类	浙江 杭州市	全职	1	5-10年	岗位职责： 1.参与制定企业的销售战略、具体销售计划和进行销售预测； 2.控制销售预算、销售费用、销售范围与销售目标的平衡发展； 3.掌握市场动态，带领团队市场调研，并且协调各部门关系，完成公司销售目标； 4.及时对市场行为和售后问题做出反馈，快速调整销售计划，使市场营销效率最大化； 5.发展与协同企业和合作伙伴关系，如与经销商的关系、与代理商的关系、与客户的关系等； 6.协助上级做好市场危机公关处理； 7.协助制定企业产品和企业品牌推广方案，并监督执行。	任职要求： 1.市场营销、机械电子类，医学相关专业,大专以上学历，8年以上医疗器械产品销售经验,3年以上10人以上团队销售管理工作经历，有良好的销售业绩，有康复类医疗器械销售经验者优先考虑； 2.具备很强的策划能力，熟悉各类媒体运作方式，有大型市场活动推广成功经验； 3.具有敏锐的市场洞察力，市场反应迅速，决策果断，有独立项目运行经验，较强的分析能力和市场敏感度； 4.具有较强的应变能力，出色的沟通协调能力和学习创新能力、团队建设能力； 5.工作积极主动，富有激情，具有强烈的目标达成意识与创业精神，抗压能力强，能适应出差。	20k 至 40k
采购经理	其他-制造供应链类	浙江 杭州市	全职	1	5-10年	岗位职责： 1.负责采购业务域的整体规划，采购管理制度、工作流程的制定更新，以及监督执行； 2.根据公司经营目标和战略规划，制订采购部门工作计划； 3.负责组织签订采购合同（订单）并跟踪执行，与供应商谈判，获取最优价格、最优货期，确保供应商按时交货； 4.负责组织供应商的开发和管理，建立供应商管理体系，定期评定，优化更新供应商； 5.及时跟踪掌握市场价格行情变化及供应商品质情况，以期提升产品品质及降低采购成本； 6.负责采购管理部预算和决算管理； 7.采购部门人员职责分工，人才培养、激励、组织能力建设。	任职要求： 1.全日制本科以上学历，5年以上机电行业采购工作经验，其中3年以上不少于5人团队管理经验，具有工业自动化行业工作经验者优先； 2.精通采购管理流程，具有IC类元器件（PCBA板）采购经验者优先； 3.精通供应商管理知识，包括新供应商开发、评价，建立合格供方体系等； 4.熟悉合同法等国家相关法律、法规和政策及一定的财务知识； 5.具备优秀的谈判能力、沟通协调能力、成本控制意识、团队合作精神等； 6.强烈的责任心与事业心，廉洁奉公。	15k 至 25k

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平(年薪17万起)
生产经理	其他-制造供应链类	浙江 杭州市	全职	1	5-10年	1.根据公司年度任务目标,完成生产任务指标; 2.制定和推行产线生产标准化,实施生产过程的质量控制与持续改善,推动解决产线生产过程中的各类疑难问题; 3.懂生产计划逻辑,具备生产计划专业能力,根据物料到料节奏情况,制定可执行的日排产计划,负责组织工厂端日、周、月度交付例会,推动工厂交付能力持续提升; 4.及时洞察瓶颈来料影响,预警采购侧与生产侧,推动采购及时提拉瓶颈物料; 5.负责新产品产线的规划和建立,组建新产品生产团队,协同其他部门顺利完成新产品导入,完善产线布局合理性,依据实际市场需求、产品特性推动生产侧及时整改; 6.工厂6S设计管理及现场安全管理。	1.机械、电子、自动化相关专业本科以上学历,5年以上机电产品组装行业生产团队(不少于30人)管理经验,医疗器械/机器人/自动化行业背景优先; 2.有生产计划、运作、质量、生产效率提升的实操经验,有新厂房规划建设经验者优先; 3.良好的沟通协调,应变能力和团队合作精神。	15k 至 30k
售后经理	其他-制造供应链类	浙江 杭州市	全职	1	5-10年	1.负责售后服务体系的规划与搭建,包含服务交付各业务规则/场景的梳理与制定,实施CRM系统,实现售后业务处理IT化; 2.提升售后服务团队组织能力建设,补齐业务能力短板; 3.与营销、生产、仓储等环节密切配合,及时响应市场侧设备出现的各类异常问题,遵循从问题到解决的理念予以解决; 4.负责售后服务运营管理,结合公司年度目标制定年度考核指标并向下拆解,监控执行落地; 5.负责售后备件管理,制定备件的供应解决方案,并协同仓储部门共同规划与合理利用备件仓; 6.负责售后服务团队年度预算制定,到月维度决算支出管控,持续提升服务人效比。	1、大专及以上学历,自动化、机械等相关专业,5年以上机电类行业售后服务工作经验,3年以上售后服务团队管理经验; 2、熟悉售后服务管理运作模式,具备售后服务体系搭建经验,从0-1或从1-N均可; 3、熟悉客户服务流程,具有良好的客户服务意识,较强的协调沟通能力及应变能力; 4、热爱机器人行业,工作严谨,计划性强,有一定公关能力,有责任心,有团队合作精神,善于分析处理问题。	15k 至 25k
区域销售(全国)	销售类	浙江 杭州市	全职	5	3-5年	1、依据公司整体营销目标及营销策略,完成公司分配的区域销售目标; 2、负责新客户的开发与维护,及时反馈客户信息及市场信息; 3、负责公司产品服务和品牌的推广;保持客户对公司产品的满意度; 4、收集,建立、完善区域内客户档案。	1、大专以上学历,医疗工程、临床医学、市场营销等相关专业优先; 2、有医疗器械销售相关岗位工作经验者优先;有康复产品销售经验者优先; 3、具备较强的市场开拓能力和客户服务意识,良好的组织管理及沟通能力; 4、吃苦耐劳、形象大方且成熟自信,具有高度的敬业精神及团队合作力。	10k 至 20k



杭州固抵生命科技有限公司

固抵机器人是新一代锻炼与辅助治疗机器人，基于中医养生和中华武术思想，融合传统精髓与现代科技，机器人辅助锻炼，足心疗法自动化、太极养生智能化、航天健促普及化，依照专业运动处方、电子处方勤练，可具有辅助治疗、强身、健心、健脑、益智效果。已在全球49个国家进行核心基础专利布局，已出版《你能上北大》等专著。抵[dǐ]者，本也，“中正安舒•深根固抵”是固抵的核心理念与价值观，固抵生命科技公司由华为系、浙大系、北大系团队联合创办，已有多位用户成为投资人(包括生命健康领军企业创始人)。

网址:GuDi.vip 微信公众号：GuDiXT，固抵。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平(年薪17万起)
营销总监	销售类	杭州	全职	2	不限	负责中医创新医疗器械/锻炼机器人市场营销	正直敬业、阳光积极，有爱心、成长思维、创新精神；认同并带头践行“中正安舒•深根固抵”价值观，宝妈优先，喜爱教育、健康、中医养生、中华武者优先。	面议
运营总监	运营类	杭州	全职	2	不限	负责中医创新医疗器械/锻炼机器人运营	正直敬业、阳光积极，有爱心、成长思维、创新精神；认同并带头践行“中正安舒•深根固抵”价值观，宝妈优先，喜爱教育、健康、中医养生、中华武者优先。	面议
合伙人	高级管理类	杭州	兼职	5	不限	一起发傻、下笨功	正直敬业、阳光积极，有爱心、成长思维、创新精神；认同并带头践行“中正安舒•深根固抵”价值观，宝妈优先，喜爱教育、健康、中医养生、中华武者优先。	面议

杭州海康威视数字技术股份有限公司



海康威视是以视频为核心的智能物联网解决方案和大数据服务提供商，其产品和解决方案应用在全球151多个国家和地区。海康威视业务聚焦于智能物联网、大数据服务和智慧业务，构建开放合作生态，为公共服务领域用户、企事业用户和中小企业用户提供服务，致力于构筑云边融合、物信融合、数智融合的智慧城市和数字化企业。海康威视，致力于为人类的安全和发展开拓新视界。欢迎追求卓越、真诚务实的年轻伙伴加入我们，让未来视不可挡！

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平 (年薪17万起)
海外项目技术支持工程师	技术类	杭州/海外	全职	5	1	1、负责海外项目跟进和技术支持工作； 2、项目交付准备，方案审核和测试验证，确保项目方案能够稳定落地； 3、项目现场交付和实施； 4、项目产品及系统级问题处理和解决； 5、项目交付过程记录，项目资料整理，结项后输出项目总结报告； 6、参与项目验收和呈现，展示项目效果和功能，确保验收通过。	1、本科及以上学历，计算机、通信或电子类相关专业，英语听说读写熟练； 2、有一年以上项目技术支持经验，熟悉网络通信技术优先； 3、具有良好的沟通能力和服务意识，工作严谨、细致，吃苦耐劳； 4、具有良好的文档编写能力； 5、接受亚洲区出差。	面议
海外项目售前工程师	销售类	杭州/海外	全职	5	1	1、负责重大项目售前咨询服务，包括项目需求分析、技术交流引导和项目方案设计，指导项目技术架构设计与技术风险控制； 2、负责项目售前全生命周期的管理，使项目售前方案及技术服务满足项目各阶段的进度、质量和目标要求； 3、负责行业市场与竞争分析，掌握目标行业和竞争对手动态，在项目售前过程中确保竞争优势； 4、根据公司销售重心，组合公司现有解决方案、产品、服务种类，深入挖掘行业客户的潜在需求，形成具有创新性的行业解决方案。	1、本科及以上学历，计算机、通信专业或行业信息化相关专业； 2、一年以上售前经验，安防/IT/通信行业从业经验，独立主导过有影响力的项目售前支持经验； 3、良好的沟通和方案输出、宣讲能力； 4、英语听说读写熟练； 5、接受亚洲地区高频出差或常驻。	面议
海外项目销售	销售类	杭州/海外	全职	5	2	1. 通过项目市场洞察，引导客户项目需求，根据公司产品拓展项目市场； 2. 确认区域内项目机会点，明确目标行业与客户、产品/方案选择与开发； 3. 维护和开发客户，根据区域项目客户分类分级标准，锁定重点客户； 4. 负责区域内项目销售的执行。	1、本科及以上学历，计算机、电子或通信类专业； 2、2年以上安防、IT、通信等相关行业项目销售经验，有技术背景； 3、热爱销售工作，对销售业务有一定的思路和理解； 4、具有良好的思维逻辑、沟通能力和抗压能力； 5、熟练的英语听说读写能力； 6、接受亚洲地区常驻。	面议



行致盛
STRIDESAN

杭州行致盛房地产服务集团有限公司

行致盛，成立于2014年，源于欣盛房产高端项目营销团队，创造杭州地产营销界诸多热销奇迹，与十余万高端客户保持高度联系，解决客户最深度的房产需求。作为本土企业，扎根杭城，脱身甲方，了解杭州城市及城市未来发展前景，与本地媒体、政府、银行、高端社团等平台资源以及高端定制服务机构保持长期合作，拥有众多杭州及浙商企业资源。从甲方到乙方，行致盛不变的是一直专注在为高端客群提供优质的房产服务，项目涵盖约400—5000万级全总价段产品，专注于高端产品类型。通过丰富的高端圈层活动，建立极强的圈层影响力，专注以高端营销方式链接顶豪客户。

2021年全新升级为行致盛房地产服务集团，布局三大业务板块。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平 (年薪17万起)
董事长助理	管理类	滨江区中海寰宇商务中心A座1503	全职	2	无要求	岗位职责： 1、协助公司领导制定战略规划、年度经营目标任务及各阶段工作计划；起草公司工作总结和其他文件； 2、上传下达，协助董事长协调各部门关系，推动公司高效运作，必要时可单独召集业务沟通会议或工作会议； 3、撰写公司领导层办公会议、专题研讨会议纪要，并督促重点工作落实情况和经营目标达成情况，提供分析意见及改进建议； 4、配合商业项目市场信息调研，整理调研报告，提出策划思路； 5、营销、方案策划与实施组织及现场活动的策划及组织； 6、配合董事长处理外部公共关系（重要客户等）。	1、学历：硕士及以上（第一学历985、211统招本科优先）； 2、专业：管理类相关专业毕业优先； 3、行业从业经验：三年以上； 4、掌握系统的商业地产行业及项目相关专业基础知识；全程参与过商业项目者优先，对商业项目策划有一定思路、见解和成功实践的尤佳； 5、具有较高的综合素质，良好的计划执行、沟通协调、综合管理和自我学习能力；熟练使用office、CAD、Photoshop等办公软件； 6、良好的团队协作精神，为人诚实可靠、品行端正、具有亲和力，较强的独立工作能力和公关能力。	面议
总经理助理	管理类	滨江区中海寰宇商务中心A座1503	全职	2	1年以上工作经验	1、在公司经理领导下负责办公室的全面工作努力作好公司经理的参谋助手,起到承上启下的作用,认真做到全方位服务； 2、在公司经理领导下负责企业具体管理工作的布置、实施、检查、督促、落实执行情况； 3、协助公司经理作好经营服务各项管理并督促检查落实情况贯彻执行情况； 4、负责各类文件的分类呈送,请公司经理阅批并转有关部门处理； 5、协助公司经理调查研究、了解公司经营管理工作并提出处理意见或建议,供公司经理决策； 6、做好公司经理办公会议和其他会议的组织工作和会议纪录。做好决议、决定等文件的起草、发布； 7、完成领导吩咐的其他工作。	1、全日制本科及以上学历，硕士学历优先； 2、具备较强的服务意识、沟通协调以及语言表达能力； 3、工作有条理，认真、细致，有责任心，办事严谨； 4、会驾驶机动车辆。	面议
总监助理	其他	滨江区中海寰宇商务中心A座1503	全职	2	无经验要求	1、拥有十年以上房产营销和操盘经验的资深总监一对一带教 2、高端地产营销及操盘实战训练，快速成为营销线管理人才 3、专属培训课程、快速晋升通道	1、本科及以上学历，研究生优先 2、形象好气质佳 3、抗压能力强	5000

杭州民生健康药业股份有限公司



民生健康
MINSHENG HEALTHCARE

杭州民生健康药业股份有限公司是杭州民生医药控股集团旗下大健康产业子公司，位于余杭经济技术开发区。公司专注于维生素与矿物质补充剂领域，是集维生素与矿物质类非处方药品和保健食品研发、生产、销售于一体的高新技术企业。公司当前的主力产品为21金维他多维元素片（21）。

公司秉持“发展企业、合作共赢、贡献社会、造福员工”的企业宗旨，坚持“提供优质产品，成就他人健康”的使命，致力于成为中国医药健康领域最优秀的企业。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平 (年薪17万起)
全国推广经理 (OTC)	推广类	杭州滨江	全职	1	10年以上	1. 品牌推广规划及纯销拉动： ① 全国推广规划：根据公司品牌战略，制定年度及阶段性终端推广方案，并及时跟进、检查、反馈分享 ② KA推广规划：协助销售团队针对全国大型KA规划推广方案（方案需将品牌传播、终端激励、培训等有效结合），并协助谈判；针对区域具有较大影响力KA客户，协助大区规划推广及谈判方案，并对大区提交的方案进行有效指导 ③ 数据分析：对市场推广相关数据进行全面分析，挖掘数据背后的深层原因，并提出针对性措施 ④ 终端形象提升：跟进零售药店层级，制定陈列标准，并监督检查以确保其真实性 ⑤ 区域媒体投放指导：根据公司媒体投放策略，结合各大区特点及KA需求，对各区域媒体投放进行指导 2. 费用管理： ① 制定费用管理办法，建立费用管理系统 ② 对总部预留费用及大区市场费用进行有效管理，优化投产比 ③ 对费用进行检查，确保真实性 3. 终端推广工具开发：了解不同物料材质特点及价格，根据推广方案开发相应推广工具，包括陈列物料、产品组合装、助销品等 4. 人员管理及指导：对下辖大区推广团队方案及执行进行有效指导，最大限度激发人员积极性 5. 协同拜访：全国重点客户拜访及谈判协助，定期市场走访巡查，了解市场情况、连锁药店情况、推广效果等。	1、年龄：28~45 2、性别：不限 3、学历：本科及以上 4、专业：市场营销、会计等相关专业优先 5、资历要求：5年以上医药、保健品行业同岗位工作经验； 6、工作能力要求： 1) 熟悉零售药店市场推广模式 2) 具有较强的数据敏感性，擅长数据分析 3) 具备较强的信息收集、数据分析和市场研究能力 4) 具备较强的文字表达能力，擅长PPT制作及演讲 5) 擅长组织、沟通、协调，具有较强领导统筹能力 6) 适应一定频率出差	年薪30万-40万



杭州数梦工场科技有限公司

数梦工场创立于2015年3月，总部位于杭州，目前在全国各地人数规模上千人，并于2017年6月完成A轮融资，成为大数据行业独角兽。数梦聚焦大数据、人工智能、区块链等核心技术，研发创新方向涵盖数据服务链平台DTSphere DSC、一体化公共数据平台、数字驾驶舱等，在政务、城市、产业领域，为客户提供行业大数据产品及行业数据智能综合解决方案。作为国家高新技术企业、CMMI5级软件认证企业、浙江省大数据重点企业研究院以及杭州市企业高新技术研究开发中心，数梦工场将不忘初心，牢记使命，携手客户及合作伙伴，用卓越的数据技术，助力实现数据强国梦。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平(年薪17万起)
公共关系经理	HR/行政管理类	杭州	全职	1	5	1.负责与公司核心业务相关的行业/政府主要部门建立良好的关系，积极维护沟通渠道； 2.根据业务需求，推动政企合作，负责公司重大战略项目的洽谈和落地； 3.负责组织申报政府项目、课题、资质、荣誉等； 4.妥善处理政府类应急突发事件，制定危机应对预案和防控措施，排查政策风险； 5.组织公司安排高层参加政府与行业重大活动，提升影响力； 6.具有政策前瞻性，及时获取并解读最新政策，提出针对性意见； 7.拓展相关行业协会/联盟/学会、高校等单位的公共关系，寻求合作机会。	1、本科及以上学历，5年以上政府机构或政府关系类工作相关经验； 2、熟悉政府部门运作，具有良好的政府人际沟通渠道，有政府事务关系者优先； 3、具备较强的观察力和应变能力，优秀的人际交往和协调能力，极强的社会活动能力和出色的公关能力； 4、具有很强的公文处理能力，能独立组织撰写各类公司业务相关文字材料、综合性政府公文； 5、有杭州市或西湖区政府客户平台从业经验优先。	24-36万
宣传策划经理	运营类	杭州	全职	1	3-5	1、根据公司产品发展战略，制定相关产品品牌运营营销策划方案，并进行推广安排和推进执行落地； 2、定期针对品牌推广效果进行跟踪、评估，并提交推广效果的统计分析报表，及时提出营销改进措施，给出可行的改进方案； 3、对市场变化、用户动态、竞争环境、社交流量属性有敏锐的洞察力，能把握运营品牌/产品的特性，及时制定品牌营销活动方向、制定营销策划方案并跟进执行与监督； 4、运营行业会议资源、国家级A类会议资源及片区会议，如云栖大会、数博会、世界人工智能大会、智博会、世界互联网大会等。	1、3年及以上品牌相关工作经验，熟悉活动策划、活动运营全流程，文笔优良； 2、市场营销、广告、媒体等相关专业本科及以上学历； 3、具备互联网、新零售、汽车等行业相关成功营销案例； 4、思维活跃、富于创新、善于沟通谈判、具备良好的应变能力和团队协作能力； 5、有4A广告公司、市场营销、新闻工作经验者优先加分。	24-30万

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	岗位职责	任职要求	薪资水平 (年薪 17万起)
宣传策划专员	运营类	杭州	全职	1	1-3	1、根据业务需要制作各种宣传推广文案、产品文档，为公司提供全方位的创意、策划及文案支持； 2、负责各类商业活动，根据市场信息和行业动态进行活动策划和执行，协助部门经理对活动进行整体协调和把控； 3、运营行业会议资源、国家级A类会议资源及片区会议，如云栖大会、数博会、世界人工智能大会、智博会、世界互联网大会等。	1. 大学本科及以上学历，至少2年以上效果广告产品优化运营或策略输出等相关经验； 2. 较强责任心，逻辑清晰，概念完整，有运筹帷幄的魄力； 3. 具有出色的语言和文字表达撰写能力和较强的领悟力；有一定的视觉创意能力； 4. 具有较强的创意发想及策略思考能力；能对策略进行独立思考、并高效完成方案； 5. 具备出色的沟通表达能力、提案能力、流程控制能力和执行力；能独立完成项目策略撰写及项目策略执行。 6. 岗位所需技能：熟练操作 Word PPT等常规办公软件，熟练使用 photoshop等电脑制作软件；	18-24万
渠道技术经理	市场类	杭州	全职	1	3	1.参与渠道战略规划，构建渠道体系； 2.负责合作渠道的商机管理，负责商务侧全流程推进，支持基础业务需求对接，与内外部资源共同配合完成项目落地； 3.负责渠道资源的开拓与管理； 4.负责审查渠道合作者的资格； 5.负责渠道合作者的培训，组织渠道线上线下宣传活动； 6.持续改进和优化渠道管理策略，推动解决合作中存在的各类问题； 7.对渠道带来的销售结果和目标负责。	1.有渠道管理相关工作经验优先； 2.目标驱动，事业心强，抗压能力强； 3.思路清晰，有较强的沟通能力，协调利用各方资源； 4.掌握大数据基础技术知识，具有大数据产品技术能力优先； 5.有良好的持续学习的习惯和能力； 6.有较好的文案编写能力。	18-36万
高级咨询师	市场类	杭州	全职	1	3	1.负责进行数字政府/城市大脑相关的顶层设计、解决方案等的统筹设计工作； 2.负责独立或指导团队进行项目相关的现场沟通、调研、汇报等工作，完成客户需求分析和项目交付； 3.负责根据顶层设计、解决方案等需求，构建技术架构及业务架构； 4.负责政务/城市/产业领域的政策研究与解读、课题研究、白皮书撰写等工作。	1.硕士及以上学历，数字化专业优先；有数字化咨询分析从业经验者优先；优秀者可放宽到本科学历； 2.具备丰富的大数据行业知识经验和咨询分析经验，能提供创新性的交流方案，深度挖掘客户需求、市场需求进行相应的梳理和分析； 3.能够在细分领域独立完成客户调研、咨询分析和顶层设计撰写、交付工作； 4.具备良好的技术架构能力； 5.具备优秀的文案撰写、编辑、润色能力和良好的沟通能力。	28-49万
解决方案工程师	市场类	杭州	全职	1	3	1、理解目标市场，搜集市场信息，分析需求和行业趋势，包括但不限于涵盖部委、政府、公安、大型企业等行业的大数据典型应用场景； 2、为客户提供大数据解决方案，满足客户需求，主导项目的技术方案部分，完成项目招投标等工作 3、负责与合作伙伴公司合作相关工作，及公司内外部大数据产品、技术、方案培训工作 4、负责监管、跟踪项目进度，配合项目的实施执行，确保项目按时完成，识别项目风险，监控项目各个阶段等日常项目管理工作 5、了解业界主流大数据产品，了解市场大数据的典型应用场景，配合销售团队进行产品宣讲和解决方案展示 6、协调公司总部和本地技术资源，推动项目落地及实施	1. 具备3年以上售前项目支持经验，3年以上行业解决方案支持能力； 2. 熟悉阿里产品，城市大脑相关行业解决方案并有相关项目支撑经验。	24-42万

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平(年薪17万起)
解决方案工程师	市场类	广州/兰州/西宁/广西	全职	10	3	1、理解目标市场，搜集市场信息，分析需求和行业趋势，包括但不限于涵盖部委、政府、公安、大型企业等行业的大数据典型应用场景； 2、为客户提供大数据解决方案，满足客户需求，主导项目的技术方案部分，完成项目招投标等工作 3、负责与合作伙伴公司合作相关工作，及公司内外部大数据产品、技术、方案培训工作 4、负责监管、跟踪项目进度，配合项目的实施执行，确保项目按时完成，识别项目风险，监控项目各个阶段等日常项目管理工作 5、了解业界主流大数据产品，了解市场大数据的典型应用场景，配合销售团队进行产品宣讲和解决方案展示 6、协调公司总部和本地技术资源，推动项目落地及实施	1、本科及以上学历，3年以上大数据方案咨询及项目实施经验（数据治理、数据服务）； 2、具备优秀的沟通协调能力和方案撰写、演示能力，有一定的顶层架构设计能力； 3、具有较好的客户需求理解能力、出色的表达沟通能力和售前讲解能力，逻辑结构强，善于挖掘和引导客户需求，能独立撰写演示文档、技术及服务方案等文档。	24-42万
销售经理	销售类	杭州	全职	1	3	1、负责所在区域/行业的市场渠道开拓与销售工作，执行并完成公司产品年度销售计划； 2、挖掘客户需求及痛点，进行差异化营销。积极完成销售量指标，扩大产品市场占有率； 3、开发与维系客户关系，与客户保持良好沟通，实时把握客户需求；为客户提供主动、热情、满意、周到的服务； 4、负责所在区域行业的合作伙伴生态建立，针对合作伙伴能力范围，包装解决方案，建设并运营合作生态； 5、收集一线营销信息和用户意见，对公司营销策略、售后服务等提出参考意见。	对云计算、大数据有一定了解，有阿里产品和行业线客情关系优先考虑；加分项：有行业解决方案能力，在产品共创，产品上架有相关经验。	24-42万
销售经理	销售类	新疆/山西/重庆/河南/广州/广西/北京/上海/武汉	全职	5	3	1、负责所在区域/行业的市场渠道开拓与销售工作，执行并完成公司产品年度销售计划； 2、挖掘客户需求及痛点，进行差异化营销。积极完成销售量指标，扩大产品市场占有率； 3、开发与维系客户关系，与客户保持良好沟通，实时把握客户需求；为客户提供主动、热情、满意、周到的服务； 4、负责所在区域行业的合作伙伴生态建立，针对合作伙伴能力范围，包装解决方案，建设并运营合作生态； 5、收集一线营销信息和用户意见，对公司营销策略、售后服务等提出参考意见。	1、对云计算、大数据有一定了解，熟悉业界情况，对政务、政法等云数解决方案有深刻理解； 2、具备一定的销售技巧及销售经验、市场营销经验、渠道拓展经验； 3、具有一定的沟通、组织、协调能力和团队管理能力； 4、具备一定的市场分析、营销、推广能力和良好的人际沟通、协调能力，分析和解决问题的能力； 5、具有强烈的事业心，有责任心，能承受较大的工作压力；有团队协作精神，善于挑战； 6、有销售工作经历者优先；所在区域/行业有丰富的客户资源和客户关系者优先。	24-42万

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	岗位职责	任职要求	薪资水平 (年薪 17万起)
高级项目经理	高级管理类	杭州	全职	1	3	1、配合市场推广参与项目招投标现场工作、辅助售前进行投标技术文档的编写（确定项目组成员及项目实施计划）； 2、负责项目售前、售中的交接，按照项目招标文件及项目合同制定项目实施方案、项目总体计划、风险控制计划，并组织召开项目启动会，明确团队成员及任务分工； 3、负责项目需求的收集和整理（战略级项目可协调产品经理配合），针对项目超合同范围的内容，及时提交项目主管进行评审； 4、制定项目季度计划（项目合同里程碑目标及月度主要工作内容）、月度计划（每周任务分解、资源配置、完成时间）并提交项目主管进行审查，以周为单位跟踪项目计划执行情况，确保每周任务按期完成； 5、以书面邮件形式定期向客户提交项目报告（周报、月报及阶段报告）；并抄送项目主管、项目总监及相关产品经理和开发主管； 经项目主管评审后，以季度和月度协调各产品开发组制定开发计划落实支撑项目计划； 6、严格执行公司项目管理规范的各项要求，负责项目各阶段文档的产出并及时更新至公司文档系统；保障项目过程中客户对项目建设的满意度。 7、按照项目合同中里程碑节点要求按期推进项目进度，协助客户经理回款，并对完成的项目进行总结回顾，并将全部资料移交至运维组。 8、深入理解数据治理的方法，具备数据仓库建设经验，包括数据清洗、ETL、质量监控和评估等实施经验 9、掌握各类数据库的使用场景，包括常见的关系型数据库、MPP。 10、具有很强的沟通能力和技术文档撰写能力 11、熟悉相关领域的业界产品和方案。	1、大学本科计算机或信息技术等相关专业； 2、3年及以上政府信息化软件项目管理经验； 3、具备较为丰富的项目过程管理经验，有效的计划执行控制和项目进度推进能力； 4、具备良好的资源协调、安排能力，具有多项目并行管理经验者为佳； 5、具备良好的风险预判与控制能力； 6、具有专业的文档撰写、基础的商务沟通能力； 7、具有良好的问题分析和解决能力； 8、工作责任心强，开放的学习心态，有钻研进取精神，有良好的沟通能力、创新能力及团队协作能力，能承受工作压力； 9、具有系统集成项目管理工程师或PMP证书者优先考虑。	18-30万

杭州泰尚智能装备有限公司



杭州泰尚智能装备有限公司2012年创立，致力于提供智能工业自动化系统集成解决方案，助力客户在专业领域打造核心竞争力。经过多年实践，公司已发展成为一家围绕工业自动化领域，集研发、设计、制造、销售、技术服务为一体的国家高新技术企业。公司规模持续壮大，下设子公司杭州泰尚机械有限公司，2020年底公司完成对日资自动化公司-杭州日设机器有限公司的收购，2021年1月公司苏州子公司-苏州泰尚智能科技有限公司正式开业。员工人数已超380人，目前公司年产值超过2亿，已完成第二轮融资。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平 (年薪17万起)
组装部经理	管理类	杭州下沙	全职	1	8	1. 参与制定新生产工艺技术文件。 2. 对新工艺文件和修改后的工艺文件，协助组织相关人员进行培训。 3. 参加技术改造、革新、达到降低成本、提高生产效率。 4. 参与供应商不合格品的评审和改进跟踪。 5. 及时、有效做好领导安排的其它工作。 6. 对工作绩效的持续改善。	1、大专及以上学历机械自动化相关专业 2、熟悉体系基本知识 3、精掌握机械机构设计应用，电气控制应用实践，气动知识，机械加工工艺专业知识 4、通solidworks及ProE等3D绘图软件、CAD绘图软件 5、敬业、大胆创新、有良好的职业道德操守	20~30万/年
研发中心经理	管理岗	杭州下沙	全职	1	10	1、根据公司发展方向及研发规划，制定详细研发计划，编制研发预算； 2、制定研发流程，组建研发团队，包括机械研发组、电气软件测控研发组、实验室组，招聘、培养研发人才，考核绩效； 3、根据研发计划，统筹安排研发中心各组有序推进研发、试制、验证、定型、改型升级等工作； 4、指导专利申请工作，保护公司知识产权； 5、收集整理国内外自动化最新发展信息，同行业标准设备厂商动态，及时把握产品发展方向； 6、参与各种对外技术交流和洽谈等； 7、完成领导交代的其他工作。	1、年龄35~45岁之间，机电或机械专业本科及以上学历，硕士、985、211优先； 2、有10年以上非标自动化机械研究开发经验； 3、带领过20人以上研发团队，曾供职于国内一线精密自动化公司优先； 4、熟悉Solidworks设计软件，熟练Office办公软件，文字组织表达能力强； 5、具备良好的沟通协调能力和带团队能力，责任心强并具备优秀的执行力； 6、工作认真严谨、做事沉稳、逻辑清晰、思维敏捷，工作有条理，态度积极，学习能力强；	20~30万/年

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平（年薪 17万起）
标准化主管 (经理)	管理岗	杭州下沙	全职	1	10	1、根据公司标准化总体架构规划，组建完整的标准化团队，团队包括机械标准化成员、电气标准化成员、软件标准化成员等； 2、带领标准化团队机械成员完成机械机构模块库的建立，具体包括：统计历史项目内有通用价值的机械机构主参数的基础上制作的标准参数款3D数模和可驱动参数款3D数模、必要的仿真分析、出工程图，后续更新维护等； 3、带领标准化团队电气和软件成员完成电气控制程序模块和软件模块的编写，以及后续模块更新维护等； 4、主导公司非标自动化设计和组装标准相关图文档的起草撰写（比如：制定关键外购元器件的计算和选型标准、组装调试标准、电气配线标准等），以及后续更新维护工作； 5、主导全新开发的标准模块必要的相关测试验证及标准定型工作； 6、制定内部标准化培训计划，带领团队成员完成标准化培训相关视频教程、图文PPT教程、微课等的制作，组织对公司相关员工进行必要的标准化培训以及新进员工的标准化培训； 7、负责在标准制定过程中与外部相关组织或协会的联络和沟通，国家标准、行业标准的导入等； 8、标准宣贯和推行相关沟通协调等工作； 9、完成领导交办的其他工作。	1、年龄35~45岁之间，机械或机电相关专业，本科及以上学历； 2、10年以上非标自动化机械设计工作经验； 3、精通Solidworks设计软件，熟悉Office办公软件，文字组织和表达能力强； 4、具备良好的沟通协调能力和带团队能力，责任心强并具备优秀的执行力； 5、工作认真严谨、做事沉稳、逻辑清晰、思维敏捷，工作有条理，态度积极，学习能力强； 6、有非标自动化行业标准模块整理及设计标准撰写经验者优先。	20~30万/年
采购经理	管理岗	杭州下沙	全职	1	5	1.熟悉所负责物料的规格型号及相关标准，协助进行采购订单下达并跟进执行。 2.负责与供应商沟通了解业务所需的有关产品的所有信息，并对产品质量、物流进行跟踪； 3.来料异常处理，物料的确认结果跟进； 4.完成上级领导的日常工作安排，并每日做好日清工作。	1、品行端正、务实肯干；性格开朗、外向，沟通表达能力强； 2、机械类专业优先； 3、做事有条理，认真、细致、负责，团队合作意识强； 4、本科及以上学历	20~30万/年

杭州协能科技股份有限公司



杭州协能科技股份有限公司是一家具有持续创新能力，专业从事新能源电池管理技术研发、生产及经营的新能源高科技公司。公司拥有超过50项专利技术及50%的研发团队。公司致力于为客户提供专业、有前瞻性的电池管理维护解决方案和安全可靠的BMS产品。经过十年技术积累、产品迭代和项目应用，业务已盖全球20多个国家和地区。

随着“碳中和”、“碳达峰”政策的提出，新能源作为万亿级赛道迎来爆发式增长。公司获得经纬创投、国电投、光速创投等亿元投资，已连续2年实现业绩逾200%的增长。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平 (年薪17万起)
市场总监/高级 市场经理	全职	杭州	全职	1	8年以上	1、根据企业战略发展目标，参与制定市场品牌中长期战略发展规划，负责市场品牌体系建设和运营推广工作； 2、市场营销推广：充分联动与赋能业务单元，结合产品和运营，落地市场品牌推广计划与项目，通过策划、组织并执行各类品牌和市场活动，来打造品牌知名度； 3、VI视觉管理：建立相关企业视觉管理机制、流程，并根据落地情况进行总结、优化，统筹VIS系统的有效落地，推动企业品牌视觉整体提升； 4、制定上下游客户管理、第三方客户渠道管理策略，提升客户管理及渠道管理质量； 5、根据公司及市场需求，把控行业展会、峰会、行业协会推进方向； 6、负责团队的管理和建设工作，充分发挥团队效能，同步营造积极正向的团队氛围，搭建完善人才梯队。	1、本科以上学历，8年以上相关工作经验，其中3年以上TO B行业的品牌或者新媒体营销从业经验，3年以上带团队经验； 2、具有从0到1的品牌建设及推广经验，熟悉各类媒体运作方式，拥有较广泛的媒介资源，对TO B领域的市场类工作有自己的认知理解和实践； 3、具备良好的市场研究、市场调查、市场推广及市场活动策划能力； 4、优秀的团队管理能力，良好的谈判和沟通协调能力，擅于发现和解决问题； 5、良好的职业道德和口碑，成熟干练，精力充沛。	30万-45万
销售总监/大客 户销售总监	全职	杭州	全职	1	8年以上	1、负责根据公司年度销售目标，制定销售计划，带领团队达成销售目标。 2、负责规划公司销售系统的整体运营，建立、健全各项规章制度，推动公司销售系统管理的规划化。 3、负责销售项目的总体规划、部署及资源调配等。 4、负责重点客户的攻克、关系维护。 5、负责销售费用、预算的控制。	1、本科及以上学历，市场营销，电气工程及自动化、电力相关专业。 2、8年以上销售经验，3年以上团队管理经验。 3、光伏、系统集成领域、集成电路领域、控制柜领域经验优先 4、具有较强的沟通表达能力和优秀的客户开发能力。 5、具有良好的团队合作意识，办事灵活、谨慎周密。 6、性格开朗乐观，积极主动，责任心强，有大局意识。	40万-60万



杭州怡丹生物技术有限公司

杭州怡丹生物技术有限公司成立于2007年，公司注册资金2000万元人民币，现有员工150余名，2021年营收（不含税）5.66亿。怡丹生物遵循“让专业臻于至善”经营理念，是浙江省内知名的体外诊断流通、政府实验室、科研领域专业设备的供应商和服务商，形成以微生物、免疫、临检、分子诊断和输血安全为核心的产品结构，为省内900余家医疗单位和科研、政府实验室系统提供全面的专业化产品和服务。公司具有体外诊断试剂“药品经营许可证”和“医疗器械经营许可证”资质，通过ISO9001（质量管理体系）和ISO14001（环境质量管理体系）认证。近年来被评为中国质量信用AAA级企业，荣获市级“先进职工之家”、区级“先进基层党组织”等荣誉称号。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平 (年薪17万起)
总经理助理	HR/行政管理类	杭州	全职	2	不限	1、负责有关文件的起草、修改、审核，整理各类文书、文件、报告、总结及其他材料等； 2、协助总经理开发、实施、落实相关任务； 3、上级领导授权范围内，做好对内对外沟通协调，并及时反馈； 4、协助总经理做好工作日程安排，各类会议、会客及活动的协调准备，及后续跟进等； 5、企业文化建设相关工作； 6、完成领导交办的其他工作事项。	1、专业不限，本科及以上学历，研究生优先考虑； 2、2年以上总经理助理工作经验或类似工作经验优先考虑； 3、形象好气质佳，具有良好的文案撰写能力及外联工作的沟通能力； 4、良好的团队协作精神，为人诚实可靠、品行端正；强学习力、执行力及沟通协调能力； 5、思路敏捷，有勇于开拓的精神和强烈的事业责任心。	20
人事主管	HR/行政管理类	杭州	全职	2	3年	1、协助人事经理制定公司管理制度以及制度的推行、执行与跟踪； 2、维护原有招聘渠道、开拓新的招聘渠道，定期对招聘渠道进行分析、优化； 3、负责优化并组织各种人才盘点，推动人才梯队建设； 4、参与公司人力资源发展规划，制定、完善员工激励管理体系，并监督执行，协助进行有效性评估； 5、作为企业文化的传播者，从恰当的角度、深度、频度，提升组织敬业度，加强企业核心价值观的传承。	1、人力资源管理、工商管理、心理学等专业优先考虑，本科以上学历； 2、5年以上相关工作经验，熟练操作2-3个HR模块； 3、擅长人才测评工具、销售团队绩效考核； 4、具有较强的语言表达能力、人际交往能力、沟通能力及解决问题的能力，有亲和力，较强的责任感与敬业精神。	20

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平（年薪 17万起）
市场推广经理	市场类	杭州	全职	4	3年	1、熟练掌握公司各类产品知识并能有效运用； 2、协助举办各类学术会议，实施临床科室宣传和学术推广，提升公司在医院的品牌形象； 3、执行公司下达的各类市场销售活动方案，确保执行效果，促进现有产品增量； 4、负责所属区域的开发和维护工作，负责相关产品及主要竞品的市场调研，形成市场调研报告； 5、充分了解市场状态，及时向上级主管反映竞争对手的情况及市场动态，提出合理化建议； 6、负责内外培训、展会等其他市场工作； 7、配合公司其他同事进行区域间合作。	1、检验/生物/医学相关专业北京，本科以上学历； 2、有医院临床推广经验或1年以上医疗产品销售经验； 3、较强的执行落地和应变能力，能独立处理突发事件； 4、出色的学习能力，较强的人际沟通能力，积极热情且有韧性。	25
区域销售经理	销售类	杭州	全职	6	5年	1、制定并完成销售目标与区域计划，带领团队达成销售任务，组织医院内各种推广活动，分析销售数据，调整销售策略； 2、充分了解市场状态，保持与客户及经销商的联系，跟踪需求和订单，发展和促进与潜在客户的联系，善于捕捉商业机会； 3、根据需要拜访医护人员，向客户推广产品，不断提高产品市场份额，注重耗材上量； 4、制定年度预算，费用控制在预算范围之内； 5、按时、准确提交各种销售报告和报表，参加公司组织的各项培训和会议。	1、医学检验、生物技术类相关专业，本科及以上学历； 2、具有五年以上医疗器械耗材或IVD领域、医药销售经验，熟悉医院业务流程；有销售团队管理经验有限考虑； 3、乐于分享，热爱销售服务工作，具有独立分析和解决问题的能力； 4、具有较强的独立工作能力和社交技巧，较好的沟通协调和团队合作能力。	30

杭州云深处科技有限公司



杭州云深处科技有限公司（DeepRobotics）是一家致力于四足机器人研发、生产和销售的科技型企业。公司创始人为浙江大学国家重点机器人实验室硕士生导师，核心人员主要为来自浙大、哈工大、西安交大、美国马里兰大学、美国密歇根大学、美国佐治亚理工学院、德国多特蒙德工业大学等国内外知名高校的博士和硕士。

- 2018年2月，云深处发布国内首台可在复杂路面快速行走的四足仿生机器人；
- 2018年12月，云深处发布国内首台可快速奔跑、上下台阶、倒地爬起的智能四足机器人；
- 2021年3月，云深处发布兼具智能技术与运动能力的四足机器人；
- 2021年5月，云深处发布国内首款工业级防水四足机器人。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平 (年薪17万起)
销售经理	销售	杭州西湖区紫金梦想广场	全职	2	5	1、建立和维护区域市场的客户及渠道体系，负责客户及渠道体系的管理、支持、维护； 2、落实区域市场或客户群体的营销策略，主动策划所承担客户的针对性的营销活动； 3、挖掘、反馈区域市场的行业市场信息及客户需求，构建有竞争力的市场、产品体系及策略。	1、本科及以上学历，理工类相关专业； 2、5年以上硬件产品销售工作经验； 3、能够接受短期出差，能够承担业绩压力； 4、为人乐观，性格开朗，能持之以恒，具有较强的团队配合能力。	20-40
销售工程师	销售	杭州西湖区紫金梦想广场	全职	2	3	1、负责公司产品的市场开拓和销售工作，制定并完成年度销售计划和回款计划； 2、拓展并经营与合作伙伴（包括但不限于渠道合作商、代理经销商等）的关系； 3、负责项目谈判与合同签订，跟进合同执行，落实销售回款； 4、制定技术服务（应用解决）方案，并跟进执行； 5、参与并完成投标活动，按照要求完成标书制作、交标、开标等投标任务； 6、负责销售产品的调研分析，对竞争产品进行了解与记录，并根据市场动态变化灵活调整营销思路； 7、完成领导交办的其他工作。	1、本科及以上学历，理工类相关专业； 2、1年以上硬件产品销售工作经验； 3、能够接受短期出差，能够承担业绩压力； 4、为人乐观，性格开朗，能持之以恒，具有较强的团队配合能力。	17-30

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平（年薪 17万起）
产品经理	产品	杭州西湖区紫 金梦想广场	全职	1	3	进行机器人产品的需求调研分析、产品设计、产品开发项目管理、规范性流程等。	1、本科及以上学历，985/211理工类设计类尤佳； 2、有互联网/智能硬件等行业产品经理/产品设计或开发经验1年以上（优秀的应届生可放宽）； 3、有良好的产品敏锐性和逻辑思维，有技术开发或设计类经验背景尤佳； 4、有良好的职业素养、文档编写能力、办公软件操作习惯； 5、有项目过程管理经验/PMP证书加分。 加分项 有以下行业经验：智能硬件·互联网·电子/半导体/集成电路	
项目经理	项目	杭州西湖区紫 金梦想广场	全职	1	8	1、岗位面向全国区域项目交付，涉及产品与解决方案主要面向电力行业； 2、负责电力行业数据服务、数据应用及业务系统类项目的交付，为具体项目的总负责人，为客户接口负责人，对项目交付阶段(计划/成本/质量)负责，对客户满意度负责； 3、有客户经营意识，负责客户业务需求挖掘及后续商机跟进； 4、从项目正式启动前的初步业务需求分析和方案建议开始，直至项目交付最终用户或公司内部应用运营/运维团队为止，需要规划、协调/推动、跟踪和不断修正项目交付工作，整合各内外部交付资源，最终达成项目目标（时间/质量/成本）； 5、合理有效的运用项目管理知识、工具和技能，制定项目管理计划，调度与协调团队内部及外部资源、管理并控制合作分包商，保障项目高效交付，提升客户满意度。 6、了解客户业务现状和流程，准确把握业务上的各种问题并发掘新的机会，对客户问题域给出合理的咨询建议和解决方式，评估需求价值，并以此为导向引导需求方向； 7、搭建业务和技术人员之间的沟通桥梁，与技术方案和技术实施团队协作，在项目中负责发掘、分析、传达和确认客户需求； 8、参与需求实现的技术方案的设计评估，确保方案对于需求实现的匹配性和针对性； 9、参与方案中关键环节的原型设计，组织和引导客户实施原型测试，快速迭代验证出满足需求的关键环节实现方案。	1、五年以上的项目经理/业务需求分析相关工作经验，其中2年以上集成类项目管理工作经验，本科及以上学历，通过Prince2或PMP认证优先； 2、五年以上电网行业IT项目实施经验，熟悉国网公司调度、营销、设备等核心业务信息系统建设应用情况； 3、熟悉国家能源行业政策并进行解读，立足政府、电网视角思考电力等能源数据应用模式； 4、优秀的沟通、组织协调能力，较强的客户交流和谈判能力，良好的团队合作意识及领导力、较强的组织协调能力和推动力，能与组织内外不同团队高效合作； 5、具备高度的责任心和敬业精神，良好的团队合作精神； 6、具有快速学习能力，能够理解并促进用户需求和技术方案/技术实施对的衔接； 7、能够满足国内的出差工作安排； 8、有能源大数据、物联网、人工智能类项目交付或咨询经验者优先考虑。	25-40

杭州云哟科技有限责任公司

杭州云哟科技是边缘计算和元宇宙领域领导者，十年技术沉淀，拥有40多项专利及知识产权。

自2020年启动全国基础设施战略以来成绩斐然，在贵州投资1.2亿的边缘计算调度中心“大数据数字贸易双平台”标志性项目已完成建设并开始运营，全国20多家边缘计算运算中心已相继落地。杭州云哟计划在2年内在全国投资建设200家边缘计算运算中心，并作为中国电信“云宽带”服务提供商为千万家庭用户提供云游戏、云手机、智慧家庭、VR360°全景直播等多样化服务。

2022年，云哟科技将基于自身在VR全景直播、超高清视频、人工智能和区块链领域的技术优势全面进军元宇宙，目前正为展会、购物中心、文旅等领域全国头部企业客户提供“元宇宙”商业化应用解决方案，共同为消费者提供全新一代互联网的社交、娱乐和消费体验。



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平(年薪17万起)
产品经理	研发类	杭州市滨江区联慧科创中心		1	4年以上	1. 用户需求调研和用户使用行为分析，制定产品的发展方向与规划； 2. 确定产品功能、流程，绘制产品原型图，编写产品需求文档； 3. 协调技术团队及项目管理，日常进度跟踪；确保产品功能特性和交互符合产品需求文档的要求，确保产品准时、高质量的上线； 4. 负责产品上线后的迭代工作，BUG 跟踪、收集用户意见、提供改进方案； 5. 提升产品用户满意度和优化用户体验的一切相关事宜。	1. 本科及以上学历，有从0到1产品相关经验者优先考虑； 2. 3年及以上互联网产品相关经验，有C端及B端产品设计经验者优先。熟悉互联网产品实现过程，包括市场分析、需求分析、业务流程设计、产品功能设计、交互设计、用户研究和可用性测试等； 3. 良好的统筹规划能力，逻辑思维能力强； 4. 良好的文档编写能力，熟练使用office、Visio、Axure、modao、MindManager等工具； 5. 良好的沟通能力、推动能力、自我驱动力、抗压能力，逻辑思维强，拥有强烈的责任心和团队合作精神；	20万-35万
海外媒体运营	运营	杭州市滨江区联慧科创中心	海外市场	1	1	1、负责海外社交媒体平台上（Facebook, Twitter等）相关账号的日常运营，通过策划内容增加粉丝数量，保持粉丝活跃度； 2、负责所运营账号的数据及内容分析以持续优化页面及内容； 3、负责海外社交媒体平台用户反馈； 4、配合公司进行其他推广，完成上级安排的其他事宜。	1、大学本科及其以上学历； 2、对海外社交媒体运行规律有一定了解，有维护海外社交媒体平台的经验优先； 3、具备英语读写能力优先考虑； 4、性格开朗外向，思维清晰敏捷，善于沟通，人际交往能力较强； 5、有丰富的创意和执行力，勇于面对困难和挑战。	15万-20万

好买财富管理股份有限公司



公司(简称"好买财富")是中国领先的第三方投资顾问公司,腾讯产业基金为公司第一大机构股东。旗下全资子公司上海好买基金销售有限公司(简称"好买基金")拥有中国证监会颁发的首批第三方基金销售牌照。全资子公司上海新方程股权投资管理公司(简称"新方程")是国内领先的私募FOF投资管理机构,拥有私募管理人牌照。好买财富成立于2007年,经过多年的沉淀,已建立起业界闻名的好买基金研究中心、强大的在线交易平台、国内最全的私募数据中心以及专业的投资顾问团队。公司是国内独立的第三方财富管理公司,主要通过互联网、手机APP终端向客户提供包括公募基金、私募基金等在内的各类基金产品一站式销售服务,并通过全资子公司新方程发行和管理FOF等私募基金产品。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平(年薪17万起)
私人银行家	销售类	杭州	全职	3	5年	私人银行家	1、核心能力:专业的投资能力+优秀的销售技巧+良好的道德品质+勤奋; 2、过往有银行、头部三方、券商、信托等财富管理经验; 3、拥有高净值客户资源者优先; 4、有良好的沟通能力和长期学习意识; 5、忠诚、中立、诚信、为客户着想。	年薪30万起

虹软科技股份有限公司

虹软科技是全球领先的视觉人工智能技术提供商，拥有自主知识产权的视觉算法和应用在各类平台上的核心技术，并已将这些技术商业化应用在智能手机、智能汽车、智能家居、智能零售、互联网娱乐社交等领域，并且仍在不断开拓新的领域与方向。

经过二十多年的发展，虹软已持续为全球知名的设备制造商提供了个性化具有市场竞争力的视觉人工智能解决方案。同时，也与各主流芯片公司、各大传感器及摄像头模组厂商等产业链上的合作伙伴建立了长期、紧密、稳定的合作关系。



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平 (年薪17万起)
项目经理	项目管理类	杭州	全职	5	5	1.基本职责就是确保项目目标的实现，领导项目团队准时、优质地完成全部工作。 2.与客户沟通，了解项目的整体需求。并与客户保持一定的联系，即时反馈阶段性的成果，和即时更改客户提出的合理需求。 3.项目开发计划文档，量化任务，并合理分配给相应的人员。 4.跟踪项目的进度，协调项目组成员之间的合作。 5.监督产生项目进展各阶段的文档，并与QA即时沟通，保证文档的完整和规范。 6.开发过程中的需求变更，项目经理需要跟客户了解需求，在无法判断新的需求对项目的整理影响程度的情况下，需同项目组成员商量，最后决定是否接收客户的需求，然后再跟客户协商。确定要变更需求的情况下，需产生需求变更文档，更改开发计划，通知QA。 7.项目提交测试后，项目经理需了解测试结果，根据测试的bug的严重程度来重新更改开发计划。 8.向上汇报。向上级汇报项目的进展情况，需求变更等所有项目信息。 9.项目完成的时候需要项目总结，产生项目总结文档	1. 有5年以上工作经验 2. 有理工科学历背景； 3. 英文需要无障碍口头和书面表达，查阅梳理海外文献，有海外留学或者工作经验优先； 4. 对智能手机市场或智能座舱，ADAS市场有经验优先； 5. 熟悉或者了解智能座舱，ADAS海外市场法律法规作为加分项	年薪20万



华金证券股份有限公司
HUAJIN SECURITIES CO.,LTD.
华发集团旗下企业

华金证券股份有限公司浙江分公司

华金证券股份有限公司（以下简称“华金证券”或“公司”）前身是设立于2000年9月的上海久联证券经纪有限责任公司；2005年3月，由中国航天科工集团公司等单位实施重组并更名为航天证券有限责任公司；2014年3月，公司引进战投，并增资扩股，成为珠海华发投资控股有限公司旗下的重要成员企业。2014年12月，公司更名为华金证券有限责任公司。2016年12月，公司完成股份制改制，更名为“华金证券股份有限公司”。2019年7月，公司设立华金大道投资有限公司。华金证券作为一家拥有全牌照的综合性证券公司，业务范围涵盖证券承销与保荐、证券资产管理、证券经纪、证券自营、另类投资等诸多领域。目前，公司注册资本为人民币34.5亿元。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平 (年薪17万起)
两融业务副总裁	销售类	杭州	全职	5	不限	1、熟悉了解公司财富管理相关政策方针，并按照公司政策制定浙江区域分支机构营销管理方案； 2、具有较好的经纪业务客户资源，两融客户规模储备3亿以上； 3、负责分公司直属经纪业务团队的搭建、管理及考核； 4、负责对公司各类产品进行针对性的销售，制定销售计划、目标及考核； 5、责达成既定的销售指标和营销目标； 6、部门安排的其他工作。	有证券从业资格，无违法违规记录，具有丰富业务资源，有较强沟通协调能力，能吃苦耐劳适应常态化出差安排。	年薪60万起
投行业务总监 (债权类)	销售类	杭州	全职	2	不限	1、熟悉信用债市场企业融资业务，具有丰富资源进行公司债、债务融资工具等各类信用债投行项目的承揽工作，具有稳定项目落地，年创收600万以上； 2、在符合公司立项标准的基础上，有序开发各类信用债主承销业务，配合完成项目承销协议的签署； 3、根据客户需求设计融资方案、项目管理，在承做人员的配合下协调推动承做工作直至项目获批； 4、与发行人保持良好的客户关系，协调各方中介机构按照规定节点完成申报工作； 5、与监管部门保持顺畅的沟通渠道，跟踪协调推进在审项目，尽早获取批文； 6、部门安排的其他工作。	有证券从业资格，无违法违规记录，具有丰富业务资源，有较强沟通协调能力，能吃苦耐劳适应常态化出差安排。	年薪24万起
投行业务总监 (股权类)	销售类	杭州	全职	2	不限	1、熟悉股权类项目业务，具有丰富资源进行股权类投行项目承揽，包括公司IPO、新三板、上市公司股权激励和融资计划、股票质押等投行和资管项目； 2、负责上市公司开发和维护，协助分公司开展财富管理业务； 3、负责机构业务的渠道开发，协同配合工作，并提供相关项目的投融资解决方案； 4、与监管部门及总部协同部门保持顺畅的沟通渠道，跟踪协调项目推进，促进项目落地； 5、部门安排的其他工作。	有证券从业资格，无违法违规记录，具有丰富业务资源，有较强沟通协调能力，能吃苦耐劳适应常态化出差安排。	年薪24万起



金帝联合控股集团
JINDI UNITED HOLDING GROUP

金帝联合控股集团有限公司

金帝联合控股集团有限公司创始于1992年，总部位于浙江省杭州市。经过二十多年的辛勤耕耘，集团一如既往地坚持“心筑金色生活”的企业使命，坚守“忠诚、精诚、真诚、竭诚”的企业价值理念，以实际行动践行为客户和合作伙伴持续创造价值，实现高效高质量的企业发展。

目前，集团旗下成立五个利润中心，涵盖商业置业、城市燃气、海外油气田、石化贸易、医疗产业园、金融投资等业务板块，员工人数近千人，全年营收达150亿，是一家跨多行业的综合性、跨地区的集团公司。



浙江大学管理学院
SCHOOL OF MANAGEMENT
ZHEJIANG UNIVERSITY

MBA

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平 (年薪17万起)
运营管理助理	运营类	杭州萧山	全职	1-2人	暂无	运营管理助理： 1、负责定期收集、汇总业务板块经营数据，参与分析业务板块经营情况，起草经营分析报告，并协助跟踪、监督业务板块经营计划的落实； 2、参与业务板块年度绩效目标与年度经营计划的制定，协助业务板块进行目标与计划的分解； 3、参与业务板块组织绩效考核与评级，汇总组织绩效考核结果，起草年度业务板块经营分析报告； 4、参与并推动业务板块战略规划工作，汇总业务板块战略规划评审报告； 5、参与战略专题研究工作，起草战略专题研究报告； 6、参与集团运营管理制度、工作规范、模板文本等的建立与修订； 7、完成领导交办的其他工作。	运营管理助理： 1、985或211院校应届硕士研究生或MBA； 2、具备一定的财务基础与财务分析能力，逻辑思维能力强； 3、自驱力高，有很好的快速学习与沟通协调能力； 4、熟练应用Office办公软件，英语听说读写能力较好，CET-6及以上。	视实际情况而定

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平（年薪 17万起）
总裁秘书	管理类	杭州萧山	全职	1-2人	暂无	总裁秘书： 1、协助董事长对公司进行运营管理和工作协调，及时传达各项指令，督促、检查各项工作的执行；及时上传各部门工作情况及问题建议； 2、协助董事长制定年度战略计划（包括战略举措、销售目标、费用、绩效考核等），通过收集和分析相关材料报表，监督计划执行情况并及时修正战略计划； 3、负责公司管理会议等的会议筹备、通知、记录及会议纪要的整理； 4、负责公司对外形象宣传、公司关系和公司企业文化建设，代表公司与相关部门、上下级单位往来，保持与政府及相关企业的良好关系，配合董事长处理外部公共关系，必要时出席适量的宴会应酬； 5、处理董事长日常工作事务，合理安排董事长的日程安排及各项例行检查工作等； 6、完成董事长交办的其他工作任务。	总裁秘书： 1、优秀毕业生； 2、严密的规律思维能力和全面的分析推断能力，以及较强的统筹协调能力，书面及口头表达能力优秀； 3、品行端正，性格开朗，责任心强，具备良好的沟通、组织和公关能力； 4、能承受工作压力，团队协作能力佳。	视实际情况而定
投资研究专员	技术类	杭州萧山	全职	1-2人	暂无	投资研究专员： 1.参与集团主营业务的行业、市场研究和分析，定期分享研究成果； 2.拓展新兴领域的相关研究，并给出相关建议； 3.参与具体标的之相关政策、法律、市场、行业、竞争、运营分析； 4.参与对具体标的详细亮调，出具投资分析报告，呈现投资价值、风险及应对方案的建议； 5.参与搭建针对不同业务的投资模型，并不断优化； 6.参与具体投资标的沟通及商务谈判，对接内部及外部会所、律所等，协助最终交易操作落实。	投资研究专员： 1.优秀毕业生； 2.具备宏观与微观、静态及动态结合的综合分析研究能力； 3.具备一定的金融及财务知识，能够搭建并不断优化投资分析模型； 4.逻辑思维能力强，良好的沟通表达能力，具备英文阅读能力； 5.团队合作意识强，富有工作激情，能胜任经常性出差； 6.了解能源行业（含新能源领域）、或地产行业含住宅、商业、产业及办公、租赁公寓等、或医疗健康行业尤佳。	视实际情况而定



金石资源集团股份有限公司

金石资源集团股份有限公司是专业从事国家战略资源萤石矿的投资开发以及萤石产品生产销售的实业集团，公司成立于2001年，于2017年5月3日在上交所主板(股票代码：603505)上市。集团总部位于浙江杭州，下属11家子公司，主要位于浙江、安徽以及内蒙古自治区。公司目前是中国萤石行业资源储量、开采及生产加工规模遥遥领先的企业，也是我国非金属矿采选行业第一家上市公司、萤石行业唯一上市公司。2021年以来，公司向产业链下游氟化工、新能源领域进军，初步形成了资源端、氟化工、新能源三大业务版块。公司以“向善而为，共益共生”为核心价值观，以“人、资源、环境 和谐共生 绿色发展”为发展理念，是“国家矿产资源综合利用示范基地”的主要承建单位及行业标准《萤石》的修订单位，行业地位十分突出。另外，公司在资本市场拥有良好口碑和形象，连续两年获上交所信息披露评价A级，投资者关系入选上交所优秀案例，公司治理为浙江上市公司优秀做法，2020年度业绩说明会为中国上市公司协会优秀实践案例，是“金牛”投资者关系获奖公司。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平 (年薪17万起)
战略投资部经理	管理	杭州	全职	1	8年以上	战略投资部投资/研究经理	1.负责投资项目的初筛、尽调，撰写投资计划、投资报告等； 2.收集分析国内外宏观经济数据、国家重大发展战略，矿业、化工、新能源新材料等相关行业监管政策、行业发展情况、市场竞争态势，评估公司战略发展的外部环境，撰写产业分析报告、行业分析报告、投资建议报告等； 3.收集分析与公司主业相关的重大课题的数据与资料，根据行业发展趋势撰写研究报告，提出投资建设； 4.收集分析与国家战略新兴产业关联度大、解决目前国内“卡脖子”技术的，有利于推动公司产业升级、提升公司内在价值的高端装备制造、材料检测、芯片、半导体、医药健康等战略领域的行业数据、动态，关注投资并购机会； 5.根据公司发展要求，草拟与公司战略、发展规划、年度经营计划以及有关专项规划等文件初稿； 6.对接外部投资机构、研究机构等； 7.公司交办的其他工作任务。 职位要求： 1.硕士研究生及以上学历； 2.经济、法律、金融及相关专业，有投资或研究机构实习或工作经历者优先； 3.三年以上投资工作经验，年龄不超过40岁； 4.具有一定的研究和数据分析能力，思维敏捷，知识面广，较强的沟通、协调能力，有行业研究经历者优先。	18-25万



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平（年薪 17万起）
人力资源副总监	管理	杭州	全职	1	10年以上	负责人力资源相关事务	1.建立并完善公司人力资源管理体系，制定、改革、完善人力资源管理制度并推动落地； 2.根据业务发展计划制定并实施公司的招聘计划，建立持续有效的人才供应模式，确保人才有效供应； 3.制定和建立员工岗位发展规划，确保合理、有竞争力、具激励性的员工发展路径； 4.根据公司对绩效管理的要求，制定评价政策，组织实施绩效管理，并对各部门绩效评价过程进行监督控制，及时解决其中出现的问题，使绩效评价体系能够落到实处，并不断完善绩效管理体系； 5.向公司高层决策者提供有关人力资源战略、组织机构建设等方面的建议，并致力于提高公司的综合管理水平； 6.建立公司内部畅通的沟通渠道，及时了解员工的意见和想法，给相关部门提出合理化建议； 7.组织和推动公司文化建设，提供有利的人文环境，增强企业凝聚力。 职位要求： 1.本科以上学历（985、211）； 2.八年以上人力资源工作经验，五年以上管理经验； 3.对现代企业人力资源管理模式有系统的了解，对人力资源战略规划及各模块工作有深刻的理解和娴熟的操作技巧； 4.很强的计划性和实施执行的能力； 5.具有亲和力，出色的沟通、协调、团队领导能力； 6.熟悉国家、地区有关劳动方面的法律法规、政策规定； 7.有矿山行业人力资源从业经验者优先。	面议
综合管理部副总经理	管理	杭州	全职	1	10年以上	综合管理、行政管理	1、985或211院校全日制本科及以上学历，专业不限； 2、年龄在32岁至42岁之间； 3、十年以上工作经历，在杭工作5年以上，杭籍户口； 4、具有较强的亲和力，优秀的人际沟通、协调、组织、管理能力，拥有与政府各级部门沟通协调经验； 5、规模化企业综合管理或办公室负责人工作经验，熟悉现代企业的系统化运作和管理，熟悉企业行政管理及人力资源管理知识； 6、具有优秀的文字功底，文笔流畅，可以起草各种公文。	20-30万
财务部主管	管理	杭州	全职	1	5年以上	财务部主管	本科及以上学历； 财务相关专业 1、精通会计准则，熟悉制造业销售、采购、仓储与物流等业务循环，有集团化企业财务管理经验； 2、具备逻辑思维能力和数据分析能力和职业敏感性，能准确识别各环节风险点； 3、具有会计师、审计师、CIA、CPA证书之一，有会计师事务所从业经验者优先考虑。	18-22万
综合管理部企业文化经理	管理	杭州	全职	1	5年以上	1.围绕公司战略和愿景，开展积极有效和形式多样的企业文化建设工作，进行核心价值观的落地推广和文化融合；2.关注企业文化动向、趋势，定期组织测评、访谈调研、案例萃取、经验推广； 3.建立有效的内宣机制，引导和协调总部与分子公司间的文化沟通，推动企业文化的赋能传承与推展；4.对内宣渠道进行管理维护及运营，探索活泼有效的多样化形式；5.党建相关工作。	1、具有大中型企业从事企业文化管理建设5年以上相关工作经验； 2、具备较深的企业文化建设知识，丰富的企业文化建设实践经验； 3、文字功底扎实，创新意识强，对企业文化宣传工作有一定见解； 4.有内宣、公众号、网站管理经验，具备较强的写作能力。	18-20万

以上所有岗位，对于浙大MBA的优秀同学，条件均可放宽，待遇均可面谈



昆明心霖公社培训学校有限公司

阳光心霖儿童公社成立于2006年，是一家始终践行“聚集与创新丰富的文化教育资源，提升改变区域人力资源”为企业愿景的新型文化产业企业。公社通过创新的文化运营模式，推动终身学习型文化社区的建设。运营至今16年，【2021被评为云南省省级文明单位】。

持续16年，公社基于社会责任和对优质文化教育的深耕，公社为昆明这座城市带来了璞玉书店、好奇心小剧场、社区博物馆、儿童绘本馆、0-3岁儿童养育成长中心等特色文产空间。同时也致力于为愿意返回昆明就业的大学生搭建相互交流、持续学习的职业平台，坚持职业多元化、发展多元化、生活的幸福能够更多元化。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平(年薪17万起)
英文素养教师	教学类	云南 昆明	全职岗位	50	不限	1、负责6-18岁学生英语素质教学，培养学生优良行为习惯，提升学生英文应用能力； 2、根据教学内容、学生实习情况和认知规律，精心备课，设计教学方案； 3、参与课程设计、素质课程创新与教研，为教学提供新思路、新方法； 4、定期参与专业技能培训与提升； 5、完成学校安排的其他任务。	1、本科及以上学历，专业不限，热爱教育、英语口语标准流利，教育学、语言学专业背景者优先； 2、熟练使用Office或Pages、Numbers、Keynote办公软件； 3、普通话标准，条理清晰，良好的表达及沟通能力； 4、强烈的进取心，有创造性，具备良好的学习能力和分析能力； 5、工作细致，责任感强，优秀的合作精神； 6、正直的人格及较强的时间管理能力。	月薪 13,000元/起 年薪15万起 (年终奖福利等另计)
德育导师/班主任	教学类	云南 昆明	全职岗位	50	不限	1、参与素质教育课程，引导学生德、智全面发展，课后及时与学生、家长交流反馈； 2、配合完成课堂教学活动，协助教师完成课堂教学、提高教学效率； 3、课后完成学生课堂情况记录，按时完成课程汇报工作； 4、细致了解学生情况，为学生及家长提供课程运用平台，与家长保持良好关系； 6、完成学校安排的其他任务。	1、专业不限，本科及以上学历，至少通过大学英语四级，英文口语流利，热爱教育事业，(英语、教育、心理学相关专业背景优先)； 2、熟练使用Office或Pages、Numbers、Keynote办公软件； 3、普通话标准，条理清晰，良好的表达及沟通能力； 4、强烈的进取心，有创造性，具备良好的学习能力和分析能力； 5、工作细致，责任感强，优秀的合作精神； 6、正直的人格及较强的时间管理能力。	月薪 7000-10000元/起 年薪12万元起 (年终奖福利等另计)



陆浦投资集团/陆享基金

陆浦投资集团成立于2013年，创始及核心管理团队全部来自平安信托及招商银行私人银行。总部上海，全国27家分支机构，与高瓴，博裕，GGV，源码，景林，淡水泉，明汊，等数十家顶级资产管理机构及券商资管深度合作，做全球范围全金融板块资产配置，累计管理规模超3000亿。正规持牌非银金融机构，下设9张金融牌照以及香港1，4，9号牌，9年时间发展成为市场第一梯队。全标准资产，无非标，无资金池。企业目标打造国内最专业，最懂资产配置的私人银行家队伍。薪酬收入，培训力度等均位于市场最前列，发展空间广阔。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平(年薪17万起)
私人银行家	管理类	杭州	全职	3	10年以上	1.负责开拓发展超高净值个人，有投资需求的企业以及金融同业客户。 2.了解和挖掘客户投资需求，传承需求，家族治理需求等，以全方位金融理财和资产配置，为客户提供专业财富管理建议和方案，家族办公室服务。 3.满足超高端客户个性化理财需求，提升客户忠诚度，协调法律，税务等集团资源为客户提供一站式服务。	综合素质：年龄28-50岁之间，形象气质佳，品行正直诚信。教育背景：本科及以上学历，985/211优先，金融类相关专业毕业优先，有强烈的从事财富管理行业的意愿，并具备良好的学习能力。专业技能：具备较强的业务拓展能力，沟通能力，团队协作能力和工作主动性。从行业经验与核心能力：10年以上金融机构客户服务以及资产配置经验，拥有丰富优质的客户资源及开发能力。	收入构成：底薪+佣金+年终奖+项目激励+节日福利奖金，下有保底上不封顶。 100万+/年
部门总经理	管理类	杭州	全职	3	10年以上	1.根据公司战略和业务规划，进行目标分解，带领、激励部门成员完成业绩考核； 2.根据公司及机构下达的人员编制，进行本业务部门私人财富顾问的招聘； 3.根据产品的发行节奏和市场特点，带领部门成员组织策划各项市场营销活动； 4.为其自身的高端私人财富客户提供优质、精准的专属客户服务，提供全方位的投资服务； 5.负责本部门的日常管理、会议经营、日常培训、辅导及陪同拜访等。	任职要求： 综合素质：年龄28-50周岁之间，形象气质佳，品行正直诚信； 教育背景：本科及以上学历，具有丰富的金融专业知识，了解国内外投资理财市场的发展，对于该行业有自己的认识和思考； 专业技能：具备很强的业务拓展能力、沟通谈判能力、分公司管理能力； 从业经验与核心能力：金融行业10年以上相关从业经验，熟悉行业动态，对营销队伍建设及营销管理有独到的见解；具备很强的市场开拓能力，并有良好的客户资源和人脉关系。	收入构成：底薪+佣金+团队管理津贴+年终奖+项目激励+节日福利奖金，下有保底上不封顶。 70万+/年
理财经理	管理类	杭州	全职	不限	5年以上	1.负责开拓发展高净值个人客户、有投资需求的企业客户和金融同业客户； 2.了解和挖掘客户投资理财需求，以全方位金融理财和资产配置，为客户提供专业财富管理建议和方案； 3.满足高端客户个性化理财需求，提升客户忠诚度； 4.通过持续跟进与服务，为客户不断提供专业的理财咨询与服务。	综合素质：年龄25-55周岁之间，形象气质佳，品行正直诚信； 教育背景：本科及以上学历，金融类相关专业毕业优先，有强烈的从事财富管理行业的意愿，并具备良好的学习能力； 专业技能：具备较强的业务拓展能力、沟通能力、团队协作能力和工作主动性； 从业经验与核心能力：金融行业5年以上高端私人客户或机构客户理财经验，银行、信托背景优先；拥有丰富优质可成交金融资产储备，且关系良好的客户资源；有服务高净值客户经验或可以接触当地高端客户资源，且极佳的主动开发能力。	收入构成：底薪+佣金+年终奖+项目激励+节日福利奖金，下有保底上不封顶。 24万+/年



绿城房地产建设管理集团有限公司

『绿城管理』：
中国代建第一股，轻资产开发领域第一身位！
管理项目数量345个，分布于全国101座城市！
逆势扬帆，营收、利润持续高增长！

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平 (年薪17万起)
拓展专业总监/ 副总监/经理	投资拓展	杭州	全职	5	5年以上	1、协助投资拓展等制度体系建设。 2、协助分析集团发展定位，为集团投资战略的制定提供依据。 3、参与拟订集团年度及中长期项目拓展规划及拓展重点区域布局。 4、负责统筹项目拓展工作，开展重大项目、出资类项目拓展，负责项目合作协议的审核。 5、负责研究、优化业务模式，对合同标准化管理内容提出相关建议。 6、负责建设常态化的项目拓展渠道体系，配合参与业务模式推广。 7、按公司有关规定指导、审核、把控各地分公司项目拓展业务。 8、负责代建合同的履约管理，规范代建合同的履行，防范并及时处理履约过程中的各类法律风险。 9、负责发展中心对外法律文件提出建议。	1、全日制本科及以上学历，40岁以下； 2、10年以上房地产或金融行业投资管理经验，有丰富拿地经验或有丰富土地合作资源者优先； 3、熟悉房地产项目开发流程，熟悉国家房地产相关政策及金融财经法律法规，熟练掌握项目可行性分析技术，高度的市场敏锐感，能够正确分析、把握行业市场局势，主动、高效地拓展市场渠道； 4、认可绿城管理集团“品质、信任、效益、分享”企业文化，有较好的沟通协调和口头表达能力，有较强的逻辑思维、系统性思维，有较好的职业素养、较强的发展意愿，有高度的抗压能力及独立开展工作的能力，团队合作能力以及文字处理能力。	30-100万

美敦力（上海）管理有限公司

Medtronic 美敦力
生命因科技不凡

美敦力公司（Medtronic, Inc.）成立于1949年，总部位于美国明尼苏达州明尼阿波利斯市，为全球第一大医疗器械有限公司，致力于为慢性病患者提供终身的治疗方案。每一秒钟，全球就有超过2位患者受益于美敦力的医疗技术或疗法。目前在中国有1个研发中心，2个医疗创新中心，3大生产基地，超过5000名员工。美敦力脊柱作为全球脊柱领域的王者，从全球第一个内固定到现在的脊柱机器人，一直引领着行业的高速发展。在这里，您可以培训新技能、获得新经验并接触全球业务，找到适合的职业路径，实现职业成功。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平 (年薪17万起)
(高级) 技术 销售代表	销售类	杭州/温州/宁波	全职	3	不限/接受应届 毕业生	1、根据公司及部门销售任务开展销售工作，完成各项销售指标； 2、对现有市场和客户进行分析，发现客户的潜在需求，引导相关客户的现有需求，达成销售目标； 3、根据客户需求的特点，为客户提供最优产品解决方案； 4、负责与客户之间的技术支持，建立客户关系。	1.大学本科及以上学历，医学相关专业优先。； 2.良好的人际沟通、谈判能力，分析和解决问题的能力； 3.工作严谨，坦诚正直，工作计划性强并具有战略前瞻性思维； 4有责任心，能承受较大的工作压力；	20-40万

某国资背景信托公司

地方国资背景，上市公司子公司，立足浙江市场，发挥本土优势。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平 (年薪17万起)
财富管理理财经理岗	金融销售类	杭州	全职	3	3	拓展市场，为合格投资者提供包括家族信托、资金信托、慈善信托等资产配置服务。	1.本科及以上学历； 2.3年以上金融从业经验； 3.具备与合格投资者交流经验，善于学习，有职业发展目标。	固定薪资+绩效+年终奖+福利

山东正凯新材料股份有限公司



山东正凯新材料股份有限公司成立2011年，隶属于中国民营企业500强——浙江正凯集团，是一家专业从事高端纱线研发、生产、销售于一体的现代民营企业。

山东正凯拥有25万锭行业一流的纺纱生产流水线，专业生产涤纶、腈纶、锦纶、粘胶、莫代尔、天丝、羊毛、竹纤维、再生纤维等各类功能性高端纱线。2021年10月成立全资控股子公司——山东福凯，投资10亿元，占地160亩，新建“正凯数字化纺纱产业园项目”，采用全流程智能化系统，形成纤维、纺纱、织布、印染一体化的产业链综合布局，打通从原料到成衣的工业互联网生态圈，被评为山东省重点项目。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	岗位职责	任职要求	薪资水平 (年薪17万起)
市场推广部经理	市场类	山东枣庄	全职	1	3-5年	1、制定线上线下营销策略，组织参加国内外行业活动及展会，对接终端市场及客户需求； 2、根据公司业务发展战略及营销部门的经营目标，主导市场部门组织实施市场开发及具体的实施方案，促进公司及产品品牌的提升； 3、根据公司业务发展需求，通过组织安排各客户群到公司考察，参观交流等方式建立顺畅的客户沟通渠道。 4、通过客户服务、技术等相关部门沟通，协助组织、协调客户需求，提供有效价值线索； 5、收集市场行情变化，对市场信息进行分析、预测并制定对策，及时向相关部门提供建议。	1、硕士学历，年龄28-40岁，男女不限，能经常出差，有纺织营销相关工作经验者优先。 2、在规模以上企业工作3年以上，有较好的组织协调沟通能力。	年薪17-30w可面议

水富城投开发集团有限公司



水富城投开发集团有限公司（简称：水富城投集团）是经水富市人民政府批准成立的国有独资企业，成立于2016年7月，注册资本2亿元，下设党委办公室、纪检监察室、综合管理部、人力资源部、规划发展部、财务部、投融资部、审计风控部、工程管理部、事业部、安全环保部等11个职能部门和15家子公司。水富城投集团肩负全市重大项目实施、城市基础设施建设、市政公用事业营运、城市综合运营的主体职能。公司官网：<http://www.shuifuct.com>

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平 (年薪17万起)
财务总监	高级管理类	云南水富	全职	1	3	1.全面负责公司财务管理工作，把控公司整体财务运营状况，协助决策层制定公司战略，拟定财务战略规划，优化资本结构和资本配置； 2.主持对重大投资项目和经营活动的风险评估、指导、跟踪和财务风险控制，参与公司重要事项分析和决策，为公司生产经营、业务发展即对外投资等事项提供决策依据； 3.建立科学、系统的财务核算和监控体系，实施有效的内部控制，制定财务管理和内部控制相关制度和 workflows； 4.制定公司资金运营计划、会计核算方案及税收筹划方案、编制财务预决算报告。	1.45岁以下，全日制本科及以上学历，金融、经济、财务、税务等专业，具备3年及以上相关工作经验，注会或者注税优先，硕博优先； 2.掌握国家财务、税务、审计相关法律法规，财务专业知识扎实，账务处理、财务管理经验丰富，具有大中型企业财务管理工作经历，有上市公司财务管理经验优先； 3.具有出色的财务分析、融资和资金管理、财务风险防范能力。	25万元起
基金经理	市场类	云南水富	全职	1	3	1.负责编制公司年度投资计划； 2.负责开展行业研究； 3.负责拟设基金的方案设计、资金募集、商务谈判，推进基金设立方案的报批和落地； 4.负责对拟设基金的管理人或拟投项目开展尽职调查，撰写调查报告、投资建议书，洽谈投资方案，提出投资建议； 5.负责投资流程的发起、跟进，负责落实决策通过项目的投资； 6.负责对已投项目开展投后管理，行使出资人权利；定期出具投后管理报告。 7.全面负责整条业务线的工作内容。	1.45岁以下，“双一流”（或同等水平）高校全日制硕士及以上学历，金融、经济、财务、法律等相关专业，具备3年及以上相关工作经验，硕博优先； 2.具备基金从业资格，有“基金管理人登记备案的高管岗位”履职能力，拥有CPA、CFA证书者优先； 3.至少3个投后项目成功退出经验，含上市/IPO、收并购、企业回购等方式；至少一支基金完整牵头基金产品备案、尽职调查、投后管理、基金到期清算经验； 4.熟悉一级市场、二级市场的政策法规； 5.具有良好的心理素质、身体健康。	35万元起
人力资源经理	HR	云南水富	全职	1	2	1.制定人力资源战略规划，建立完善人力资源管理体系，研究设计人力资源管理模式，完善人力资源管理相关制度； 2.分析公司人力结构、人力成本，制定、实施公司人才培养及培训计划； 3.组织、指导、监督和牵头执行公司招聘管理、培训管理、绩效管理、薪酬管理、人事关系管理、组织架构及企业文化管理，制定年度绩效考核目标方案，负责劳动纠纷的处理。	1.45岁以下，全日制本科及以上学历，具有2年以上人力资源工作经验，2年以上同等岗位工作经验优先，硕博优先； 2.熟悉现代化企业人力资源部门的工作逻辑、方法、流程，具有人力资源规划、薪酬体系设计、绩效考核管理、培训体系建立、员工职业生涯规划的理论知识和操作经验； 3.具有优秀的沟通协调能力和危机处理能力、团队管理能力，逻辑思维缜密，具有很强的判断与决策能力，计划和执行能力。	17万元起



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	岗位职责	任职要求	薪资水平（年薪 17万起）
投融资经理	运营类	云南水富	全职	1	3	1.制定并实施融资计划，开展融资项目评估、分析，研究各种融资方式和成本结构，选择融资渠道、制定融资方案，实施公司决策的融资方案，进行融资的贷后服务与管理工作； 2.维护和发展与目标融资机构的良好关系，积极与融资机构进行沟通联系，开拓多元化融资渠道。	1.45岁以下，全日制本科及以上学历，财务类、经济类、金融类等相关专业，硕博优先； 2.具有3年以上金融及相关行业企业中层管理及以上工作经历，具有较强的沟通协调能力； 3.具有扎实的金融知识，熟悉投资市场及各类金融产品，精通项目策划，熟悉银行等金融机构的基本业务操作。	17万元起
供应链经理	市场类	云南水富	全职	1	2	1.从公司战略目标出发，建立健全从终端需求到产成品供应的有序、高效的供应链管理系统； 2.制订公司供应链资源规划，实施整个供应链策略，协调各制造资源的合理分布和调配，搭建以信息化技术支持的供应链各方无缝衔接平台，提高供应链快速响应速度，保障任务按时完成； 3.全面负责生产计划、采购、与订单履行环节的有效运作以及相关管理工作； 4.负责公司供应商管理、采购、物料生产管理、配送、仓储工序流程的优化； 5.负责建立从物料到成品的成本分析、比价及控制系统，有效降低产品成本，确保具有成本竞争优势。	1.45岁以下；全日制本科及以上学历，供应链管理、物流类、能源类等相关专业；2年及以上相关工作经验，硕博优先； 2.熟悉供应链管理各环节的相关流程，能够对生产、采购、物流等方面资源进行有效规划、整合及优化； 3.熟悉供应商资源分布，熟悉供应商的评估和询价系统，谈判能力强，有丰富的供应商管理和运营经验； 4.扎实的物流知识和操作实践经验，物流服务商的管理和实际运营经验丰富。	17万元起
信息化经理	技术类	云南水富	全职	1	3	1.负责公司信息系统内部支持体系、运行管理制度、标准规范的规划、建设及实施，负责公司信息安全体系、管理制度的建设，构建系统防火墙，防范病毒感染、木马植入、黑客攻击等系统安全风险，信息系统安全应急预案制定和实施； 2.负责公司供应链平台前后台系统框架设计、软件开发原型及呈现，APP及网页端口功能开发，完成数据库逻辑设计的编写与测试； 3.负责公司物流大数据总线平台的建设，大数据系统架构设计与开发，物流配货进度指示系统规划设计，物流运行监控可视化（三方物流监察、日库存监控等），完善数据指标体系建设； 4.负责信息管理系统、监控系统软件的选型、预算、实施，包括软件项目进度、质量、风险控制，验收、系统的应用推广和测试等，参与项目第三方供应商软件的项目监督及技术支持； 5.负责公司PDM系统、MES系统、OA系统等信息系统和监控系统的维护和管理；	1.45岁以下，全日制本科及以上学历，计算机、信息化、网络及软件等相关专业，硕博优先； 2.3年以上软件开发工作经验，1年以上大独立项目架构分析和设计经验，或参与过500用户以上级别的项目上线、实施、运维、培训，有大型数据库逻辑开发经验、完整的系统上线实施运维经验； 3.精通ORACLE或SQLSERVER等大型主流数据库，熟悉进销存信息系统流程，清晰理解管理流程与信息系统结合的管理思路，了解高性能服务器架构并懂得调优方案； 4.具备较强的计算机专业知识、网络管理能力和信息安全技能，熟悉流式计算引擎，熟悉了解相关框架（Kafka/Storm/SparkStreaming/Flink），熟悉防火墙策略，熟练使用大数据处理框架（Hadoop/Hive/Spark/Kylin）相关技术，熟悉金蝶、MES、OA、PDM系统，至少熟练掌握一门编程语言。	17万元起
审计经理	财务类	云南水富	全职	1	3	主要负责公司风控、法务、审计等相关工作，具体负责制定风控及审计管理制度体系、管理工作机制、管理流程和律性文件审查、外聘法律顾问管理、协助法律诉讼等工作，牵头组织实施内部审计并指导督查问题的整改。	1.全日制本科及以上学历，具有3年以上内部审计或风险管理、内控合规工作经验，硕博优先； 2.掌握内部审计技能、方法、程序，以及审计、会计、内部控制制度和相关财经法规； 3.熟悉建筑类行业及有相关内审证照为佳； 4.有财务、内部审计、内控、风控工作经验，有相关岗位或会计师事务所工作经验优先； 5.原则性强，工作严谨认真、忠诚敬业，具有较强的组织、沟通、协调能力，良好的职业操守及团队协作精神。	17万元起



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平（年薪 17万起）
旅游运营经理	运营类	云南水富	全职	1	2	1.负责公司整个旅游项目的运营、开发规划、管理工作； 2.负责搭建公司旅游平台和旅游产品的规划和开发； 3.负责团队管理和运营绩效的拟定与执行； 4.策划并制定运营推广方案，协调品牌建设和市场推广策略； 5.收集分析市场状况和客户需求，组织拓展、推广、引流等工作实施，提高公司旅游业务营收。	1.45岁以下，全日制本科及以上学历，2年及以上旅游业运营管理岗位工作经验，硕博优先； 2.具有丰富的旅游产品经验和旅游圈资源人脉，了解平台运营模式，具有旅游平台和旅游产品统筹布局和优化管理的能力； 3.具有一定的市场分析能力，有较强的逻辑思维能力，精通数据分析； 4.具有优秀的领导力、战略规划能力、良好的沟通力、超强的执行力和项目推动力； 5.有旅游电商运营及团队管理工作经验者优先；	17万元起
传媒公司经理	市场类	云南水富	全职	1	2	1.全面负责公司传媒业务的开发、战略制定与实施、维护与管理，完成传媒业务的发展目标。 2.参与制定公司业务的经营方针和经营形式，监督、控制业务实施过程，定期向集团和董事会反馈部门的综合动态，并做出合理的建议与对策。 3.负责公司项目的新媒体宣传与推广，根据项目需求制定新媒体投放策略，提供媒体询价、新媒体资源推荐、开发、执行等相关支持； 4.负责对重要客户的开发与维护、对外公共关系的协调，与媒体维护良好关系，熟悉并掌握媒体动态，打造公司良好品牌形象； 5.对现有资源进行利用开发，寻找新项目，加强内外部合作，对公司内外部资源平台进行有效整合；	1.45岁以下，全日制本科及以上学历，广告、新闻、传媒、市场营销和经济管理类等相关专业，2年以上相关从业经验，硕博优先。 2.擅长各种新媒体、自媒体运营推广方式和渠道，擅长媒介数据分析、媒体策略、投放计划、广告监测执行、效果评估等相关工作，具备独立的媒体策划能力和提案能力，有成功策划案例者优先。 3.具备良好的企业发展战略、营销、人力资源管理、财务管理等相关管理知识，擅长组织和协调，能全面统筹管理传媒公司一切事务,有新三板任职经验者优先考虑。 4.具有敏锐的市场洞察力、市场开拓能力，具备较强的公关和商务谈判能力。	17万元起
新材料经理（玄武石）	产品类	云南水富	全职	1	3	主要负责编制新材料施工工艺计划、材料标准的设定、新材料加工规划案设定、材料加工后标准的验证、材料的开发及深加工等工作，建立、整理材料标准资料库。	45岁以下，本科及以上学历，专业不限，3年及以上新材料研发、深加工经验，熟悉国家新材料产业相关政策，硕博优先。	17万元起
农特产品运营经理	运营类	云南水富	全职	1	3	1.负责产品渠道推广及运营； 2.负责运营管理体系的建立和各部门工作目标、规范的建立； 3.拟定项目年度经营指标和发展计划，制定项目经营战略并推动实施，确保经营目标的达成，主持农产品物流项目的长远期规划、项目定位、营销管理、运营管理工作； 4.制定完善项目各项制度、工作流程等，推动组织的规范化管理，负责维护与政府主管部门、合作单位、媒体的良好关系。	45岁以下，本科及以上学历，管理类相关专业，熟悉农特产品行业，有3年以上同岗位工作经历，硕博优先；对农产品批发交易、会展、仓储、物流、电子结算、战略布局等方面有丰富的经验和市场资源。	17万元起
职业经理人	运营类	云南水富	全职	1	2	1.负责开展公司市场拓展工作，全面执行公司政策及制度，建设和管理项目团队，规范工作流程，提升员工工作质量、效率和能力； 2.根据公司战略及经营目标，制定公司短、中、长期发展战略，建立与客户的联系与合作，分析市场、竞争对手及客户需求，制定客户开发流程及产品方案； 3.统筹公司项目安全、有序、环保发展，负责商务合作和营销规划，建立并完善市场团队、营销流程、管理规范。	1.45岁以下，本科及以上学历，专业不限，2年及以上职业经理人工作经验； 2.具备优秀的企业管理能力、领导能力、判断和决策能力、计划与执行能力、沟通能力、谈判能力、能承受较大的工作压力；能够带领团队，具有很好的团队合作精神。 3.具备良好的营销、法律、人力资源管理、财务等相关知识，具备超强的学习能力，能够独当一面的多面手。	17万元起



泰康拜博医疗集团有限公司

2018年，泰康保险集团战略投资拜博口腔，泰康拜博口腔成为泰康大健康产业的重要组成部分。泰康保险集团以354.765亿美元的营业收入，在2021《财富》世界500强位全球排名343位，较去年大幅跃升81位。

泰康拜博医疗集团创建于1993年，历经30年的积累和发展，已在北京、上海、广州、深圳等逾50个城市开设近200家口腔医疗机构，包括口腔医院、门诊部及诊所，是全国布局、规模化运营的口腔医疗集团。

泰康拜博口腔致力于为中高端人群提供优质的全生命周期口腔医疗服务,追求极致客户体验，在国内口腔医疗服务领域探索"凯撒模式"，打造中国最大最好的高端口腔连锁品牌。



泰康拜博口腔
Taikang Bybo Dental

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平 (年薪17万起)
MBA管培生	校园招聘	全国可选	全职	3	5年（优秀者可放宽）	1. 在总部经营规划部门轮岗，熟悉总部运营管理体系，快速融入组织； 2. 由事业部总经理带教，并兼任某一线业务单元院长，通过在岗实践，掌握和提升一线经营能力； 3. 晋升为事业部副总经理并兼任某城市总经理，承担一线单位经营管理责任； 4. 满2年事业部副总经理履历后，根据空缺情况晋升为事业部总经理，全面承担某事业部的经营管理重任。	1. 第一学历为统招本科，国内一流院校MBA毕业； 2. 5年以上市场/运营/医疗等相关工作经验，1年以上团队管理经验； 3. 行业经验不限，看好医疗大健康行业发展，看重泰康拜博口腔“齿科闭环”的经营管理创新，愿与公司共同发展；拥有口腔/医疗/大健康/保险等行业经验者优先； 4. 具备较强的系统思考能力，对长期经营感兴趣，勇于承担责任和挑战。	年薪24万-60万， 优秀者可议

网新科创产业发展集团有限公司

网新科创产业发展集团是浙大控股旗下，提供创业创新服务的主力企业，是浙江大学科技成果产业化的主要平台。秉持浙江大学“求是创新”的精神，依托浙大高能级创新平台和全球校友生态圈，经过二十年不懈努力，网新科创通过打造产学研平台，连接人才、技术、资金等要素，构建产业数字化创新创业生态圈。以创新研究院、数字化业务、科创产业服务、科创产业基金“四位一体”的科创服务，促进人才聚集、产业升级和数字产业发展。

在产业领域方面，网新科创聚焦医疗健康、产业互联网、智慧城市未来社区等方向，正协同创新技术企业，在医疗健康大脑、产业大脑、城市大脑等技术平台基础上进行产品、应用研发。

网新，遵循产业技术发展路径，探索多元化互惠共赢的商业合作模式，在产业互联网的大时代中，共同实现“成就更睿智健康的人类”的企业愿景。



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平(年薪17万起)
创新研究院执行院长	高级管理类	杭州滨江区	全职	1				20-40万/年+项目奖励
网新中创项目总经理	运营类	杭州余杭区/杭州上城区/德清县禹越镇/河北邯郸市	全职	4	5年以上	1、主导产业（工业）园园区的整体发展规划,包括立项筹备、市场定位、项目推广、物业管理及运营管理等; 2、负责产招商策略和计划的制定和实施,全面负责管理招商团队开展工作; 3、负责协调和维护政府关系,搭建与各方资源合作方关系,主导与各类招商渠道、协会、商会、产业联盟、行业主管部门合作; 4、整合资源,搭建增值服务体系、打造产业园品牌,主导园区物业服务体系的运营管理; 5、与地方政府或合作方开展商务谈判,拟定合作框架协议并推动项目落地; 6、定期呈报相关政策及项目信息,协助拓展产业园区项目和整体策划; 7、完成领导交办的其他任务。	1、3年以上产业园区总经理或运营负责人管理经验; 2、熟悉产业园区项目整体运营管理,精通工业地产、科技地产招商运营管理,具有产业园区项目独立操盘经验; 3、熟悉国家有关行业发展的各项政策,拥有丰富的社会资源; 4、精通现代企业管理,具有优秀的计划、控制、沟通协调能力和团队领导能力; 5、具备较强的文案策划、撰写和PPT制作能力。	20-60万/年

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平
产业数字中心运营经理	运营类	杭州滨江区	全职	1				年薪17万起
医疗健康运营经理	运营类	杭州滨江区	全职	2		从事互联网医疗健康产品运营、用户运营、医生运营工作	1、医学、药学专业; 2、对医疗健康产业有浓厚兴趣; 3、学习能力强,善于沟通表达,团队协作能力强。	年薪17万起
市场营销经理	销售类	杭州滨江区	全职	3		从事市场拓展、销售、商务工作。	1、专业不限; 2、对医疗健康、科创服务产业有浓厚兴趣; 3、学习能力强,善于沟通表达,团队协作能力强。	年薪17万起
创投基金经理	金融类	杭州滨江区	全职	1		从事投资管理、基金管理工作。	1、金融、数学、政经类相关专业; 2、对医疗健康、科创服务产业有浓厚兴趣; 3、学习能力强,善于沟通表达,团队协作能力强。	年薪17万起
招商运营经理	运营类	杭州滨江区	全职	4		从事科创服务、产业园招商、产业园运营工作。	1、专业不限; 2、对医疗健康、科创服务产业有浓厚兴趣; 3、学习能力强,善于沟通表达,团队协作能力强。	年薪17万起



壹心保险代理（浙江）有限公司

壹心保险代理(浙江)有限公司成立于 2018 年 12 月。目前旗下拥有九家分公司，开业至 2021 年 6 月，累计实现规模保费近 3 亿，累计实现营业收入达 1.4 亿元，浙江市场前五名。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平 (年薪17万起)
财务主管	中层管理	杭州市黄龙万科中心		1	3年以上	负责财务相关工作	财会专业，有经验。	大于17万，面议。
培训主管	中层管理	杭州市黄龙万科中心		1	3年以上	擅长教练式培训	培训风格突出，有创新，可落地。从事过保险行业培训优先	20万加
销售经理	中层管理	杭州黄龙万科中心		5	3年以上	销售和组建团队	热爱保险事业 有创业企图心	30-50万

云南财经大学

云南财经大学前身是始建于1951年的云南省财政干部学校，1995年被云南省政府确定为省属重点大学；2006年更名为云南财经大学；2013年成为应用经济学、工商管理 and 统计学三个一级学科博士授权点单位，2017年获批理论经济学一级学科博士学位授权点；2014年获批设立应用经济学博士后流动站。学校已形成了学士、硕士、博士教育有机衔接，兼有留学生教育和继续教育的多层次人才培养体系，成为以经济学、管理学为主，法学、哲学、文学、理学、工学、艺术等学科协同发展的多科性大学。学校主页 <http://www.ynufe.edu.cn>



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	岗位职责	任职要求	薪资水平(年薪17万起)
财政与公共管理学院公共管理专任教师	专任教师	云南昆明	全职	3	无要求	教学科研	12管理学门类下专业	事业单位编制内人员工资待遇
商学院工商管理专业专任教师	专任教师	云南昆明	全职	4	无要求	教学科研	1201管理科学与工程、1202工商管理、0202应用经济学一级学科下专业	事业单位编制内人员工资待遇
会计学院会计专任教师	专任教师	云南昆明	全职	3	无要求	教学科研	1202工商管理、1201管理科学与工程、0202应用经济学等相关专业	事业单位编制内人员工资待遇
会计学院财务管理专任教师	专任教师	云南昆明	全职	2	无要求	教学科研	1202工商管理、1201管理科学与工程、0202应用经济学等相关专业	事业单位编制内人员工资待遇
会计学院审计专任教师	专任教师	云南昆明	全职	5	无要求	教学科研	1202工商管理、1201管理科学与工程、0202应用经济学等相关专业	事业单位编制内人员工资待遇
旅游与酒店管理学院旅游管理专业专任教师	专任教师	云南昆明	全职	1	无要求	教学科研	120203旅游管理专业	事业单位编制内人员工资待遇
旅游与酒店管理学院会展经济与管理专业专任教师	专任教师	云南昆明	全职	1	无要求	教学科研	120203旅游管理专业；有会展行业相关工作经验或海外学习经历优先	事业单位编制内人员工资待遇
旅游与酒店管理学院文化产业管理专业专任教师	专任教师	云南昆明	全职	1	无要求	教学科研	文化产业管理专业；擅长数字媒体技术或具备数字文旅研究成果者优先考虑。	事业单位编制内人员工资待遇



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	岗位职责	任职要求	薪资水平（年薪17万起）
信息学院（智能应用研究院、云南省智慧教育研究院）信息管理与信息系统专业专任教师	专任教师	云南昆明	全职	1	无要求	教学科研	1201管理科学与工程一级学科下管理信息系统方向	事业单位编制内人员工资待遇
城市与环境学院房地产开发与管理专业专任教师	专任教师	云南昆明	全职	1	无要求	教学科研	1201管理科学与工程；学士或硕士阶段所学专业为岗位要求专业，博士专业为其他亦可 1204 公共管理	事业单位编制内人员工资待遇
城市与环境学院工程管理专业专任教师	专任教师	云南昆明	全职	1	无要求	教学科研	1201管理科学与工程；学士或硕士阶段所学专业为岗位要求专业，博士专业为其他亦可 0201理论经济学	事业单位编制内人员工资待遇
物流学院物流管理专业专任教师	专任教师	云南昆明	全职	1	无要求	教学科研	1201管理科学与工程	事业单位编制内人员工资待遇
物流学院供应链管理专业专任教师	专任教师	云南昆明	全职	1	无要求	教学科研	1201管理科学与工程	事业单位编制内人员工资待遇
国际工商学院会计专业专任教师	专任教师	云南昆明	全职	1	无要求	教学科研	1202工商管理学科会计专业；智能会计、大数据财务方向优先。	事业单位编制内人员工资待遇
国际工商学院金融学专任教师	专任教师	云南昆明	全职	1	无要求	教学科研	0202应用经济学一级学科下金融学相关专业	事业单位编制内人员工资待遇
国际工商学院管理科学与工程专任教师	专任教师	云南昆明	全职	1	无要求	教学科研	1201管理科学与工程一级学科下专业	事业单位编制内人员工资待遇
中华职业学院工程专任教师	专任教师	云南昆明	全职	1	无要求	教学科研	1201管理科学与工程一级目录下：工程管理、工程造价等专业；有高校教学经验者优先。	事业单位编制内人员工资待遇
中华职业学院电子商务专任教师	专任教师	云南昆明	全职	1	无要求	教学科研	1202工商管理一级目录下：电子商务、跨境电子商务等专业	事业单位编制内人员工资待遇
中华职业学院酒店管理专任教师	专任教师	云南昆明	全职	1	无要求	教学科研	120203旅游管理二级目录下：酒店管理、旅游管理、会展经济与管理等专业	事业单位编制内人员工资待遇
中华职业学院资产评估专任教师	专任教师	云南昆明	全职	1	无要求	教学科研	1202工商管理一级目录下：资产评估、企业管理等专业	事业单位编制内人员工资待遇
中华职业学院物流管理专任教师	专任教师	云南昆明	全职	1	无要求	教学科研	1202工商管理一级目录下：物流管理、物流工程、供应链管理等专业	事业单位编制内人员工资待遇
专职辅导员	行政管理类	云南昆明	全职	5	无要求	学生管理	中共党员。专业不限	事业单位编制内人员工资待遇



浙江恒逸集团有限公司

浙江恒逸集团有限公司是一家专业从事石油化工与化纤原料生产的现代大型民营企业，总部位于杭州萧山，其前身为1974年创办的萧山县衙前公社针织厂，1994年正式组建集团公司。集团现有员工25000余名、总资产超过1200多亿元，2020年首次跻身中国企业500强前100名、连续16年名列中国民营企业500强前50位，2021年首次荣登《财富》世界500强第309位。



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平(年薪17万起)
精英培训生	其他类	杭州萧山	全职	5	不限	1、隶属于集团储备干部应届生高潜能管理人才序列。 2、专项培养：通过轮岗学习、日常+项目制工作锻炼、高管导师带教等方式培养。 3、学习并掌握公司发展战略及各分公司、各部门日常运营情况，并参与其具体工作。 4、在集团职能管理部门及各产业板块进行有针对性的参与日常工作参与并列相关会议。 5、协助公司高管处理相关管理性或项目性工作。 6、其他相关事项等。	1、硕士及以上学历，材料、化工、财务、会计、经济、企业管理、工商管理、金融等专业方向优先。 2、全球知名高校应届毕业生，有校/院学生会或大型社团学生干部工作经验者优先。 3、具备优秀的专业成绩和丰富的社团活动经验，具有团队精神。 4、沟通表达、逻辑思维、创新思维能力优秀，具备良好的组织、协调能力。 5、性格开朗外向、坚毅、具备优秀的情绪管理和自我管理能力，形象气质良好。 6、认同公司文化、有大局观和强烈的职业成就动机，有志于从事实体经济制造业管理工作	20w起
战略投融资专员	其他类	杭州萧山	全职	2	应届或2年左右	1.根据公司发展战略，行业发展趋势，评估项目投资机会，撰写可行性报告； 2.协助对项目进行尽职调查，对接外部单位，按要求推进项目投资工作； 3.协助完成投资项目方案设计，进行项目投资收益评估； 4.负责公司已投资项目的投后管理工作，并撰写报告，不限于月报、年报、专题报告等，提出有价值建议； 5.领导交办的其他工作。	1、硕士学历，金融、经济、财务、会计、化工、材料、国际经济与贸易等专业。 2、具备优秀的学习与沟通能力，良好的语言表达和写作能力，能承受一定的工作压力。 3、责任心强、有大局观、具备良好的职业操守。 4、持有证券、期货、基金、CPA、CFA等相关证件优先。 4、优秀的办公软件及数据分析处理能力，具备逻辑分析、量化分析能力,掌握matlab等分析工具优先。	18W起
产业管培生	其他类	公司经营范围内	全职	5	应届或2年左右	1、接受定向或交叉培养，在聚酯工艺、纺丝工艺、加弹（假捻）工艺、设备、质检、储运、质量技术、计划调度、售后服务等岗位模块进行轮岗培训及工作，成为集团聚酯产业生产管理等领域的高中层管理型人才。 2、熟练掌握熟练掌握聚酯熔体直纺全流程生产工艺知识，并在聚酯、纺丝、加弹等主要生产环节中，掌握1-2个部门的生产运营管理工程。 3、协助部门经理参与部门日常生产及管理工作，协助完成生产计划及控制，对部门各项生产质量指标进行分析汇总并给与有效建议。 4、对各项作业流程、生产成本、管理制度、管理问题、安全问题、人员问题等进行专项调研分析，协助部门经理对本部门的生产及管理工作进行改进和提升。 5、协助部门经理做好内外沟通、协调工作。	任职资格：1、本科及硕士学历，高分子材料、材料科学与工程、纺织工程、化学工程、化工工艺等相关专业。 2、学习成绩优良，具备扎实的理论基础，学习能力及主动性强；熟练掌握常规办公软件应用，及数据分析工具的使用。 3、沟通表达能力优良，思维逻辑性良好，具备良好的洞察力和组织、协调能力。 4、性格外向开朗、坚强有毅力，适应能力强，有志于聚酯化纤行业长期发展。 5、认同公司企业文化、具备高度的执行力和一定的创新能力。 6、有较强烈的团队协作精神，抗压能力较强，具有较强的工作统筹协调能力。 7、责任心强，有大局观，服从公司战略方针，具备良好的职业操守。 8、在校期间有担任过校级、院级学生会主要负责人、或大型社团组织、班级班长、优秀学生干部等经历者优先。	18w起



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平 (年薪17万起)
辅业财务 (高级) 专员	财务类	杭州萧山	全职	2	3年及以上	工作职责: 1.每月负责子公司成本月结工作, 编制并输出集团管理相关成本及考核报表, 负责日常成本管控; 2.协助财务经理检查监督共享中心入账的准确性及时性; 3.每月完成成本分析, 协助财务经理编制子公司层面分析报告及其他专项分析报告; 4.协助财务经理对接处理相关税务问题, 把控税务风险; 5.协助对接高企等专项申报及日常维护工作、每月报送统计报表; 6.协助对接年报审计、所得税汇算清缴、研发扣除等专项审计; 7.协助财务经理做好子公司其他财务管理相关工作, 例如: 项目管理、库存管理、费用管理、预算管理、内控管理等; 8.服务子公司需求: 完成月度生产例会财务汇报、提供经营决策数据支持等; 9.完成其他专项性的工作安排。	1.财经类相关专业大学本科及以上学历; 2.5年及以上大宗商品贸易、期货等相关行业财务工作经验; 3.有注册会计师、税务师证书者优先; 4.文字编写、沟通表达能力强; 5.有较好的抗压能力, 进取心强。	18W起
生产软件项目经理	项目管理类	杭州萧山	全职	1	5年及以上	1.负责公司生产经营软件项目的项目计划制定、执行和具体的管理实施工作; 2.负责或参与项目需求调研、收集、整理、系统测试等工作; 3.负责或参与项目实施相关技术文档的编写整理等工作; 4.负责或参与最终用户的操作培训, 协调解决用户的使用问题; 5.负责公司生产经营软件系统的日常运营维护, 保障系统的稳定运营。	任职资格: 1.本科及以上学历, 至少有3年以上软件项目管理经验, 熟悉软件项目管理实施流程, 具备良好的沟通协调能力; 2.至少以项目经理的角色负责或主导过2个以上生产相关的软件信息系统项目; 3.具有较强的需求调研、分析和引导能力, 具备较好的文档、PPT撰写能力; 4.能熟练使用Axure, Project等项目管理软件; 5.良好的学习能力, 能接受系统运维、软件测试等工作; 6.具有团队协作意识, 有责任心, 能承受较大的工作压力; 7.熟悉Oracle、MySql等关系型数据库, 熟练掌握SQL语言, 对大数据平台、BI等技术有一定了解。	20W起
交易专员	其他类	杭州萧山	全职	3	不限	1.负责公司内外盘衍生品交易操作, 根据规则和指令完成日常交易操作; 2.文档整理归档, 整理研究资料, 书写投资报告;; 3.各类交易系统的维护、各类账号管理、盘面风控、资金监测; 4.期货结算、交割套保, 对接财务, 协助风控员做好风控工作	1.硕士学历, 金融、金融工程、经济、财务、会计、国际经济与贸易等专业, 数学统计, 金融统计、精算等专业优先 2.具备优秀的习与沟通能力, 良好的语言表达和写作能力, 能承受一定的工作压力; 3.责任心强、有大局观、具备良好的职业操守; 4.熟练掌握英语沟通能力; 5.优秀的办公软件及数据分析处理能力, 具备逻辑分析、量化分析能力,掌握matlab等分析工具。	面议
商务执行专员	其他类	杭州萧山	全职	1	应届或2年左右	1、负责客户日常业务顺畅运作, 配合业务需求, 准确、及时处理日常采、销订单并跟踪整个业务进度直至业务完成。 2、完成单据制作 (单据类包含业务合同、货款、发票、结算及其他与业务有关的单据), 货权交接, 货款收付等整套业务。 3、OA/高达办公系统上发起客户维护、合同审批、用款审批等与业务相关的流程。 4、实时跟进货物库存盘点及差异报送 (每日、每月度), 跟进物流单据处理和及时归档, 确保所有单据分类存档完整。 5、负责业务内外部联络沟通, 对外: 客户、物流、库区等, 对内: 业务、财务、风控、审计等, 保持良好的业务合作关系。 6、协调完成货物交割、客户的对账工作及做好库存管理。 7、建立并完善客户及商务操作数据库及档案等。 8、关注客户运作成本控制和风险控制, 及时把握、反馈并处理运作前、运作中、运作后的各种异常、突发情况。 9、及时向上级领导汇报和反馈业务, 完成上级领导安排的其他工作。	1、全日制本科学历, 金融、经济、英语及商科类专业优先。 2、英语四级以上, 熟练的英语读写能力, 能用英文简单交流, 处理英文合同和邮件。 3、具备市场营销、财务、合同法等相关知识, 熟悉大宗商品进出口业务, 有化工贸易相关经验者优先。 4、品行端正, 对贸易有兴趣, 工作积极主动, 认真细致, 有责任感。 5、具有较强的沟通协调能力及团队协作精神。	面议
工商管理专员	其他类	杭州萧山	全职	1	应届或2年左右	1.负责公司工商板块业务, 包括但不限于设立、注销、变更、年检、相关资质申报等; 2.建立和完善公司工商板块的管理流程制定, 资料的整理和分配; 3.拓展和维护与工商事务有关各类机构、部门的关系, 建立良好的合作关系; 4.做好工商资料的归档、保管; 5.完成主管领导安排的其他工作事项。	1、本科学历, 工商管理、企业管理、国际经济与贸易等专业优先; 2、沟通表达能力优秀、思维逻辑性良好、具备较好的责任心、吃苦耐劳、接受经常性外勤、形象气质佳; 3、熟练使用各类办公软件。 4、从事过工商办理或有相关工作经验, 熟悉工商业务流程的优先	面议



浙江吉利控股集团有限公司



吉利控股集团1997年进入汽车行业，一直专注实业，专注技术创新和人才培养，不断打基础练内功，坚定不移地推动企业转型升级和可持续发展。现资产总值超过4800亿元，员工总数超过13万人，连续十年进入《财富》世界500强。

吉利控股集团现已发展成为一家集汽车整车、动力总成和关键零部件设计、研发、生产、销售和服务于一体，并涵盖出行服务、数字科技、金融服务、教育等业务的全球创新型科技企业集团。集团总部设在杭州，旗下拥有吉利、领克、极氪、几何、沃尔沃、极星、宝腾、路特斯、英伦汽车、远程新能源商用车、太力飞行汽车、曹操出行、钱江摩托、盛宝银行、铭泰等品牌，在新能源科技、共享出行、车联网、智能驾驶、车载芯片、低轨卫星、激光通讯等前沿技术领域不断提升能力，积极布局未来智慧立体出行生态。吉利控股集团是戴姆勒股份公司第一大股东，沃尔沃集团第二大股东。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平 (年薪17万起)
人力资源(卓越少年计划)/ 战略管理(卓越少年计划)/ 投融资管理(卓越少年计划)/ 管培生	HR/行政管理类 /高级管理类	全国	全职	10	不限	卓越少年计划 (Elite Management trainee Project Plan) , 作为吉利汽车集团在科技领域长期保持核心竞争力的战略级人才项目, 旨在从全球头部高校选拔具有管理潜力的高素质顶尖人才, 由吉利专家1对1亲身带教, 通过3-5年实战培训从内部培养深刻理解吉利汽车文化、真正熟悉吉利汽车业务、推动并实现战略落地的中高层管理者。 甄选顶尖人才, 激发组织活力, 荟集人才力量, 驱动人才孵化, 为企业管领域引入多样化视角, 项目强调: “赋能” “沉淀” “协同”。	1、硕士及以上学历, 专业不限; 2、熟练掌握一门外语; 3、曾参与全球或全国级赛事并取得优异成绩; 4、知识储备要求: 专业技能优异且有一定的策略前瞻性; 5、相关技能要求: 数据分析、活动策划、口头表达; 6、基本素质要求: 思路清晰、灵活应变、高效学习、踏实认真。	面议



求是知识产权
QIUSHI IP

浙江求是知识产权运营有限公司

浙江求是知识产权运营有限公司，由行业资深专家团队与浙江省智能诊疗设备制造业创新中心等共同发起成立，是一家以知识产权全生命周期管理为核心，集服务、培育与投资一体的创新科技平台公司，我公司在高新科技领域（生物医药、医疗器械、生物技术、化学化工等）具备知识产权运营管理、科技成果培育转化、创新创业投融资等综合业务能力，目前已和省局服务中心、物产中大集团、先文基金等知名企事业单位开展了业务合作。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平 (年薪17万起)
评估经理	技术类	杭州	全职	2	不限	1、检索分析专利文献，评估产业化项目的专利基本情况。 2、检索分析科技文献、专利文献，评估专利授权前景和专利稳定性。 3、检索分析市场信息，评估产业化项目的商业前景。 4、把关专利文本撰写、专利审查意见答复等专利文件质量。 5、撰写专利评估、市场评估、行业研究等报告文件。 6、与客户沟通专利评估、市场评估、行业研究等结果和客户意见。 7、与潜在客户沟通评估工作，协助公司业务团队拓展公司业务。 8、其他相关工作。	1、药物化学、生物医学工程领域硕士及以上学历。 2、熟练运用英语，听说读写流利。 3、具有良好的学习和分析能力、具有良好的沟通协调和文字表达能力。 4、工作认真负责，具有强烈的责任感和敬业精神，具有细致严谨和精益求精的工作风格。 5、能够承受一定的工作压力，具有良好的团队精神。 6、有国外科研机构学习或工作、医药公司或医药投资机构工作、从事专利相关工作等经验者优先考虑。 7、通过国家专利代理人资格考试者或MBA学位者优先考虑。	1.5万元/月
商务经理	销售类	杭州	全职	2	不限	1、负责客户管理及大客户的开发与维护。 2、按照需要制定合同，并与客户签订合同，保障公司经营目标的实现。 3、检索分析专利文献，评估产业化项目的专利基本情况。 4、检索分析市场信息，评估产业化项目的商业前景。 5、与客户沟通专利评估、市场评估、行业研究等结果和客户意见。 6、与潜在客户沟通评估工作，积极拓展公司业务。 7、其他相关工作。	1、生物医药、生物医学工程、生物技术、化学化工等领域硕士及以上学历。 2、熟练运用英语，听说读写流利。 3、具有良好的学习和分析能力、具有良好的沟通协调和文字表达能力。 4、工作认真负责，具有强烈的责任感和敬业精神，具有细致严谨和精益求精的工作风格。 5、能够承受一定的工作压力，具有良好的团队精神。 6、有国外科研机构学习或工作、医药公司或医药投资机构工作、从事专利相关工作等经验者优先考虑。 7、通过国家专利代理人资格考试者或MBA学位者优先考虑。	1.5万元/月



浙江水晶光电科技股份有限公司



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平 (年薪17万起)
运营经理/总监	高级管理类	台州	全职	1	5年以上	/	有消费电子类制造业相关工作经验	20-50
市场经理/总监	市场类	台州	全职	1	5年以上	/	有消费电子类相关市场工作经验	20-50
市场经理/总监	市场类	深圳	全职	1	5年以上	/	有AR市场相关市场工作经验	20-50
项目经理	项目管理类	台州	全职	1	5年以上	/	有消费电子类制造业项目管理工作经验	20-50

浙江天垂科技有限公司

Teletraan天垂科技成立于2016年，是国内领先的工业互联网平台、工业APP和工业大数据整体解决方案供应商。

公司以工业大数据、物联网、机器学习、人工智能为核心技术，通过多年专业的研究与实践，形成了自主的企业级工业互联网平台和多项智能工业软件系统等。

公司始终秉承“使人和机器工作得更好、更快、更智慧”的企业使命，不断赋能工业企业，提供从智能工厂整体方案设计到项目实施落地全流程服务，帮助工业客户以最新技术、最短时间、最低成本进行生产和运营，实现数字化和智能化转型与升级。

公司创始成员与核心技术团队荟集了斯坦福、加州大学、浙江大学等海内外知名学府人才，组建了具有行业专有知识，且掌握机器学习及软件开发等技术能力的团队，致力于打造国内领先的工业互联网平台、大数据应用及其他工业软件产品。



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平 (年薪17万起)
市场运营	市场类	杭州市滨江区 杭州交投科创 中心C座10楼	全职	1人	5-10年	1、深入了解公司的产品与业务，参与公司产品与业务的推广策略制定 2、对工业相关展会进行调研，参与或主导我司产品与业务的参展策划 3、市场需求调研、竞品功能分析、用户需求分析等，为公司提供决策依据 4、参与企业宣传、产品介绍等相关物料的策划、准备与制作	1、本科及以上学历 2、具备良好的信息搜索和获取能力 3、熟练操作Office全家桶（尤其是PPT、Excel和Word），对新软件不畏惧、爱尝试 4、具备较强的逻辑思维能力	月薪15k-30k-14薪
解决方案工程师	市场类	杭州市滨江区 杭州交投科创 中心C座10楼	全职	1人	1-5年	1、协助开展售前工作，包括与客户交流、了解客户业务情况和客户需求、梳理业务流程等； 2、参与解决方案编写，为客户定制化编写工业互联网整体解决方案； 3、调研国内、国外工业互联网发展情况，为公司提供工业互联网应用解决方案； 4、协助编写宣讲材料，包括PPT、项目方案等；	1、本科及以上学历，理工科相关专业 2、较强的学习能力，能够在较短时间内掌握未知领域的关键信息 3、强大的自驱力与好奇心，能够不断探索业务相关的未知领域 4、具备一定的沟通能力和文字功底，熟练操作office全家桶，能够编写各类文档及讲解材料；	月薪11k-22k-14薪
售前方案工程师	市场类	杭州市滨江区 杭州交投科创 中心C座10楼	全职	1-2人	1-5年	1、熟悉并了解工业互联网、工业企业数字化转型的发展趋势与方向 2、了解公司的产品与业务，并以此为基础为客户定制完整的智能制造数字化转型整体解决方案 3、收集客户及行业需求，并参与制定公司产品及业务的未来发展规划	1、本科及以上学历，理工科相关专业 2、较强的学习能力，能够在较短时间内掌握未知领域的关键信息 3、强大的自驱力与好奇心，能够不断探索业务相关的未知领域 4、具备优秀的沟通能力，能独立完成客户需求对接、方案讲解、客情维护等沟通任务	月薪11k-22k-14薪

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平 (年薪17万起)
研发项目经理	项目管理类	杭州市滨江区 杭州交投科创中心C座10楼	全职	1人	3-10年	1、负责产品研发的全生命周期管理，项目资源的协调与组织，确保项目团队各干系人协同工作； 2、负责项目计划的制定、跟踪和维护，确保项目按计划完成； 3、负责组织各项评审会议及项目例会； 4、制定并推广企业内各个项目流程规范，确保项目有序推进； 5、及时发现并跟踪解决项目问题，有效管理项目风险； 6、负责团队的敏捷改造和持续集成建设； 7、能够与各关联角色进行有效的沟通，能够快速适应变化。	1、软件、计算机相关专业本科以上学历； 2、至少2~3年软件项目管理经验； 3、熟悉软件项目过程管理，敏捷项目管理； 4、能够熟练使用Jira, Confluence, 项目管理工具软件；具备或有意愿担任Scrum Master角色； 5、较强的文档撰写能力，及各类报告处理能力； 6、具有良好的执行力和责任心，能推动项目团队朝目标前进； 7、具有丰富的与人沟通、交流和组织能力，出色的团队合作精神； 8、熟悉研发流程经验的优先考虑；	月薪18k-35k-16薪
B端产品经理	产品类	杭州市滨江区 杭州交投科创中心C座10楼	全职	1人	3-10年	1、负责公司工业互联网平台软件和工业APP/软件的产品设计、研发和迭代工作 2、负责公司软件产品系统架构、业务流程设计，并协调、跟踪产品研发的迭代演进 3、梳理客户需求，撰写需求文档，完成客户解决方案设计 4、负责项目推进过程中的跨部门沟通，推动UI、开发、测试等各部门紧密合作，协调各项资源以确保项目顺利落地	1、本科以上学历 2、3年以上软件产品经理工作经验，有SaaS产品经验优先 3、有工业企业、制造业ERP、MES、SCM等企业级软件研发经验的优先 4、具备良好的需求分析和产品设计能力，熟练使用原型图工具快速输出产品原型，完成BRD、MRD、PRD等标准产品文档撰写 5、有较强的学习能力，能够快速学习业务知识及相应领域产品能力，对创新保持积极开放的态度 6、具备较强的逻辑思维能力、沟通能力，能够有效整合团队资源推动业务发展 7、注重细节，执行力强，具备严谨的工作态度、强烈的责任心和团队精神	月薪18k-35k-16薪
Saas产品经理	产品类	杭州市滨江区 杭州交投科创中心C座10楼	全职	1人	3-10年	1、负责工业互联网平台及工业软件SaaS相关产品的结构设计、需求分析、产品设计及产品后续跟踪优化和数据运营工作，持续提升用户的使用体验； 2、负责和市场营销、售前等部门沟通协作，整合资源，推动产品的持续迭代发展； 3、负责产品生命周期管理，推动和跟踪产品的落地过程； 4、跟踪产品数据、使用反馈，快速迭代优化，持续提升用户体验； 5、有效对接开发、测试、运营团队，实现产品开发管控、上线发布、运营方案实施、用户反馈跟进解决的完整闭环。	1、本科以上学历，至少3以上年互联网产品设计经验；2年以上B端或SaaS产品从业经验； 2、具备优秀的逻辑思维能力和业务抽象能力； 3、有很强的产品主人翁意识，具备良好的逻辑思维能力、抽象和沟通协调能力；	月薪18k-35k-16薪

浙江未来资产管理有限公司



浙江未来资产管理有限公司是一家具有全球视野的未来投资银行及资产管理机构，立足于中国长三角经济繁荣圈，总部位于美丽的西子湖畔杭州，并在香港、澳大利亚、欧洲等地设有分支机构。公司基于先进的投资管理理念和丰富的投资经验，致力于为个人、机构和企业提供全方面、个性化的金融服务，业务覆盖私募股权、重组并购、海外资产配置、资产收购、供应链金融等为一体的综合服务平台。公司拥有一批具有银行、证券等行业背景和资本运作经验的管理和运营团队，以“厚德稳健，百年金融”为愿景，秉承“诚信、责任、稳健、创新”为核心价值理念。



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平 (年薪17万起)
股权投资经理	经理	杭州	全职	3	3	1、根据公司发展战略、投资阶段及产业定位开展股权类投资业务，开发筛选寻找有价值的股权及并购类投资项目及合作的上市公司； 2、对拟投资项目进行初步可行性研究和立项研究，撰写项目投资操作方案； 3、负责投资项目的尽职调查；完成项目相关的市场分析、技术分析、财务分析、估值分析、风险分析、及投资方案设计等报告的编写； 4、对已决定承做的项目，协调项目各参与方推进项目执行；建立并维系与上市公司、财务顾问、会计师、律师等多方的业务关系； 5、参与项目投后管理工作，以及项目退出交易设计、文件、跟踪等基础工作； 6、根据投资重点开展宏观经济、产业政策、行业内外竞争对手及对标企业等情报搜集、研究和分析，形成投资报告； 7、完成领导交办的其它投资工作事项	1、研究生以上学历，金融、法律、财会或经济管理等相关专业毕业，特别优秀者可适当考虑降低学历要求，年龄在40周岁以下； 2、具有3年以上大型投融资机构PE、VC或产业投资经历，熟悉国际国内私募股权投资基金环境，精通私募股权基金的各个环节； 3、主导投资过3个以上股权投资或并购类项目，参与过投资到退出的全过程并具有良好的业绩； 4、熟悉国内资本市场，掌握国内外PE/VC、投资银行业务及相关专业知识与经验，熟悉IPO、PIPE、并购等多种资本运作方式； 5、熟悉投资管理流程，财务分析与估值模型，具有较强的书面及现场报告能力，具有较强的逻辑分析能力，责任心强，有良好的专业分析、调查、沟通交流与判断能力； 6、有较为丰富的行业资源	面议
资产收购部经理	经理	杭州	全职	2	3	1.负责商业地产、物流仓储用地、不良资产的收购、投资与管理工作，资产价值挖掘； 2.项目信息收集：通过4大资产管理公司、司法拍卖、交易所、银行等渠道获取项目信息； 3.根据集团风险控制要求对项目进行实地考察、分析、评估资产收购项目；对不良资产项目进行合理规划，制定处置计划，对不良资产投资与管理过程进行沉淀总结，形成流程，并能落地实施； 4.就资产收购项目与出让方谈判，洽谈落地方案； 5.跟进、完成资产收购的合同签订工作； 6.跟进、完成资产收购的验收、交接工作； 7.完成其他领导交办的工作。	1.性别要求：不限； 2.年龄要求：40周岁以下； 3.学历要求：本科毕业及以上学历； 4.专业要求：国土、规划、财务、管理学等专业； 5.经验要求：3年以上工作经验，具有房地产项目管理、房地产金融工作经验3年以上，或政府发改、房管、住建、国土规划等部门工作经验3年以上； 6.其他要求：有职业资格证书或项目实操经验者优先考虑； 7.特别优秀者可适当放宽任职要求 8.有地产公司、银行等从业经验者优先	面议

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平（年薪 17万起）
市场开发经理	经理	杭州	全职	3	3	1、业务模型：协助决策层制订公司孵化业务合作模型战略；根据公司的业务需求，寻找意向合作渠道伙伴，完成孵化合作谈判与达成。 2、开发客户：保持对合作资源的敏感和追踪，挖掘挖掘潜在客户及需求，开拓新客户，帮助成长为合作伙伴关系；开拓新渠道，寻求深度合作机会。 3、方案制订：针对目标客户制定并实施有效的合作与销售计划方案，进行效益合理的合作模型。 4、客户管理：合作渠道资源寻求、合作渠道辅助建设，合作资源管理和合作关系维护等工作。 5、辅助职能：实施孵化项目市场推广计划和营销策略。	1. 大学本科以上学历，专业不限，3年以上相关工作经验。 2. 对市场有较强的市场感知能力、敏锐地把握市场动态、市场方向的能力，较强的内、外部沟通协调能力和商务谈判能力以及市场营销策划能力。 3. 优秀的客户开发和销售能力，具备独立谈判能力和一定的谈判技巧。 4. 良好的团队合作和协调能力，富有开拓精神和高度的工作热情，勇于开拓创新，具有创客精神，有很强的学习能力。	面议
供应链金融事业部经理	经理	杭州	全职	2	3	1、负责供应链金融事业部的筹建及日常运营管理工作； 2、根据总部经营目标对事业部总任务进行目标分解，制定适合当地的营销策略和规划，有效开拓当地市场； 3、负责供应链业务开发、操作与维护； 4、负责与当地政府和金融相关监管部门沟通联系，负责事业部市场的合作与宣传，提高公司品牌在当地的知名度与信誉度； 5、制定、执行供应链金融事业部费用预算，控制运营成本，提高运营效率，控制所辖区域费用开支； 6、负责所在区域的团队建设、日常管理和培训实施，提升全员业务技能，带领事业部员工完成总部下达的经营指标，并对员工进行有效的考核与激励； 7、及时向总部反馈市场趋势，需求变化，竞争对手和客户需求方面的准确信息	1、大学本科及以上学历，经济、金融、管理、市场营销等相关专业； 2、5年以上银行、大宗商品交易、供应链相关从业经验，其中3年以上团队管理经验，具备大宗贸易供应链（煤炭、化工、农业）、产业金融的相关实战经验者优先考虑，有供应链金融、大宗商品交易业务等相关资源及经验丰富者，条件可适当放宽； 3、熟悉大宗商品贸易融资和供应链金融等相关流程；熟练掌握贷款全流程管理； 4、在当地有较广的人脉关系和客户资源，有清晰的业务拓展思路、有效的市场实施策略和较强的客户开发能力； 5、熟悉当地金融市场状况及大宗贸易供应链金融业务类型、流程和风险控制，具备应有的风险管理和合规意识； 6、具有高度的市场敏感性，具有较强的开拓能力和资源整合能力； 7、具有较强的经营管理、决策事项督办及丰富的团队管理经验； 8、具备较强的成本意识，有效提高运营效率，合理控制运营成本； 9、为人诚恳、正直，具有很强的职业道德水平及政策把控能力，责任心强，抗压能力强。	面议
私募基金经理	经理	杭州	全职	1	3	1、根据公司战略要求寻找适合公司投资要求的项目信息，对项目进行市场分析、财务分析，对项目的利润点和盈利模式有准确把握和分析； 2、能够对拟投资项目进行尽职调查、资料收集等工作；撰写调查报告或投资建议书； 3、对立项项目开展财务审计、资产评估，提出资产定价建议，制定、优化投资方案； 4、参与投资谈判、起草投资协议并完成项目交割，负责项目的投后管理及投资退出等工作； 5、具有丰富的商业谈判经验熟悉投融资、企业上市等基本业务知识，能够独立完成项目投资的全部工作。	1、年龄26-45周岁；丰富的二级市场交易经验 2、经济、法律、财务相关专业本科及以上学历； 3、具有强烈的责任心和团队精神； 4、有资金资源或融资渠道者优先。	面议

浙江星汉信息技术股份有限公司

STARSINO®

公司于2003年12月创建，致力于成为国内领先的智慧城市数据服务商。

星汉信息主要面向政府和智慧城市相关行业，根据客户战略目标、业务、管理、服务需求，围绕相关数据提供全生命周期一站式的解决方案和服务，包括但不限于数据的生产、收集、存储、管理与应用服务，帮助客户实现深远意义的变革：

智慧数据生产：以“安全、规范、专业”为服务理念，提供档案整理、档案数字化、缩微加工、智慧档案应用等全流程服务，推动客户基础数据数字化程度和水平。

智慧数据建设和服务：以云计算、大数据、物联网、人工智能等技术为支撑，提供一站式的智慧城市数据建设和服务方案，助力客户实现数字化转型。

智慧数据应用：以线下大数据资源为基础，以人工智能及大数据应用技术为依托，提供大数据处理及智能分析等服务，持续为客户激活与提升数据价值，促进客户服务和管理能力的提升。

星汉信息依托强大的市场开拓能力、快速反应和高效的服务体系，业务已覆盖全国上百个主要城市。

星汉信息是国家高新技术企业、省级企业研究院、省级高新技术企业研发中心，拥有包括涉密（秘密载体印制、系统集成、运行维护）、信息系统集成与服务、电子与智能化工程专业承包、信息安全服务、安防、ITSS等全产业链的业务资质证书；并通过了ISO27001、ISO20000、ISO14001、ISO9001、OHSAS18001等体系认证。

星汉信息以“助力中国政府、提升数据价值”为使命；以“一辈子的企业、一群人的传奇”为愿景；以“至善、至信、至亲”为核心价值观；以“面向未来驱动力，全员持股，骨干层控股”的动态股权结构为治理体系；以“开放超越自我，合作融聚力量，创新产生价值，共享成就未来”为核心经营理念；以“诚信负责，循环优化，结果导向，正向激励”为核心管理理念；创建了“专注创新，要素组合，流程领先，团队执行”的竞争优势。

星汉信息秉承事业为本、人才为先、资本为翼的发展战略，正在不断创造未来！

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平 (年薪17万起)
江西省公司 总经理	高级管理类	南昌	全职	1	5年及以上	1、实现所在省年度经营目标; 2、团队建设管理工作;	1、全日制本科以上学历; 985、211毕业; MBA优先考虑; (年龄35 周岁以下) 2、事业心: 1) 强烈发展动力; 2) 视挫折为机会; 3) 乐于分享经验; 3、专业性: 1) 观察和判断能力、分析和解决问题能力、沟通协调组织能力; 2) 善于学习, 有全局观与系统思维能力; 3) 5年以上相关行业销售工作经验、3年以上团队管理经验。; 4、价值观: 高度认同星汉使命、愿景、核心价值观及公司战略。 注: 特别优秀者可放宽年龄要求。	面议
陕西省公司 总经理	高级管理类	西安	全职	1	5年及以上	1、实现所在省年度经营目标; 2、团队建设管理工作;	1、全日制本科以上学历; 985、211毕业; MBA优先考虑; (年龄35 周岁以下) 2、事业心: 1) 强烈发展动力; 2) 视挫折为机会; 3) 乐于分享经验; 3、专业性: 1) 观察和判断能力、分析和解决问题能力、沟通协调组织能力; 2) 善于学习, 有全局观与系统思维能力; 3) 5年以上相关行业销售工作经验、3年以上团队管理经验。; 4、价值观: 高度认同星汉使命、愿景、核心价值观及公司战略。 注: 特别优秀者可放宽年龄要求。	面议
战略合作部 总监	高级管理类	杭州	全职	1	3年及以上	1、维护现有合作关系并寻找更多与 公司志同道合的合作伙伴, 团结一致 实现共赢; 2、合作伙伴部团队建设管理工作;	1、全日制本科以上学历; 985、211毕业; MBA优先考虑; (年龄35 周岁以下) 2、事业心: 1) 乐于建立并维护人际网络; 2) 视挫折为机会; 3) 乐于分享经验; 3、专业性: 1) 观察和判断能力、分析和解决问题能力; 2) 探索确认、快速响应合作伙伴需求能力和团队执行力; 3) 3年以上原厂销售工作经验、1年以上团队管理经验。; 4、价值观: 高度认同星汉使命、愿景、核心价值观及公司战略。 注: 特别优秀者可放宽年龄要求。	面议

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平(年薪17万起)
战略客户部总监	市场管理类	广州	全职	1	3年及以上	1、实现所在区域年度任务目标； 2、带领团队开拓区域或行业用户，建立、维护用户关系； 3、团队建设管理工作；	1、全日制本科以上学历；985、211毕业；MBA优先考虑；（年龄35周岁以下） 2、事业心： 1) 乐于建立并维护人际网络； 2) 视挫折为机会； 3) 乐于分享经验； 3、专业性： 1) 观察和判断能力、分析和解决问题能力、沟通协调组织能力； 2) 探索确认、快速响应客户需求能力，基于客户需求的完整项目运作思路和团队执行力； 3) 3年以上相关行业工作经验、1年以上团队管理经验； 4、价值观：高度认同星汉使命、愿景、核心价值观及公司战略。 注：特别优秀者可放宽年龄要求。	面议
战略客户部总监	市场管理类	南京	全职	1	3年及以上	1、实现所在区域年度任务目标； 2、带领团队开拓区域或行业用户，建立、维护用户关系； 3、团队建设管理工作；	1、全日制本科以上学历；985、211毕业；MBA优先考虑；（年龄35周岁以下） 2、事业心： 1) 乐于建立并维护人际网络； 2) 视挫折为机会； 3) 乐于分享经验； 3、专业性： 1) 观察和判断能力、分析和解决问题能力、沟通协调组织能力； 2) 探索确认、快速响应客户需求能力，基于客户需求的完整项目运作思路和团队执行力； 3) 3年以上相关行业工作经验、1年以上团队管理经验； 4、价值观：高度认同星汉使命、愿景、核心价值观及公司战略。 注：特别优秀者可放宽年龄要求。	面议
软件售前总监	技术管理类	杭州	全职	1	3年及以上	1、完成售前团队年度工作规划，包含流程制定、体系建立、方案模型迭代、市场培训等； 2、配合市场团队，征服目标客户，拿下订单； 3、总结市场需求、竞品分析，推动产品研发；	1、全日制本科以上学历；985、211毕业；MBA优先考虑；（年龄35周岁以下） 2、事业心： 1) 乐于学习专业知识和提升个人专业能力； 2) 视被尊重为荣耀和追求； 3) 深刻理解商业（客户）价值是解决方案的唯一载体； 3、专业性： 1) 沟通能力及逻辑思维能力； 2) 对产业链、价值链深刻认知，并能有效结合客户需求； 3) 3年以上相关行业工作经验、1年以上团队管理经验； 4、价值观：高度认同星汉使命、愿景、核心价值观及公司战略。 注：特别优秀者可放宽年龄要求。	面议

浙江一鸣食品股份有限公司



浙江一鸣食品股份有限公司（股票代码：605179.SH），前身为温州一鸣食品有限公司，创办于1992年，是一家集奶牛养殖，乳制品、烘焙食品生产加工，连锁经营、销售于一体的农业产业化国家重点龙头企业。公司一直专注实业，致力于成为中国一二三产融合发展，乡村振兴，共同富裕的领先型现代农业企业。形成奶牛养殖、农旅观光、乳品加工、冷链物流、连锁经营、客户互动的从源头到终端的依托于信息化物联网化的产业链模式。公司注重科技创新，设立一鸣创新研究院，现有集中研发场地1300平米，实验室6个，拥有高端精密分析仪器和设备，先后获评省级重点农业企业研究院、浙江省博士后科研工作站、浙江省高新技术企业研究开发中心等荣誉。公司正在建设“浙江省奶牛遗传改良与乳品质研究重点实验室”，致力于打造浙江省种牛培育高地，优质乳品的研发高地。公司以“创造新鲜健康生活”为使命，以“真鲜奶吧”为主要抓手，实践基于会员的线上线下全渠道营销，在新常态下实现传统企业的互联网化转型，当前会员人数已达966万，让“真鲜奶吧”成为85后的营养早餐、小孩子的社交场所、轻白领的健康接力餐。目前业务已覆盖江、浙、沪、闽等省份，拥有温州、常州、嘉兴三大生产基地，七大配送周转中心，奶吧门店数突破1900家（截至2021年9月30日）。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平 (年薪17万起)
产品总监（乳品、烘焙全品类）	高级管理类	上海	全职	1	5年以上	1、承接公司战略规划，制定详细的长、短期产品战略和发展目标，并带领或协同各品类团队推进落地，对产品的业绩成果负责； 2、产品整体布局规划，基于品牌和用户角度，明确各品类、产品组合、定位；基于产品整体布局的新品类铺排； 3、领导和执行产品团队的发展及工作计划，提升团队综合能力以及产品线的工作效率； 4、协同品牌团队，建立公司基于产品的品牌营销计划并落地；	1、全日制本科，营销相关专业优先 2、主导产品0-1-100的经验；主导产品组合、布局的成功经验； 3、精通天龙十部方法论；精通产品、营销相关理论； 4、独立操盘过20亿以上多产品组合，带领过20人以上产品团队； 5、愿意创造客户，倡导新鲜健康理念，敢于创新，热爱生活； 6、有低温乳品相关经验优先；	50-80万



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平 (年薪 17万起)
品牌副总监	高级管理类	上海	全职	1	5年以上	1、根据公司的战略发展，制定品牌的市场策略及计划，包括制定竞争战略、市场分析、新品战略，并组织实施； 2、根据公司品牌的定位，制定年度品牌形象推广计划，如品牌手册、品牌专题片、品牌形象设计等； 3、负责品牌的推广营销工作，针对各个销售平台的特性，提炼各产品卖点和品牌传播点，结合热门话题，创造更好的平台资源置换项目和销售实效，如明星代言人品牌传播、IP合作、事件营销落地电商销售等； 4、负责线下连锁门店的集团层面品牌营销策划活动； 5、配合电商销售重大节点，做好线上线下融合的品牌活	1、本科及以上学历，营销相关专业优先； 2、有快消品牌成功运作经验者优先，有4A广告公司从业经验优先； 3、具备规划公司品牌整体运营方向的能力； 4、熟悉快消品行业，工作计划性强、逻辑思维严密、抗压能力强； 5、具备良好的团队激励、管理、带教能力。	40-60万
产品经理 (乳品、烘焙)	市场类	上海	全职	4	3年以上	1.根据公司发展战略，进行季度、半年度、年度营销战略规划； 2.根据用户需求，提出新品概念，并整合研发中心、供应链体系相关部门，全程跟进新品的研发，确保上市新品符合消费预期，并跟进上市表现，适时优化并升级产品。 3.制定新品推广方案；组织开展市场趋势分析、消费者调研、数据分析挖掘、品牌背书等分析； 4.在产品设计中融入创意，主导完成产品概念提炼、产品命名创意、与设计部门沟通完成包装设计方案，产品详情页的内容设计，并根据上市推广需求设计相应的试用、促销品等。 5.对产品上市进行全面的推广规划，制订不限于门店、电商平台的产品上市营销方案，整合全网渠道的资源推动上市，实现既定的市场目标。	1、3年以上食品、快消品头部行业市场营销经验； 2.熟悉快消、食品、电商行业，熟悉全网渠道经验，关注最新品牌流行趋势，有可落地项目管理经验； 3、熟悉整个产品上市流程，0-1打造过爆款产品。 4. 工作责任心强，有较好的创新精神、团队合作精神、沟通能力及执行能力。	30-40万
电商总监	市场类	杭州	全职	1	5年以上	工作职责：1、制定公司电商发展策略，通过有效的成本控制和营销手段，提升在线销售平台的品牌知名度、扩大市场影响力； 2、负责公司各电商平台店铺的总体运营与规划，实现公司的运营目标； 3、对线上客流转化负责，搭建线上线下渠道相互赋能的高效渠道； 4、制定阶段目标和关键KPI，并分析运营的各项数据，提出合理化建议； 5、负责公司运营团队建设，推动团队成员成长，提高团队战斗力。	任职资格：1、熟悉并具有O2O模式运营、微营销和自媒体运营推广经验，具有成功的运营案例和业绩者优先； 2、较好的大局观以及生意经营逻辑，具备良好的团队领导能力及组织协调能力； 3、有优秀的内驱力，善于整合资源、创新经营的思想，对目标执着并挑战；	40-60万
重点实验室常务副主任	技术类	温州	全职	1	5年以上	1.负责把握整体奶牛育种研究方向，掌控科研进度，对研究成果结果负责； 2.分管科学研究实验室：奶牛遗传改良（核心）、营养基因、良种繁育和乳品质研究四大平台的运营； 3.将实验室的科研成果传递给胚胎中心，并协助科研成果进行转化落地实施。	1.奶牛育种实验室同岗位工作5年及以上时间； 2.对奶牛育种，特别是全基因组学、分子育种学、遗传评估等这类实验有动手和理论相结合的能力； 3.研究员及以上的职称。	60-80万



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平 (年薪 17万起)
物流COO	高级管理类	温州	全职	1	5年以上	1、预算管理体系建设：根据公司目标，结合目标管理，通过周月年的经营会议，保证预算达成。 2、客户服务体系建设：结合物流配送特性，建设能满足多层次客户的服务体系。 3、团队建设：制定物流公司人才发展战略，推动建设物流人才培养体系。 4、质量管理体系建设：结合冷链物流和企业物流特性构建全程质量管控体系。 5、安全体系建设：结合物流特性构建符合物流特色的配送安全体系和消防安全、员工安全体系。	1、全日制本科及以上学历，食品产业类或供应链相关专业优先； 2、有大型快消品类企业工作经验，具有5年及以上冷链食品产业供应链管理经验者优先； 3、全面的专业知识、包括生产管理、成本控制、仓储物流管理方面的经验；	40-60万
乳品研发工程师（植物基、低温酸奶）	技术类	上海	全职	2	3年以上	1、基于公司整体发展战略，负责公司具体乳品产品研发，执行相关产品单品上新和改良落地工作，促成销售经营目标实现。 2、项目背景调研：围绕单品，走访奶吧、学校、电商、新零售等销售渠道市场，根据反馈需求进行定期复盘总结； 3、跟进本行业及相关品类的国内外技术发展趋势，结合公司现行业务优势，为公司业务的发展方向的单品项目制定技术研制计划，内外部资源整合。 4、负责单品研发策划和初步可行性评估，实施产品日度、周度新品计划，按时完成（过程打样、成本测算，保质期测试、小试交接、中试跟进，第三方送检）等具体落地工作； 5、流程制度及知识管理：负责单品开发过程中的文件编写、输出以及开发手册（调研、可行性分析、立项报告、工艺文件，成品验收标准、标签文字、标签制作过程、产品描述、原料核查表等）归档并总结形成相应知识；	1、食品或乳品等相关专业本科以上学历； 2、3年以上食品或乳品行业工作经验； 3、熟悉整个产品研发流程，0-1打造过爆款产品。 4、熟悉食品、乳品以及相关领域的政策法规； 5、有创新、开拓进取精神，具有高度的责任感、敬业精神及团队协作精神。	17-30万
用户增长经理	市场类	上海	全职	1	5年以上	1、用户增长：对用户留存、转化、活跃等核心指标的优化； 2、用户管理：从数据出发，基于对用户深层次需求的挖掘，制定并实施差异化的用户分层运营策略。 3、品牌建设：通过对目标用户的研究，明确公司品牌定位，制定对内品牌活动和对外品牌推广的策略。 主要主责： 1.通过提频和留存管理，提升会员消费占比和活跃度，完成会员权益的维护和尊贵感的打造； 2.建立健康有效的长线社群运营策略和私域用户管理体系； 3.关注用户的留存、活跃和转化率，构建数据统计和效果评估体系； 4.通过策划，落地线上运营活动，提升用户活跃，转化，频次及留存； 5.精通增长理论，对于用户增长的趋势有准确判断，同时可以找出用户增长的关键因子关注行业增长策略，对于各种增长办法保持好奇心，积极主动探索私域新的机会和方向； 6.与产品，运营等团队紧密合作，快速与外部渠道的合作内容上线，并及时追踪流量效率和用户生命周期不断迭代优化	专业技能要求 1.具备较强的数据分析能力以及数据分析工具技能，精通sql，python等任一数据处理工具能力，能够通过数据发现核心问题，推导运营策略； 2.具有较强的商业sense和市场洞察能力，具有敏锐的用户视角 3.熟悉各种大型平台的特点，深度了解大型平台的流量分发/流转的机制 工作经验及能力要求： 1.5年以上产品、运营相关工作经验，对用户运营有自己的见解 2.对用户有深刻洞察，有过成功的用户运营相关经验 具备产品化思维，善用产品化解决运营问题，并有一定成功案例	40-60万



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平（年薪 17万起）
创意设计经理	技术类	上海	全职	1	5年以上	1.根据公司和品牌的整体发展策略，围绕公司产品内容，通过空间设计提升门店形象及顾客体验感； 2.定期走访市场，了解市场品牌相关性内容、新概念、新美学等趋势动态。 主要职责： 1.主导并跟进品牌空间SI项目研发，包括SI标准的创新、优化、维护、设计，供应商设计对接、样板店的落地执行； 2.执行门店创意设计项目，对门店市场进行分析，包括商圈客群、服务场景、产品结构等内容进行方案设计，效果图施工图制作，对全部设计工作质量负责，对材料的选用、配套方案等后续工作的执行和监督； 3.施工现场交底、实施监督，保证工期顺利进行并交付运营； 4.提交具有创新力和吸引力的方案，精准清晰阐述设计理念；	专业技能： 1.室内设计、装饰、环艺相关专业本科以上学历； 2.熟练运用AutoCAD、PhotoShop、Adobe illustrator、3DMAX、SketchUp等专业设计软件； 3.施工现场交底、实施监督，保证工期顺利进行并交付运营。 工作经验及能力要求 1.5年以上连锁品牌专卖店工程设计经验，餐饮行业优先考虑； 2.具备独立完成方案设计、施工图设计、软装配置等能力； 2.熟悉设计相关流程、工艺、规范，并熟悉各种装饰材料的设计应用； 3.良好的性格，较强的语言表达能力与应变能力，严谨的工作态度，并有高度的责任心，具有团队配合精神。	40-60万
战略督办经理	高级管理类	上海温州	全职	1	5年以上	1.战略研究：宏中观层面的外部环境研究（如宏观环境、行业、竞争格局、消费者等）；专项/专题研究（如前瞻性项目研等） 2.结合公司战略发展计划，对国家、省市的各项政策、法规进行分析研究。 3.根据公司业务需求，客观真实地撰写各类重要材料，包括总结、计划、讲话稿、上级单位要求提交的材料等。 4.战略实施情况督考，协同跟踪和评价各业务板块重点战略实施情况。	1.硕士及以上学历，3年以上相关工作经验，具有强烈的事业心和高度的责任感、使命感。 2.有较较强的组织和协调能力，具备良好的抗压能力。 3.具有优秀的文字能力和政策研究能力，能驾驭大型综合文稿材料。	20-35万
薪酬绩效专家	HR/行政管理类	上海	全职	1	5年以上	1、为保障付薪水平、结构的竞争性，按计划进行外部薪酬调研，组织岗位价值评估。 2、为各组织、岗位设计合理的绩效管理方式，保证绩效引导方向及评估结果准确。 3、根据业务的需要，为业务部门设计个性化的激励方案，促成业务目标的达成。 4、为合理的控制人力成本，组织公司年度人力成本及编制预算工作，并建立有效的监控措施。 5、以战略目标达成为导向，通过日常绩效管理，协助组各职发现绩效阻碍因素，跟踪改善落实。	1、熟悉薪酬调研、岗位价值评估、职级体系、薪级薪档的构建，各类长短期激励工具的运用； 2、熟悉各类绩效管理工具的运用； 3、对财务三表、上市公司财报有基本的解读能力； 4、熟悉劳动法、税法、公司法、证券法； 5、有3年以上全渠道或连锁、快消、食品生产等行业工作经验优先； 6、具备高度的经营思维、分析思维、批判性思维、全局意识；	20-40万
校招专家	HR/行政管理类	上海	全职	1	5年以上	1、通过校园招聘、校企合作达成公司制定的招聘目标 2、制定管培生校园招聘流程和计划，挖掘对标院校和专业，建立联系，统筹实施管培生招聘，以确保达成招聘目标； 3、开发和维护河南区域的院校资源，建立订单班、产教融合、现代学徒制等不同方式的校企合作关系，为公司输送一线实习生或储干； 4、通过校园大使、奖学金计划以及深度的校企合作进行雇主品牌建设，提升企业的知名度； 5、联动业务中心制定储干和管培生的培养方案和计划，提高人才保留率。	专业技能要求 1、会使用Photoshop等工具，能够独立设计招聘宣传海报； 2、具备良好的校园招聘活动方案策划能力； 2、熟悉校企合作模式并能熟练运用。 工作经验及能力要求 1、5年以上的校园招聘经验，有河南院校校企合作资源和基础； 2、能够保持良好的商务形象，沟通能力和商务谈判能力强； 3、能够接受长期出差，抗压能力强； 4、具有较强的院校开拓精神。	20-30万



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平 (年薪 17万起)
社招专家	专家	上海	全职	1	5年以上	核心职责: 1、高端人才猎聘: 从人才寻访、评估、推荐、跟进全流程, 确保高端人才招聘的效率和质量; 2、目标企业mapping: 绘制人才地图, 精准猎聘; 主要职责: 1、招聘方案设计及实施: 根据业务部门用人需求设计中高端人才寻访计划, 人才挖掘, 评估, 甄选, 沟通等工作 2、招聘渠道管理: 组织搜集外部信息, 建立、拓展、选择招聘渠道, 确保招聘渠道的有效性 3、企业人才库管理: 组织搜集各类人才信息, 绘制人才地图, 建立招聘人才信息库 4、招聘质量管理: 优化现有招聘流程, 提升整体招聘水平, 缩短招聘周期, 提高招聘效率 5、其他工作: 上级交办的其他工作, 及项目执行工作;	专业技能: 1、人才寻访: 基于岗位要求的人才寻访、意向沟通、挖掘; 2、人才甄别: 通过面试、测评工具等综合评鉴, 确定人选匹配度; 3、人才推荐: 能精准提炼人才优劣势, 并对业务部门做相关推荐。 工作经验及能力要求 1、有2-3年猎头公司独立的顾问经验, 每年业绩不低于100万; 2、良好的人脉建设, 有全面的猎头合作资源; 3、沟通能力、理解力突出;	20-30万
牧场总场场长	技术类	温州	全职	1	5年以上	1.协助胚胎中心主任开展OPU-IVF相关的工作; 2.指导各个牧场的场长完成单场的各项业绩目标及团队建设, 尤其是人才梯队建设; 3.采用团队制原则突破重点攻克的项目目标。	1.3年及以上万头牧场场长类岗位工作经验; 2.具备良好的奶牛育种理念, 熟悉OPU-IVF-ET工作流程; 3.从牧场基层岗位起步, 在牧场有10年以上的工作经验; 4.擅长畜牧生产计划统筹安排和牧场整体运营; 5.对于员工培训、人才梯队建设和企业文化宣导有较好的执行能力; 6.畜牧相关专业。	40-60万
城市经理	运营类	安徽/江苏/福建	全职	5	5年以上	1.运营工作: 全面负责片区的市场运作和管理, 参与事业部整体策划, 完善公司运营管理; 2.品牌建设及拓展规划: 对片区各城市区市场的品牌建设及拓展规划负责; 3.经营指标: 负责本片区的业绩、利润、成本、质量、安全等目标在部门的达成, 并最终完成利润目标; 4.人才培养及规划: 基于整体市场的拓展规划做好营运团队的成长规划及具体的培养计划 (重点关注综合经理的状态和能力)。实现人等店 (店长) 人等区 (综合经理) 模式; 5.组织文化和组织精神: 负责企业文化在本部门的推动及运用, 打造敏锐的学习型团队; 6.创新性项目: 基于客户的需求提升客户体验开展城市区的创新工作。	1.大专以上学历, 连锁经营管理、市场营销等相关专业优先; 2.5年以上相关连锁品牌独立运营工作经验/区域运营管理经验; 3.良好的团队建设能力、执行能力、组织协调能力、数据分析技能; 4.能够接受出差以及工作区域调动。	20-30万

浙江正凯集团有限公司



浙江正凯集团有限公司（企业网站：www.zhink.cc），成立于1997年，是一家专注于全球PET与纺织两大产业发展为主的现代化集团企业，其他协同产业为产业园发展、房地产、供应链管理 & 金融投资，现有70+亿总资产，3000+员工，10家子公司，总部设立在浙江杭州钱江世纪城诺德财富中心，下属产业基地分别分布于浙江萧山、浙江海宁、山东枣庄、江苏徐州、上海。集团现拥有三家国家级高新技术企业，一个院士工作站、二个省级技术中心、两个省级文明单位，业务覆盖全球80多个国家和地区。名列中国民营企业500强、中国民营企业制造业500强、中国对外贸易民营企业500强、浙江省"三名"企业。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平 (年薪17万起)
总裁助理	职能类	浙江杭州	全职	1	3-5年	1、协助集团总裁完成重要文件的起草； 2、协助集团总裁处理各类助理性工作。 3、协助总裁开展投资、营运、资本运作、产业发展等工作 4、参与公司重大业务的决策和谈判等工作 5、配合集团总裁处理对外交流事务，建立与维护与公司重要客户的关系； 6、完成总裁交办的其他业务工作。	1、硕士及以上学历，三年及以上工作经验； 2、具有良好的客户沟通能力，及优秀的谈判技巧； 3、具有一定的文字能力，可独立撰写各种分析报告； 4、具有一定的团队精神，能承受一定的工作压力。	面议
高级投资经理	投资类	上海	全职	1	5年及以上	1、对新材料行业进行深入跟踪研究，形成行业分析报告，发现潜在投资机会； 2、独立完成拟投资项目商务洽谈、尽职调查、尽调报告撰写、投资架构搭建等工作； 3、协调项目实施，整合并维护相关资源； 4、熟悉产业基金运作，在募投管退各环节进行研究和资源拓展； 5、定期至所投项目/基金进行实地调研，并形成季度、半年度、年度投后管理报告； 6、协助处理上级交办的其他事宜。	1、985/211全日制本科及以上学历，有机化学、高分子材料、材料科学与工程等相关专业优先考虑； 2、2年以上股权投资、创业投资经验，或新材料行业分析工作经验； 3、具有较好的人际沟通和团队合作能力，能适应短期出差； 4、有CPA科目通过或CFA一级以上证书者优先； 5、具备基金/证券从业资格。	面议



中国银河证券股份有限公司杭州艮山西路证券营业部

中国银河证券股份有限公司（06881.HK；601881.SH）是中国证券行业领先的综合性金融服务提供商，公司及旗下子公司提供经纪、销售和交易、投资银行和投资管理等综合性证券服务。中国银河证券杭州艮山西路营业部位于杭州市艮山西路220号，拥有多年的客户沉淀，资深优秀的员工团队，诚邀您的加入。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平 (年薪17万起)
理财顾问	理财顾问	杭州市上城区艮山西路220号		5	不限	1、营业部存量客户的日常维护、业务支持、信息咨询等工作； 2、公司各项业务及营销活动的完成落实，市场开拓和产品销售工作； 3、业务培训和投资者适当性工作，营业部交办的其他工作	1、全日制大学本科及以上学历，年龄35周岁以下，有优秀经验者年龄可放宽至40周岁； 2、具有较好的学习能力、沟通能力和团队合作精神，认同公司文化； 3、有信息技术、新媒体运营经验者优先。	20万起
营销总监	营销总监	杭州市上城区艮山西路220号		1	3	1、负责对现有客户进行管理和维护，完成营业部下达的任务指标，开拓客户资源； 2、负责管理理财顾问团队/营销团队，组织并策划营销活动； 3、负责基于机构客户投融资需求的各项业务拓展和承揽工作；高净值客户的财富管理业务开发和落地； 4、有一定客户基础，完成业绩承诺。	1、全日制大学本科学历；年龄40周岁（含）以下； 2、从事金融及其他相关行业3年以上工作经验，了解金融、经济、管理、法律等知识，掌握市场营销、投资理财、相关法律法规等方面的专业知识和一定能力。 3、具备优秀能力、资源者沟通面谈。	30万起
理财总监	理财总监	杭州市上城区艮山西路220号		1	3	1、负责对现有客户进行管理和维护，完成营业部下达的任务指标，开拓客户资源； 2、负责管理理财顾问团队/营销团队，组织并策划营销活动； 3、负责基于机构客户投融资需求的各项业务拓展和承揽工作；高净值客户的财富管理业务开发和落地； 4、有一定客户基础，完成业绩承诺。	1、全日制大学本科学历；年龄40周岁（含）以下； 2、从事金融及其他相关行业3年以上工作经验，了解金融、经济、管理、法律等知识，掌握市场营销、投资理财、相关法律法规等方面的专业知识和一定能力。 3、具备优秀能力、资源者沟通面谈。	30万起



浙农控股集团有限公司

浙农控股集团有限公司坐落于以“天下第一潮”闻名的钱塘江畔，公司前身是始创于1952年的浙江省农业生产资料公司，有70年的悠久历史。公司注册资本6亿元，销售规模千亿元，旗下拥有上市公司（浙农股份，002758）和法人单位近300家，员工逾万人。

集团践行“以商促农，农商共兴”发展理念，立足化肥、农药、农膜等农资业务，努力开拓、不断创新，大力发展农业服务、汽车商贸、医药产销、塑化经营、地产开发、金融投资等主业板块，同时积极探索开拓进出口、日用纸品、农产品流通等领域。相关业务在行业或区域内取得了领先地位，企业经营规模、经济效益等主要经济指标连续多年位居全国省级农资企业首位。



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平 (年薪17万起)
人力资源岗位	HR/行政管理类	浙江省杭州市滨江区	全职	2	不限	进入公司在集团总部人力资源各模块进行学习，并承担相应的配合及实施工作，有能力者可以独立开展模块工作，通过轮岗，培养成全面发展的骨干人力资源工作者。	1、人力资源、汉语言文学、工商管理、马克思主义等相关专业，熟悉人力资源专业知识，具有较强的计算机操作能力； 2、有良好的个人品质和综合素养，有扎实的文字功底和汇报总结能力； 3、个性活泼开朗，做事细致，亲和力强，有良好的沟通协调能力和团队合作精神； 4、在校期间有学生工作经验，有丰富社会实践和实习经验的优先考虑。	17-20w
信息管理岗位	技术类	浙江省杭州市滨江区	全职	2	不限	1、推进集团信息化数字化建设，做好集团流程的数字化改进与优化工作； 2、做好集团各信息化项目的推进工作； 3、做好信息化项目过程中的各个阶段的文档管理； 4、做好集团NC、NCC、OA等系统管理维护工作。	1、计算机，信息技术，通信管理等相关专业，具有较好的软件开发基础（熟悉Java开发者优先）； 2、有较好的数据库基础（熟练操作Oracle、sqlserver、mysql等）； 3、善于沟通，具有较高的组织、沟通、协调能力； 4、有财务软件、ERP软件或其他应用软件经验者优先。	17-20w
财务会计岗位	财务类	浙江省杭州市滨江区	全职	2	不限	进入公司后在集团总部财会部进行学习，从基础工作开始，通过轮岗培养成在会计核算、财务管理、税务管理、资金管理等方面全面发展的骨干财务人员。	1、财务管理、会计学、审计学、金融学等专业，专业成绩出色； 2、较好的综合素质，了解现代企业财务工作的流程，能够熟练使用EXCEL； 3、在校期间有学生工作经验，有丰富社会实践和实习经验的优先考虑； 4、工作踏实，勤奋努力，对数字敏感，具有良好的团队合作能力和逻辑分析能力。	17-20w
投资管理岗位	项目管理类	浙江省杭州市滨江区	全职	2	不限	1、协助做好投资项目信息统计报送和重点项目跟踪、督查、协助执行工作； 2、跟踪行业动态，参与研究新业务、新模式； 3、参与拟投资项目调研论证工作； 4、协助做好投资管理制度制定完善、子公司资产处置论证分析、政策申报等。	1、经济学类、金融类专业，成绩出色，具有一定的文字功底； 2、有良好的协调沟通能力和文字表达能力，较强的团队合作意识； 3、性格开朗、责任心强、逻辑严谨，学习能力和主动意识强； 4、在校期间有相关社会实践和实习经验，学生党员优先考虑。	17-20w



中国中金财富证券有限公司

中国国际金融股份有限公司（中金公司）是中国首家中外合资投资银行。1995年由中国建设银行和摩根斯坦利等共同组建。秉承植根中国，融通世界的理念，中金已经成为一家在香港和内地两地上市的国有控股金融机构。我们的目标是打造中国的国际一流投行，成为未来金融体系的核心参与者。中金财富是中金公司旗下的财富管理品牌，是中国财富管理行业的先行者。我们在境内依托全资子公司中金财富证券，覆盖全国29个省市自治区，超过200个网点。境外以中金香港证券为桥梁，借助中金公司遍布全球的网络布局为投资者提供优质的全球投融资服务。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平 (年薪17万起)
私人财富顾问	销售类	浙江省（杭州、宁波、湖州、温州、台州、嘉兴、绍兴、衢州、金华）	全职	若干	3年	1、开发并维护高净值个人、家族及企业客户； 2、深度了解客户需求，为客户提供专业的资产配置建议并能够持续提供完善的投后服务，建立长远的服务关系； 3、为潜在客户提供专业的投资咨询与顾问服务，促成产品销售及交易达成； 4、充分利用公司的独特资源，满足客户多元化的金融需求。	1、本科及以上学历； 2、对金融行业及财富管理业务有很强兴趣； 3、具有金融行业零售/个人业务工作经验优先； 4、具备一定的金融产品知识，并具有很强的学习能力； 5、以客户为中心，对销售及金融行业充满热忱，积极、自信，出色的沟通及交流能力； 6、具备证券、基金从业资格； 7、对所在地区的社会经济情况有深入了解者优先。	面议
富裕客户财富顾问	销售类	浙江省（杭州、宁波、湖州、温州、台州、嘉兴、绍兴、衢州、金华）	全职	若干	3年	1、完成个人业绩目标，并围绕KPI各项指标开展工作，实现过程管理，客群和创收指标的平衡。 2、及时掌握近期的市场走势和热点事件，了解当前的销售重点及业务经营策略，通过标准业务动作，维护更多目标客户，达成个人业务目标。 3、重点做好日常客户的维护工作，为客户提供专业、合规的配置服务建议，在适当性原则的基础上，充分挖掘客户财富管理和资产配置的需求。 4、积极参与公司安排的各项内、外部培训和线上、线下客户活动，主动提升自身专业度的同时，提高客户服务能力。	1、本科及以上学历 2、拥有一定年限的财富管理工作经验。 3、有较强的工作抗压能力、客户服务能力、业务学习能力、自我管理能力和团队协作能力。 4、具备证券从业资格和基金从业资格。	面议

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平 (年薪 17万起)
综合财富管理投资顾问	销售类	浙江省 (杭州、宁波、湖州、温州、台州、嘉兴、绍兴、衢州、金华)	全职	若干	3年	1、发展和维护高净值个人、家族及企业客户，并持续增加可投资资产规模； 2、为客户提供产品投资和资产配置方面的建议； 3、向客户提供与资本市场相关的业务咨询服务，提供包括股票、债券、基金、资本金业务等各方面的投资建议； 4、了解客户需求，并提供一站式的专业金融解决方案。	专业知识： 1. 了解私人财富管理业务，熟悉客户的投资需求和方向； 2. 熟悉国内外资本市场和企业产品及服务； 技能和能力： 1. 良好的客户服务意识； 2. 热爱销售工作和金融市场； 3. 普通话标准，有良好的语言表达能力； 4. 优秀的人际交往能力，善于沟通与交流； 5. 抗压能力强，积极主动，充满自信； 个人资质： 1. 3年及以上银行或证券公司相关工作经验，有私人客户服务及私人财富管理工作经验者优先； 2. 金融、财务等相关专业，本科及以上学历，知名大学MBA优先。	面议



中科康美医疗科技（浙江）集团有限公司

中科康美医疗科技（浙江）集团有限公司是一家医疗/保健/卫生/美容、生物/制药/医疗器械行业的公司。旗下有臻妍颂品牌，臻妍颂医疗美容公司，是冷文龙先生创立于2015年，一家综合性医疗美容投资公司。旗下拥有十余家医疗美容机构，足迹遍布全国各大中心城市，现有杭州一院、杭州二院、上海、广州、成都、西安、武汉、南京、长沙、重庆、南昌等分院。公司提供高品质、高性价比的产品和医美技术，致力于打造专业的服务团队，成为行业的标杆与受人尊敬的企业。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平 (年薪17万起)
总经理助理	高级管理类	杭州	全职	2	3	(1) 进行行业资讯数据收集、整理； (2) 参与项目的尽职调查、企业资料和相关财务资料梳理，并汇报； (3) 项目运作过程中按照总经理的要求和外部机构的协调、沟通工作； (4) 主导对外接待工作组织； (5) 协助各部门行政事务。	(1) 知名院校，统招本科及以上学历； (2) 3年以上集团总助经历，对企业运作有丰富经验； (3) 有一定的文字功底和组织策划能力，有较强的商务谈判和路演能力； (4) 具备较强的学习和理解能力。	年薪（税前）20-30万
培训 总监	高级管理类	杭州	全职	1	5	(1) 组织制订企业人才培养的中期和远期规划； (2) 了解组织架构，建立并完善企业培训体系； (3) 了解公司经营逻辑与发展战略； (4) 组织编制企业年度培训费用预算； (5) 严格按照预算执行各项培训； (6) 组建内部的培训讲师队伍，并制定内训师培养计划； (7) 确定讲师课题研究方向； (8) 指导、管理下属部门及员工的日常工作； (9) 掌管外部资源：根据需要合作优质的讲师与机构； (10) 组织建立并完善企业培训管理制度、培训体系及相关流程； (11) 组织建设企业的培训文化，为员工营造良好的培训氛围和培训环境； (12) 促进团队近进化氛围，实现共同成长。	(1)认同公司企业文化与核心价值观； (2)全日制本科及以上学历，工商管理类、市场营销类专业优先； (3)连锁企业或大中型多元化企业5年以上企业管理和培训经验经验； (4)年龄35-38岁优先； (5)能适应出差。	年薪（税前）30-40万
高级 培训 讲师	高级管理类	杭州	全职	3	3	(1) 能流利讲解、培训课程，使员工能熟练掌握所需的专业知识。 (2) 完成分配的年/季/月培训任务，制定培训计划，培训方案，并付诸实施。 (3) 收集年/季/月的培训情况，并做出总结归纳分析，并及时向上级汇报反馈信息。 (4) 制作课程，沟通培训后员工，跟进培训效果。	(1) 本科学历，3年及以上培训工作经验，有医学知识者优先考虑。 (2) 性格乐观大方，亲和力强，思维敏捷，个人形象佳。 (3) 责任心强，有良好的语言表达能力，善于交流和沟通。 (4) 有演讲或主持经验，热爱分享与舞台者也可。	年薪（税前）18-25万
市场 督导	市场类（通用管理方向）	杭州	全职	5	1	(1) 负责所辖小组的市场开发，团队管理等工作。 (2) 管理销售队伍，培训销售人员，评估销售业绩，建设销售团队。 (3) 制定销售计划和销售预算，负责销售渠道和客户的管理。 (4) 协助公司制定销售策略，销售计划，以及量化销售目标，拓展公司的市场策略，及时提供市场反馈。	(1) 本科及以上学历，1年以上团队管理经验。 (2) 形象佳，有良好的谈判沟通能力、协调能力、团队合作精神。 (3) 有市场销售工作经验者优先。	年薪（税前）18-25万



Jet Commerce

Jet Commerce (隶属J&T集团) , 专注品牌电商出海的一站式解决方案提供商, 致力成为新兴市场国家电商生态服务领导者。公司创立于2017年1月, 在印尼、泰国、越南、菲律宾、马来西亚等地均设有子公司。

Jet Commerce (JC) 基于东南亚深耕多年的领先电商经验, 充分运用团队本土化优势, 提供以品牌电商为核心的全链路一站式商业解决方案, 包含战略咨询、店铺运营、整合营销、客服及消费者管理、仓储物流、技术支持等系列服务, 赋能众多优秀品牌快速落地新兴电商市场, 促进品牌内生可持续发展。

目前, Jet Commerce (JC) 已为多个品类、上百个品牌提供服务, 包括OPPO、资生堂、DJI、妈咪宝贝、宝洁、妮维雅、三只松鼠等知名品牌。

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平(年薪17万起)
平台运营经理/专家	运营	印尼	合同工	2	3年以上	1.负责Lazada、Shopeed等平台全盘运营管理工作, 制定整体运营战略规划, 组织协调公司各部门执行、实现公司的运营目标; 2.制定营销部门的月、季、年度销售目标和针对性的销售策略, 并带领团队落实执行, 达成销售目标; 根据销售业绩、竞争对手、行业等信息及时调整营销策略; 3.负责整合各大平台的相关资源, 制定电商平台品牌推广计划及推广活动实施; 4.精细监控并分析行业动态和竞争对手市场行为, 并针对性的进行市场分析并制定策略; 5.精通、等网络交易平台规则、流程、了解网站后台操作, 有丰富的网络平台运营经验; 熟练使用网络营销工具进行产品优化及店铺推广, 熟悉店铺活动的策划、执行、站内及站外推广;	1.在手机、快消品、美妆、母婴等行业电商有3年以上运营管理经验; 2.热爱电商行业, 熟悉电商运营各种渠道运营模式并有创新思维, 并有团队协作精神; 3.能接受印尼base, 会英语优先但不做硬性要求。	35-60万
仓储运营主管	运营	印尼	合同工	1	2年以上	1、落实总部实体仓库标准化管理规范, 对实体仓库运行进行培训、指导、监督; 对仓储成本合理合规负责; 出具仓库运营情况报告; 2、根据对仓库日常运营管理、装运出入库、成本情况, 统计分析提升仓库管理水平及运营效率并出具建设性方案或建议; 3、完善和优化仓储作业流程, 对仓储发运情况统计分析提升运营效率, 降低破损率、推动装卸运输工作改进; 4、制定及优化仓储相关工作规范及操作细则, 检查跟进落实; 4、制定第三方物流合作考核机制; 筛选第三方物流合作商, 并参与谈判; 对合作商实施考核评估, 并提出反馈意见; 5、处理仓储相关业务审批工作, 审核仓储相关报表及费用。	1、能接受印尼base, 英语交流熟练。 2、有1年以上现场管理经验、熟悉电商仓, 快递仓管理优先。 3、熟悉标准制定及流程改善方法和改善工具。 4、熟悉快递行业场地布局, 仓储规划, 具有整合资源、规划协调能力。 5、具备较强逻辑分析能力及沟通表达能力。	20万-30万



印尼OPPO

OPPO在印尼负责印尼国家的销售和品牌市场的公司

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平 (年薪17万起)
电商营销部门经理 (负责人)	营销	印尼	合同工	1	3年以上	1、负责电商平台的活动运营与管理，包括活动策划、营销推广、活动文案、活动页面设计策划、活动功能开发需求输出、活动资源统筹协调、活动效果评估等负责； 2、整合各渠道资源，创新多种营销方式方案，分解及监督执行，部门工作的计划和实施； 3、协同总部品牌团队线上投放及运营工作，与其他业务单位线上运营工作的协同、与外部媒体平台的商务沟通等； 4、制定输出线上活动及用户运营管理标准和方案，为销售赋能。	1. 要求base印尼，本科及以上学历，中文、新闻、市场营销等相关专业，手机行业岗位经验者优先考虑。 2、具备极强的分析力、洞察力和较强逻辑及策略思维能力，能通过有效洞察业务痛点。 3、具备营销的创意与创新能力，组织的沟通与协调能力。 4、具有东南亚市场工作经验，东南亚品牌（手机，智能家居，耳机等消费电子类）营销经验或者资源加分。	35万-50万



杭州名驹企业管理咨询有限公司

名驹是浙江省首批重点培育人力资源服务企业，浙江省职业经理人协会副会长单位，浙江省职业经理人协会授牌名驹为“人才服务中心”，荣获中国职业经理人协会：“最受经理人推崇的服务机构”等荣誉称号。



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平(年薪17万起)
浙江某实业投资有限公司 副总经理	高级管理类	杭州	全职	1	10年以上	1、重点负责税务优化管理，企业文化建设，综合管理等工作，参与投融资管理； 2、具体分管综合办，企管，审计，法务，行政等部门工作。	1、本科及以上学历，综合管理能力强，人品过硬； 2、较强的公文写作能力，国企、央企、政府等领导接待能力，一定的财税知识。	40万
杭州某科技集团 行政经理	HR/行政管理类	杭州	全职	1	10年以上	负责公司行政内务管理，涉及企业文化建设、商务接待、政府项目申报等工作。	1、本科学历，5年以上行政管理工作经验。 2、良好的沟通协调和理解能力、服务意识强、高度的责任感和抗压能力。 3、企业文化建设经验，有政府项目成功申报经验。 4、具有行政管理集团化管控工作经历的优先考虑。	38万
杭州某集团纺织公司 研发经理	技术类	杭州	全职	1	10年以上	1.负责纺丝设备(北京中丽)设计与调试； 2.负责差别化纤维、石墨烯、抗菌、阻燃等产品开发与样品制作； 3.新产品的开发及老产品的改进与维护； 4.编制生产工艺指导书等工艺文件； 5.参与调试设备，负责新进机台生产工艺验证； 6.与质量部密切合作，分析解决生产中的工艺问题，解决研发产品的工艺、质量方面技术问题。 6.负责外部市场调研，了解市场新产品需求。	1.化学、化工、材料、高分子相关专业；本科及以上学历； 2.具备一定科研工作能力、动手能力强； 3.具有较强的执行力，能够安心本职工作； 4.具有吃苦耐劳精神和良好的敬业精神； 具备化纤系列复合材料研发、石墨烯制造技术研究等。	30万
某知名药企 总经理助理	销售类	杭州	全职	1	8年以上	负责公司产品在零售渠道的市场推广工作（药店、线上、第三终端等）。 主要职责： 1、根据产品特性，构建业务推广模型，探索零售领域营销模式。 2、协助总经理制定零售产品营销规划，制定并分解相关业务指标至下属各业务单元。 3、协助总经理管理零售团队组建及协调工作，制定行为规范和绩效考核制度。 4、负责推进合作平台的筛选与合作。 5、负责全国重点客户的维护管理。	1、男性，医药学等相关专业毕业，本科及以上学历。 2、年龄35-40周岁左右。 3、八年以上外企药品零售业务工作经验，三年省区及以上市场管理经验。	30万+



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平（年薪 17万起）
某智能家居公司 销售总监	销售类	杭州	全职	1	8年以上	1.依据公司发展战略，制定销售部门年度工作计划及实施方案，分解年度销售目标并落实到人，确保部门年度工作目标的完成； 2.参与制订公司营销战略，根据营销战略制订公司营销组合策略和营销计划，经批准后组织实施； 3.收集行业信息,定期对市场环境和业务活动进行核查分析，及时调整营销策略，制订预防纠正措施； 4.建立、管理销售队伍，设计部门薪酬、激励方案，制定和完善销售部门制度流程体系； 5.定期将本人及部门工作以书面的形式向总经理报告； 6.负责与客户建立并保持良好的商务合作关系。	1.第一学历为全日制本科及以上学历，市场营销、工商管理、企业管理等相关专业； 2.八年以上工作经验，五年以上销售管理经验，有3c类产品或IOT经验优先； 3.出色的市场洞察力，善于发现商机，并能够及时把握机会，果断决策； 4.具有较强的抗压能力、市场开拓能力和销售能力； 5.具备出色的领导能力、沟通协调能力和团队合作能力。	30万+
某创业板上市 药企 投资者关系	管理类	杭州	全职	1	8年以上	1、负责公司投资者关系的建立和维护，包括投资者调研活动的协调安排及投资者信息整理分析等工作，与投资者、券商、投行、分析师、基金经理等保持良好沟通，持续改善股东结构，维护公司资本市场形象； 2、负责公司对投资者路演、宣传工作的策划和组织，包括目标选择、材料准备、会程安排、活动实施和效果评估等。 3、跟踪公司战略执行、经营状况以及重大事项进展，收集整理投资者关注问题的反馈信息，做好沟通信息数据库的分类更新； 4、负责公司外部信息搜集、整理、分析，包括收集国家宏观经济政策、行业政策及证券市场信息； 5、关注公司舆情，搜集、跟踪财经媒体对公司的报道，协助企宣与财经媒体之间的沟通和联络，组织对财经媒体关注的应对，及时处理突发事件。	1、生物医学、临床医学等相关专业全日制统招本科以上学历； 2、拥有3年以上（含）主管制药企业上市公司投资者关系管理工作的经验，熟悉证券法律法规及证券市场运作规则； 3、良好的沟通能力；有高度的敬业精神和职业敏感性，责任心强，能严守公司机密。	40-50万
杭州某集团公司 财务经理	管理类	杭州	全职	1	8年以上	1、主导子公司财务管理，成本管理，预算管理，会计核算、分析等方面的工作； 2、分析财务有关情况，监督并协助落实各区域财务运作规范，保证财务正常； 3、负责月度经营分析报告，根据业务需求提出财务角度建议，为决策提供有力支持； 4、负责公司对外工商、税务、银行等事务协调性工作； 5、协助领导制定和实施财务管理制度和流程，控制财务风险，完善财务机制。	1、本科及以上学历，财会相关专业，财务中级以上职称； 2、8年以上财务工作经验，3年以上制造业财务管理经验； 3、具备优秀的沟通协调能力。	30-38万



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平(年薪17万起)
杭州某科技公司营销总监	营销	杭州	全职	1	5年以上	1、根据公司发展经营目标,制定铁路行业销售工作目标、战略规划和销售方案,领导团队将规划转化为销售结果; 2、掌握铁路行业最新动态,挖掘行业客户需求,负责铁路行业客户的开拓、维护以及深度经营; 3、分解销售指标,制订销售计划,面对国内铁路客户,完成相关产品和系统集成项目的销售任务; 4、擅长团队建设和员工培养,能有效跨部门协同资源,确保目标达成; 5、完成公司领导交办的其他工作。	1、本科及以上学历,市场营销、通信工程、电子、计算机等相关专业; 2、五年以上铁路行业销售经验,三年以上团队管理经验,具备无线通信产品或系统销售经验更佳; 3、有一定的铁路局、铁路总公司或铁路设计院客户、渠道资源; 4、具有较强的沟通、协调能力,懂业务流程,具备独立跟踪计划及完成订单能力; 5、具备高度的责任心与进取心,抗压能力强,能适应出差、应酬等日常商务工作。	40万
杭州某集团公司研发经理	技术	重庆	全职	1	5年以上	1、市场技术需求解析,根据市场需求确定相应的产品方案 2、根据客户要求,根据现有方案,进行硬件原理图、PCB图、BOM的设计和编制 3、根据市场规划,产品预研,开展硬件设计,以满足未来市场的产品需求 4、负责完成设计产品化、产品流转进入至工艺、制造、市场等的衔接工作,并跟踪和及时闭环 5、独立完成产品性能测试、元器件测试认证等	1、本科及以上学历电子类,计量类,自动化控制,仪器仪表等相关专业; 2、熟悉模电、数电,电路设计,熟练掌握电路仿真软件; 3、熟练使用Altium Designer、AutoCAD等制图软件,熟练使用Office软件。	40万
杭州某科技公司项目经理	技术	杭州	全职	1	5年以上	1.负责公司软硬件产品的项目管理及统筹,协调并驱动多个团队共同完成项目落地及业务交付; 2.承担系统相关项目的日常管理,制定项目交付标准,并对项目交付质量和进度进行总体规划、控制、监督和管理; 3.按照项目管理流程,控制项目交付成本和交付风险,协调和拉通内外资源,解决项目交付中存在的重大及疑难问题; 4.对项目的过程数据进行记录和统计分析,总结项目不足和经验,不断完善项目经验库。 5.负责客户沟通协调,快速理解客户需求,确定技术方案并组织实施; 6.跟踪和管控研发项目的整体开发流程,有效管控风险和确保进度达成;	1. 3年以上的软件项目管理经验; 2. 精通项目管理方法论,对大项目管理有深入的理解及实践经验; 3. 学习能力强,针对新的业务领域和技术领域能够快速学习并上手; 4. 工作认真负责,有出色的沟通技巧和团队协作能力,有较强的执行力和推动力,具有服务意识; 5. 本科以上学历,计算机等理工类专业,具有技术背景者优先。	30-40万
杭州某科技有限公司FAE	市场类	杭州滨江	全职	1	1年以上	1.负责激光雷达和3D传感产品的客户应用支持与技术支持,负责解决客户在使用产品中的技术问题。 2.负责协助解决产品在客户端的质量问题。 3.负责编写产品规格书和产品应用手册。 4.负责客户对产品的反馈和改进需求,并与研发团队和生产团队沟通,参与产品的改进和订制。 5.负责客户对新产品的需求,定义新产品,并于研发团队和生产团队合作,参与新产品的研发。 6.参与制作产品演示样机并负责演示。 7.参加和产品相关的发布会和技术研讨会,并负责宣传公司产品与技术。	1.自动化、计算机、电子、通信等信息类本科及以上学历。 2.三年以上相关激光雷达产品或3D传感产品的现场应用工程师或应用工程师工作经验。 3.有相关电子产品的硬件或软件等相关研发经验。 4.熟悉实验室仪器设备并能对产品进行调试。 5.熟悉客户端质量问题的处理流程。 6.较好的英文读写能力和口语沟通经验,能编写英文文档,能参加英文会议。 7.较强的沟通与解释能力,有与客户沟通的工作经验; 8.本职位有出差要求;	30W



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平（年薪 17万起）
浙江某生物制品股份有限公司注册	技术类	杭州余杭	全职	1	1年以上	1. 负责公司新产品注册及申报业务； 2. 对注册项目进行分析评估并制订注册策略； 3. 负责跟踪注册进度，及时获取注册信息并补充更新，与官方进行有效的沟通，掌握注册的最新信息，按计划取得注册证； 4. 及时了解和掌握医疗器械相关法规政策与更新； 5. 与其他部门保持良好沟通，解决项目注册中的问题	岗位要求： 1. 熟悉医疗器械、体外诊断试剂产品注册； 2. 3年以上医疗器械体外诊断试剂的注册、报批经验，并独立完成项目的成功案例； 3. 掌握产品注册、变更、报批、换证等手续并能独自熟练操作，熟知产品注册相关法律法规； 4. 熟悉申报综述资料的撰写，并具备良好的专业资料撰写水平； 5. 有较强的沟通能力和责任心，工作认真仔细严谨，有较强的协调能力，条理性强。	35W
浙江某技术研究院有限公司控制专职	技术类	杭州萧山	全职	1	1年以上	1.负责研究燃气轮机及相关设备的控制系统开发； 2.负责燃机控制系统硬件设计和逻辑组态设计； 3.负责燃机控制系统和燃机设备的现场调试； 4.负责传感器选型、液压系统设计和调试； 5.负责燃气轮机仿真、测试数据分析和故障诊断技术。	1. 硕士及以上学历 2. 具有控制、仿真或故障诊断系统研究相关项目经验； 3.有主流控制系统编程组态能力，精通一门编程软件，如SIMATIC，WINCC； 4. 有较全面的燃气轮机及其系统的基础知识；对燃气轮机、汽轮机等的控制具有较强理解能力，有相关控制系统软件使用经历。 5. 具有较好的英文阅读和表达能力 6. 能够适应工程期间正常的出差要求	30W
某无人驾驶公司总经办主任	管理类	杭州余杭	全职	1	5年以上	行政管理、商务接待、政府关系、企业文化、项目申报	汽车行业，有相同岗位3年以上经验，形象气质佳	30W
某造纸包装集团人力资源副总监	管理类	杭州余杭	全职	1	5年以上	主要负责培训和绩效模块	熟悉人力资源各模块，有5年以上人力资源工作经验，其中2年以上规模企业绩效管理经历，精通绩效管理工具，能独立完成绩效管理体系的搭建和运行；	35W
某电力公司常务副总	管理类	杭州余杭	全职	1	10年以上	负责公司全面运营管理工作	电力背景，有国家电网资源	50W
某商超集团精品超市业态总经理	管理类	杭州余杭	全职	1	10年以上	负责业态创新，经营指标	精品超市业态一把手背景	80w-120w

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平 (年薪17万起)
某仪器仪表企业 人力资源经理	管理类	杭州余杭	全职	1	6年以上	1、制定人力资源相关管理体系，建立和完善所有管理体系及制度流程，并组织实施。 2、组织执行年度人力成本预算、人力资源年度规划，控制人力资源成本。 3、组织制定公司整体招聘体系，根据岗位需求状况指导人员招聘和定岗工作，满足人力资源需求。 4、组织公司培训机制的优化，指导编写年度培训计划，跟进、评估培训效果。 5、公司变革方案的制定、协助变革的执行。	1、专业不限，本科及以上学历，三年以上大型企业人力资源管理工作经验，两年以上部门经理管理经验。 2、有企业变革的经历。 3、责任心强、良好的团队合作精神。	38w
某仪器仪表企业 分公司销售经理	管理类	杭州余杭	全职	10人	5年以上	年龄40岁以下，性别不限。从事进行业务开拓，分公司销售管理工作，工作区域不限，可看人选资源区域进行安排。底薪+提成模式。	电力计量、智能仪器仪表、配网自动化、社区微网（含光伏、储能）、智慧能源管理等相关行业经验，有带销售团队的经验。有管理分公司或办事处的从业经历。	30w
某建筑科技有 限公司 医疗渠道总经理	市场类	杭州余杭	全职	1	5年以上	针对公司医疗内装整体解决方案及相关建材产品的销售，制定并实施销售计划、目标管理、团队建设与业绩达成。	具备较强设计指定上图能力者优先，有医院和设计院人脉及资源优先	30-50w
浙江某食品股 份有限公司 销售总监	销售类	海宁	全职	1	10年以上	1、负责制定并领导团队完成公司销售目标； 2、负责销售团队的管理与打造。	1、大专及以上学历，5年以上销售团队管理经验； 2、担任过大型食品公司或者优秀半成品销售的优先，有餐饮流通渠道，大型连锁餐饮资源优先，预制菜领域优先； 3、具有良好的沟通与谈判能力，品行端正，较强的团队管理能力，富有工作激情。	60万
浙江某食品股 份有限公司 肉制品研发	技术类	海宁	全职	1	5年以上	调理肉制品的研发	大专及以上学历，肉制品研发经验，成功的食品开发能力，及上市成功经历	30万

源泽企业管理咨询（杭州）有限公司

源泽咨询是致力于中高端人才寻访和人力资源综合解决方案的猎头服务机构，公司创始团队均具有八年以上的猎头行业从业经验或甲方人力资源经验，团队成员中多人具有人力资源管理师资格。已取得人力资源服务许可证，现与多家大中型集团公司和企业建立了长期的合作关系，为客户公司的业务发展提供了坚实的人才支持。

公司地址位于浙大紫金港，地铁2号线沿线。主营业务聚焦于智能制造、金融、IT/互联网、生物医药及房地产五大行业。服务区域包括浙江、北京、上海、广州、南京、成都、长沙、合肥等一二线城市。



职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平 (年薪17万起)
浙江某高分子材料行业上市公司总部运营管理部经理	高级管理类	杭州	全职	1	5年以上	1、负责承接战略，组织年度经营计划的编制、执行和跟进。 2、负责组织经营分析数据的统计、分析，负责对经营各重大事项督办。 3、负责外部重大经营信息的搜集、分析和整理。	1、熟悉大型集团型制造业管理和运作流程，具备丰富的经营关系管理实践经验； 2、熟练掌握经营分析方法和工具，能够独立开展经营分析工作，具有较强的逻辑思维能力和交流沟通能力；	30万左右
浙江某高分子材料行业上市公司总部运营管理部经理	技术类	杭州	全职	1	7年以上	1.制定技术开发战略，提出公司年度研发计划及费用预算，经批准后组织实施； 2.组织和实施弹性体产品的生产工艺，维护，客户使用指导，改进，降本以及相关产品的研发； 3.负责掌握和跟踪国际、国内同类产品的技术发展趋势，提出新技术、新产品研发方向，促进技术立项；	1.高分子材料专业（材料加工、改性），本科以上学历，7年以上TPE\TPU材料研发经验； 2.具备独立承担项目开发能力，有成功开发项目经验，具备较强的技术规范写作能力，新品研发能力。	50万左右
浙江某保健食品行业股份公司人力资源部总监	HR/行政管理类	浙江	全职	1	10年以上	1、至少三年综合型（偏营销）大中型企业集团总部行政人事总监级管理经验； 2、快消品行业优先，从事过营销型企业，有销售理念，有电商团队组建经验； 3、具备良好的职业道德，严谨的工作作风及高度的事业心和责任心，认同企业文化，敢于担当，执行力强。		30-60万
浙江某保健食品行业股份公司集团财务总监	财务类	浙江	全职	1	10年以上	1、本科以上学历，财务、金融或其他经济类相关专业毕业，具备中高级以上会计职称，快消品行业优先考虑； 2、经验背景：10年以上财务工作经验，且至少3年以上综合型（偏营销）大中型企业财务总监级的管理经验，有IPO项目上市成功工作经验； 3、能力素养：具备良好的财务管理经验及敏锐的洞察力和数据敏感度，熟悉财务管理流程，具有较强的财务把控能力，大局观意识较强；具备良好的职业道德，严谨的工作作风及高度的事业心和责任心。		50-60万

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平（年薪 17万起）
浙江某睡眠科技股份有限公司运营总监	高级管理类	杭州	全职	1	3年以上	1、根据公司的战略规划，负责编制项目年度营销运营计划，提出意见和建议并实施；2、负责项目的营销计划的目标分解，将目标具体落实，并在实施过程中加强督导与检查，保证营销计划的完成；3、全面操盘项目运营，组织实施完整的项目营销计划和预决算，合理控制营销成本，达成项目经营结果，完成项目经营指标；	1、全日制本科及以上学历，具备3年以上项目管理经验，熟悉抖音、天猫等渠道；2、具备线上运营有成功操盘电商品牌或是带过电商团队20人以上的实操案例，操盘过五千万级以上销售的店铺；	50-70万
浙江某睡眠科技股份有限公司产品设计经理	设计类	杭州	全职	1	5年以上	1、负责产品设计开发；根据每年的流行元素从企划，花稿设计，图案设计，功能买点，竞品分析，包装及页面参考一体产品开发；2、负责寻找工厂资源，沟通产品细节，落实产品开发；3、负责自主产品研发方案的收集以及方案构思以及落实绘画稿件或找协助方完成3D模型，负责同工厂交流开模，打样，成品完成；	1、有创意家居家纺产品设计经验优先，懂得商品企划，对自己的开发产品有把握，并时时关注动销，分析走势原因；2、5年以上相似经历，有2年以上管理工作经验；3、学历：本科及以上，相关设计类专业；	20-30万
浙江某睡眠科技股份有限公司COO	高级管理类	杭州	全职	1	6年以上	1、协助总裁编制公司发展战略、品牌定位、产品布局的战略规划，从市场经营的角度论证战略规划的可行性，保证公司可持续发展；2、根据公司的战略规划，协助总裁编制公司年度营销计划，提出意见和建议并实施；负责各渠道营销计划的目标分解，将目标具体落实，并在实施过程中加强督导与检查，保证营销计划的完成；3、全面操盘营销，组织实施完整的营销计划和预决算，合理控制营销成本，达成公司经营结果，完成公司经营指标；	1、全日制本科及以上学历，具备6年以上互联网营销管理经验；2、具备线上运营有成功操盘电商品牌或是带过电商团队的实操案例，操盘过年销售10个亿体量；3、善于统筹全盘、专长于战略规划、营销推广、品牌传播、日常运营管理；	70-120万
浙江某睡眠科技股份有限公司CFO	财务类	杭州	全职	1	10年以上	1、根据公司财务状况及业务发展，为公司重大决策提供合理有效的财务分析，并提供IPO方案；2、负责公司完成投融资等重要事项，IR管理（券商沟通与管理）及上市后的资本市场管理；3、全面负责资金整合、账务、成本、预算、投资、报告、内部控制、合并、税务管理和信贷控制。4、根据公司业务发展状态及中长期发展规划，组织编制年度综合财务计划和控制标准，搭建财务模型。	1、本科以上学历(985 211 重点本科院校优先，普通院校则要硕士以上)，会计、财务管理等相关专业，3年以上上市企业财务一把手工作经验。2、具备投资银行融资的知识，并进行资本成本分析、金融模型和金融分析。3、有电商、互联网或科技行业IPO操作经验，熟悉IPO的各流程节点优先。4、具有主导企业上市成功案例，能够拟定相关上市、投融资方案和计划并进行实施，与国际投行、投资机构、律所、券商和会计师行有良好的外部关系。	50-70万

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平（年薪 17万起）
浙江某生物制药上市公司 生产总监	高级管理类	浙江	全职	1	8年以上	生产执行、团队管理，设备管理，人员管理，流程及制度完善，起草修订文件，人员培训等，包括但不限于：1、根据公司战略发展目标，制定生产部目标、年度生产规划等 2、将部门目标分解到部门每个岗位，并了解生产中心各部门的业务范围与职责，深入了解业务，提出改善建议；3、组织生产，处理车间生产过程中各类问题，保证生产的顺利进行；4、负责车间的安全管理，检查监督车间洁净环境，保持生产环境整洁有序；	1、本科及以上学历，制药相关专业，生物药行业生产经验10年以上，管理经验8年及以上； 2、了解单抗、大分子制药流程，人选；（硕士及以上学历、外资背景人选优先考虑）；	100万左右
浙江某生物制药上市公司 安环经理	其他	浙江	全职	1	10年以上	1、负责安全体系逐步完善与搭建 2、负责公司EHS法律法规的宣贯培训；3、严格履行国家法律法规及公司安全规章制度制定的安全职责；4、负责EHS安全文化的推广，建立良好的安全文化氛围及体系，策划年度及季度安全文化活动；	1、安全工程及工程经济类专业，本科及以上学历；2、全面负责EHS管理工作10年及以上，其中8年以上的生物制药行业经验；外企EHS经历（必须）；	25-35万
浙江某生物制药上市公司 仓库经理	其他	浙江	全职	1	8年以上	1、优化和提高仓库运作效率，优化本部门管理流程。2、以最低的库存和最快的物流周转，响应客户的交货期。3、仓库的监督管理和持续改善，优化仓库的布局使期更加合理，贯彻5S管理，符合GMP、EHS。	1、本科及以上学历；2、药企相关仓库经验8年及以上，其中5年以上管理经验；	30-45万
杭州某环保设备行业上市公司 生产部长	高级管理类	杭州	全职	1	10年以上	1、根据公司年度经营计划制定制造中心年度工作计划和预算，并组织实施； 2、及时收集和分析营销中心的生产需求，做好生产准备； 3、负责内部组织架构设置、职责分工、人员选聘与考核。	1、熟悉产品的生产过程； 2、熟悉生产规程以及质量标准； 3、熟悉产品生产进度安排； 4、熟练公司产品及生产工艺技术应用方面的知识；	30万左右

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平（年薪 17万起）
浙江某物流集团上市公司 投资并购高级 经理	高级管理类	杭州	全职	1	5年以上	1、负责开拓项目源，寻求和收集项目信息，对拟投资项目进行删选、分析论证和价值评估，撰写项目投资分析报告等项目文件； 2、熟悉资本市场及资本市场运作技巧，对公司重大投资、并购等经营活动提供建议和决策支持； 3、具有投资、股权运作、企业收购、并购等成功运作经验和业务资源、渠道。	1、具有5年以上大型企业相关工作履历； 2、本科及以上学历。	40万-60万
浙江某物流集团上市公司 投资并购管理 层	高级管理类	杭州	全职	1	8年以上	1、熟悉高成长产业投资，作为牵头人有成功的履历。具有高端的视野和产业格局和判断； 2、熟悉上市体系，有成功的较大的投资并购案例。	1、具有8年以上大型企业相关工作履历； 2、本科及以上学历；3、深耕大物流行业。	60万-100万
浙江某物流集团上市公司 物流基地负责 人	高级管理类	全国	全职	1	5年以上	1、负责物流基地大宗商品物流、内嵌式物流服务链业务的开发与管理； 2、熟悉供应链管理、供应链金融、终端集成服务及客户开发管理经验； 3、具有运作大型物流平台（基地）的成功经验。五年以上相关成功履历经验。	1、本科及以上学历，有精细风控管理经验；2、服从外派；	40万-60万
浙江某物流集团上市公司 网络货运平台 总经理	高级管理类	杭州	全职	1	5年以上	1、负责网络货运平台（智慧物流平台）（无车承运人平台）产品的业务开发工作； 2、负责网络货运平台产品及其延伸生态产品的市场调研、客户开发工作； 3、负责对潜在用户进行分析，根据网络货运平台产品的特点制定行业解决方案，完成销售目标。	1、本科及以上学历； 2、5年以上物流行业销售经验，熟悉无车承运平台市场、产品，有行业相关资源者。	40万-60万
浙江某物流集团上市公司 多式联运总经 理	高级管理类	杭州	全职	1	5年以上	1、负责开发多式联运与甩挂客户资源，为客户设计多式联运与甩挂运输产品和方案； 2、熟悉甩挂运输与多式联运业务模式、运作方式并具有成功案例； 3、熟悉集装箱海运，仓储管理、城市配送、干线运输。零担运输、铁路货运代理、海钱联运、多式联运等物流体系的运作管理。	1、5年以上国际货代/贸易物流/船运港口/航空航运等相关行业行业经验， 2、3年以上甩挂运输与多式联运相关工作成功履历。	40万-60万

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平（年薪 17万起）
浙江某纺织原材料行业上市公司 供应链业务板块副总经理	高级管理类	绍兴	全职	1	15年以上	1、制定项目年度及半年度运营计划，协助负责项目可行性研究、商业模式及业务规划、项目计划统筹实施等； 2、打通并优化纺织服装供应链平台及流程建设，带动公司主营业务产出，探索细分品类及品牌的业务打法，发挥供应链平台优势； 3、统筹纺织服装供应链平台搭建及招商工作，制定并完善招商运营服务体系、业务流程和操作规范。	1、熟悉纺织服装行业（面料、服装、品牌公司）贸易及供应链管理； 2、优秀的沟通表达能力、商务谈判能力； 3、良好的市场意识，对产品规划和定位有独到见解及项目开拓能力。	50-60万
浙江某纺织原材料行业上市公司 招商总监	高级管理类	绍兴	全职	1	10年以上	1、负责产业招商工作的具体落实，对目标行业、重点企业进行分析、跟踪、对接、洽谈工作，配合园区入驻企业项目落地； 2、负责产业导入与招商体系搭建，分解项目产业发展规划目标，制定阶段性推进计划，把控项目的产业发展节奏； 3、搭建产业招商服务平台和开拓招商渠道，建立招商运营服务标准并不断提升完善。	1、房地产/纺织服装行业的市场分析能力； 2、优秀的沟通能力、商务谈判能力；	30-40万
浙江某纺织原材料行业上市公司 投资总监	高级管理类	绍兴	全职	1	10年以上	1、完成战略分解及落地，制定中短期投资规划； 2、负责主导或参与投资并购/合资项目或早期风险投资； 3、发掘和跟进具有战略价值的投资领域及标的，建立产业/企业资源库，监控行业动态与新机会、新技术，进行项目寻源。	1、房地产/纺织服装行业的市场分析能力，项目策划能力； 2、优秀的沟通能力、商务谈判能力；	30-40万
杭州某知名医美行业公司 销售总监	高级管理类	杭州	全职	1	8年以上	1、制定与实施科研的营销战略、地区覆盖策略及推广计划； 2、制定公司科研推广计划、实施，提高市场认知； 3、导参与市场的开拓、渠道管理等日常工作，不断优化及提升市场运营能力；	1、制定与实施科研的营销战略、地区覆盖策略及推广计划； 2、制定公司科研推广计划、实施，提高市场认知； 3、指导参与市场的开拓、渠道管理等日常工作，不断优化及提升市场运营能力；	40-60万
杭州某知名医美行业公司 耗材板块销售总监	高级管理类	杭州	全职	1	10年以上	1、负责参与制定公司销售产品的发展目标及战略，具体销售计划和实施落实运作； 2、负责收集市场信息，参与制定和改进销售政策，规范制度，使其不断适应市场变化。 3、负责收集市场信息，参与制定和改进销售政策，规范制度，使其不断适应市场变化	1、负责收集市场信息，参与制定和改进销售政策，规范制度，使其不断适应市场变化。 2、3-5年以上销售（耗材）管理工作经验，有外资公司经验优先； 3、官腔、防粘类止血类产品，外科、妇产科为主，直销团队，以学术推广方式为主，做过浙江或广州地区优，BOSS地杭州。	40-60万

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平（年薪17万起）
浙江某国内领先的非标自动化公司技术总监	高级管理类	浙江	全职	1	10年以上	1、5年及以上非标自动化行业 / 机加工行业工作经验，3年以上技术管理工作经验； 2、熟悉机械、电气周边自动化集成方法； 3、带团队，有独立带项目能力。	1、机床类,专机类自动化设备方向工作十年以上。	40-60万
浙江某政府数字化软件公司解决方案架构师	销售类	浙江	全职	10	5年以上	1.至少独立负责过1-2个政府项目的解决方案工作，了解浙江省政府信息化改革业务、2.了解浙江省内政府信息化改革的相关法律法规；	1、本科及以上学历，5年及以上行业解决方案或架构设计从业经历； 2、熟悉城市治理的最新政策、前沿技术和建设趋势，同时熟知政府、社会等领域的重点任务和建设内容，可针对上述业务领域进行市场分析、竞对分析； 3、熟悉云计算、大数据、物联网、数字孪生、中台等主流产品和技术；	25-35万
浙江某政府数字化软件公司业务拓展专家	销售类	浙江	全职	2	3年以上	1、负责政府、企业项目拓展，聚焦政务服务、社会治理、企业数字化改造、公共服务等行业，制定并推动区域、行业拓展规划并执行； 2、根据客户需求积极有效的推动项目进展、商务谈判、合同拟定等流程； 3、协调公司内部产品、研发、运维等资源，积极有效的推动项目交付，达成销售业绩； 4、与政府客户、企业客户建立长期积极互动关系，促进公司业务的良好发展。	1、本科及以上学历，3年以上相关经验，具备优秀的客户拓展能力； 2、了解公司产品与解决方案能力，提升客户满意度； 3、熟悉云计算、大数据等基本知识； 4、熟练的销售技巧，丰富的落地实战经验； 5、持有阿里云ACA/ACP/ACE认证优先。	25-35万
浙江某政府数字化软件公司资深UI设计师	技术类	浙江	全职	1	8年以上	1、负责产品的用户交互式设计（网站Web、H5、APP、小程序等），及创意和制作； 2、参与用户使用场景仿真，设计用户操作流程、界面结构、产品原型； 3、对现有产品的易用性进行评估并提出有效的改进方案，持续提升产品的用户体验。	1.两年以上大屏UI设计经验（需要是3D立体设计、含动画效果，配色要美观）； 2.做过政府或者国企项目；	30-50万
杭州某知名国有背景家装行业公司营销总监	销售类	杭州	全职	1	8年以上	1、负责营销活动策划、执行、落地活动过程和结果负责。 2、对接线上线下各类平台寻找新渠道，广告投放和品牌宣传，加大品牌曝光度并引流、促进转化。 3、负责完善养客、跟单、对单等流程，提升市场部整体工作流程效率，培训邀约技巧，提高到店率、转化率，组织社群营销爆破，运营kol客户，推动客户转介绍，联合地推和专场活动，不断提升市场占有率。	1、对市场变化有较强的敏锐度，擅于市场分析； 2、熟悉装饰装修行业，有3年以上装修行业营销方面的实战经验；	20-30万

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验(年)	职位职责	任职要求	薪资水平（年薪17万起）
安徽某汽车制造集团物流板块厂内物流项目经理	项目管理类	安徽	全职	2	8年以上	1、本科以上学历，英语作为工作语言； 2、德系汽车生产线的厂内物流工作经验3年以上，爬坡期物流运作经验1年； 3、物流作业团队管理经验3年以上，其中担任配送工长1年以上；	1、本科以上学历，英语作为工作语言； 2、德系汽车生产线的厂内物流工作经验3年以上，爬坡期物流运作经验1年； 3、物流作业团队管理经验3年以上，其中担任配送工长1年以上；	20-30万
杭州某知名MNC网络公司资深营销策划	运营类	杭州	全职	1	3年以上	1、负责美妆相关客户品牌的策略建议与提案撰写； 2、熟悉社交媒体平台主流的玩法，能结合各大营销节点输出公司对外的商业化产品包装，整理并制作美妆博主的个人介绍PPT资料； 3、定期输出新鲜的平台玩法攻略，营销策略理论以及资源产品组合给到前后端； 4、负责在小红书/抖音等平台的达人推广，把控品牌在红人才买端的推广计划和种草效果。	1、对社交媒体有深刻认知，且对于新的媒体形式有较强的敏锐度。 2、策划2-3年策划，具备一定撰写方案的能力，适应性比较强，抗压力比较强，对新锐品牌和红人内容感兴趣。	20-25万
杭州某知名物业管理公司业务总监	销售类	杭州	全职	1	5年以上	开拓物业业务，含单位，小区写字楼等需要物业服务的单位。	1、要求能钻研招标采购网的各项要求，分析我司的优劣势，为业务开展做好准备工作； 2、能独立开拓物业业务的能力，有相关的物业招投标经验，有成功的中标经验； 3、有招标经验和相关的人脉资源优先考虑。	20-30万
杭州某知名酒店行业软件上市公司研发总监	技术类	杭州	全职	1	10年以上	1. 根据公司战略，制定研发体系发展规划，建立规范、高效的公司研发中心部门管理体系并有效落地实施，有效提升研发团队战斗力，激发团队； 2. 全面负责并带领研发部门完成公司产品项目的研发工作。负责项目的管理，开发，协调，领导研发团队实现技术系统的架构设计、系统分析、产品开发&测试&维护、性能优化等各项任务，保障研发交付的产品在市场的核心竞争力；	1. 全日制本科以上学历，至少拥有10年以上软件系统研发经验及5年中大型项目管理经验，有SAAS系统研发经验； 2. 深刻理解软件研发过程和生命周期，具备丰富的软件研发过程管理的技能和实战经验，包括需求评估、计划管理、风险控制、质量管理、配置管理和软件发布等；	100万以上

职位名称	职位类型	工作地点	工作性质	招聘人数	工作经验 (年)	职位职责	任职要求	薪资水平（年薪 17万起）
浙江某家居用品集团有限公司 跨境电商运营总监	运营类	杭州	全职	1	8年以上	1、制定公司的经营目标及战略方针，负责公司整体业务的运营管理工作，制订跨境电商平台营销策略，优化运营流程，建立完善的线上运营体系； 2、对电商市场整体趋势、竞争对手情况以及公司内部各项运营数据进行分析和总结，为公司整体电商业务规划提供决策支持； 3、根据公司销售目标，制定亚马逊及其他跨境平台全年运营规划及各类营销方案，监督指导各项营销活动执行与优化；	1、有深圳大咖 跨境电商公司运营工作经验者优先； 2、熟悉跨境亚马逊及独立站、阿里巴巴国际站、ebay等跨境平台游戏规则，并有多年知名跨境电商企业成功项目经验； 3、对跨境电商目前的形势及行业动态较为了解，精通品类定位及爆款打造，有优秀的市场开发经验；	40-50万
浙江某家居用品集团有限公司 产品经理（财务模块）	产品类	杭州	全职	1	5年以上	1、深入了解出口跨境电商业务全流程 2、根据业务需求和产品规划，负责公司研发系统的产品设计，包括产品定义与产品设计（产品原型设计与撰写产品文档）； 3、主导规划完整的产品架构，主导产品生命周期的各个环节，根据用户群的扩大和需求的演进，把握产品迭代路线；从初期的概念设计到上线后的数据分析和用户反馈收集，不断优化产品品质；	1. 本科及以上学历，3年以上跨境电商物流供应链产品规划、设计经验。至少熟悉电商、物流、供应链等某一业务领域，财务模块产品实现有限； 2. 有良好的产品抽象能力，逻辑思维，业务理解快速学习能力，以及强烈的好奇心；	25万-35万

展望未来·永不止步

THANKS

